



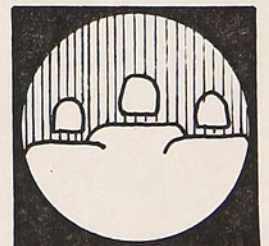
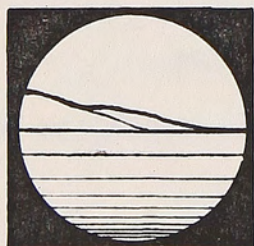
INSTITUTO DE LA PATAGONIA
UNIVERSIDAD DE MAGALLANES



DIAGNOSTICO SECTOR PESQUERO Y HORTICOLA
COMUNA DE PORVENIR, TIERRA DEL FUEGO
XII REGION

PROYECTO UMAG - SERPLAC
INF. INST. PAT. N° 36

CAPACITACION PESCADORES ARTESANALES Y HORTICULTORES EN PORVENIR



OCTUBRE 1986

INSTITUTO DE LA PATAGONIA

UNIVERSIDAD DE MAGALLANES

DIAGNOSTICO SECTOR PESQUERO Y HORTICOLA

COMUNA DE PORVENIR, TIERRA DEL FUEGO, XII REGION

Informe Instituto de la Patagonia # 36

PREPARADO PARA

SECRETARIA REGIONAL DE PLANIFICACION Y COORDINACION, XII REGION

EDITADO POR

Sergio G. Andrade B., Coordinador General Proyecto

PREPARADO POR

A) AREA PESQUERA : Sergio G. Andrade B., Coordinador Area Marina
Oceanografo y Biologo Marino
Instituto de la Patagonia

Valeria S. Scabini U.,
Ingeniero de Ejecucion en Acuicultura
Instituto de la Patagonia

B) AREA HORTICOLA : Lothar P. Blunck P., Coordinador Area Horticola
Ingeniero Horticola
Instituto de la Patagonia

Ingrid E. Saavedra H.
Ingeniero Agronomo
Instituto de la Patagonia

C) AREA CONSUMO : Marino A. Munoz A., Coordinador Area Economia
Ingeniero Comercial
Facultad de Estudios Generales

PROYECTO UMAG-SERPLAC

CAPACITACION PESCADORES ARTESANALES Y HORTICULTORES EN PORVENIR

OCTUBRE DE 1986

El presente estudio debera citarse de la siguiente manera :

A) Estudio completo :

Universidad de Magallanes, 1986. Diagnostico Pesquero y Horticola de la comuna de Porvenir. Informe preparado por el Instituto de la Patagonia # 36, para la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion, XII Region. (Ed. Andrade B.S.). 190 paginas.

B) Antecedentes Generales :

Andrade, B.S., Munoz A.M., Blunck L.P., Scabini V.V., y Saavedra H.I., 1986. Antecedentes Generales. In: Universidad de Magallanes, 1986. Diagnostico Pesquero y Horticola de la comuna de Porvenir. Informe preparado por el Instituto de la Patagonia # 36, para la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion, XII Region. (Ed. Andrade B.S.). pp : 3 - 18, Anexo 1.

C) Sector Pesquero :

Andrade, B.S., y Scabini V.V., 1986. Sector Pesquero. In: Universidad de Magallanes, 1986. Diagnostico Pesquero y Horticola de la comuna de Porvenir. Informe preparado por el Instituto de la Patagonia # 36, para la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion, XII Region. (Ed. Andrade B.S.). pp: 19 - 59, Anexo 2.

D) Sector Horticola :

Blunck L.P., y Saavedra H.I., 1986. Sector Horticola. In: Universidad de Magallanes, 1986. Diagnostico Pesquero y Horticola de la comuna de Porvenir. Informe preparado por el Instituto de la Patagonia # 36, para la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion, XII Region. (Ed. Andrade B.S.). pp: 60 - 101, Anexo 3.

E) Sector Consumo :

Munoz A.M., Andrade B.S., y Blunck L.P., 1986. Sector Consumo. In: Universidad de Magallanes, 1986. Diagnostico Pesquero y Horticola de la comuna de Porvenir. Informe preparado por el Instituto de la Patagonia # 36, para la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion, XII Region. (Ed. Andrade B.S.). pp: 102 - 122, Anexo 4.

PREFACIO

El presente diagnostico es el resultado de una serie de reuniones, encuestas personales, comunitarias y observaciones personales de los sectores pesquero y hortícola de la ciudad de Porvenir, realizadas entre los meses de Agosto y Septiembre de 1986. El estudio realizado, en el marco del proyecto "Capacitacion de Pescadores Artesanales y Horticultores de Porvenir" financiado por el Gobierno Regional (XII Region de Magallanes), a traves de la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion, fue elaborado por un equipo de expertos de la Universidad de Magallanes, de manera muy acuciosa y sistematica de manera de obtener una completa vision de estos sectores productivos que conforman la base productiva de esta interesante comunidad.

Este diagnostico se enfoco desde un punto de vista general con los sectores gubernamentales, administrativos, productores industriales y artesanales, y desde un punto de vista especifico ya sea de caracter socio-economico, productivo, comercializacion y consumo para el establecimiento de dietas. En el se exponen aspectos historicos, geomorfologicos, climatologicos, aspectos tecnicos de cada subsector y aspectos operacionales, asi como aspectos financieros-administrativos. Los antecedentes generales y tecnicos de este diagnostico fueron recopilados de informes y publicaciones, entrevistas personales, y dos encuestas masivas (sectores productivos y sector consumidor).

En las encuestas orientadas para los sectores productivos (socioeconomico, individualizacion, aspectos tecnicos, y administracion-comercializacion), se entrevistaron personalmente todos los pescadores artesanales de Bahia Chilota (23), un 50 % de los de Porvenir (20), del sector hortícola se entrevistaron a todos los interesados en participar en este tipo de actividad (18), estas encuestas fueron aplicadas por hogar para los antecedentes generales y por productor para los antecedentes tecnicos. La encuesta orientada al sector consumo de la comunidad de Porvenir, fue aplicada a 186 hogares de todos los estratos economicos. Todas las encuestas se presentan en los respectivos Anexos.

Debido a que los resultados que aqui se exponen, son el producto de numerosos aportes de variadas instituciones, no podemos desconocer la valiosa cooperacion de estas y queremos de alguna manera expresar nuestros mas sinceros agradecimientos a : la Secretaria Regional de Planificacion y Coordinacion de la XII Region, la Gobernacion Provincial de Tierra del Fuego, la Ilustre Municipalidad de Porvenir con sus Departamentos de Obras, Social, y de Relaciones Publicas, la Gobernacion Maritima, el Instituto de Desarrollo Agropecuario, el Servicio Agricola y Ganadero, el Servicio Nacional de Obras Sanitarias, la Direccion de Vialidad, el Aeropuerto Fuentes Martinez, el Liceo C-7, las Escuelas G-46 y F-39, el Servicio Nacional de Pesca de Punta Arenas, los pescadores artesanales de Bahia Chilota y Porvenir, los Horticultores de Porvenir, los sectores industriales respectivos, y los valiosos consejos de colegas de la Universidad de Magallanes. En un sentido especifico fue muy valiosa la cooperacion del 4 Medio del Liceo C-7 y de Estudiantes de la Carrera de Contadores Publicos de la UMAG en la aplicacion y elaboracion de los datos de la encuesta de consumidores en Porvenir. A todos ellos muchas gracias.

INDICE GENERAL

	Pagina
Prefacio	ii
Indice general	iii
Indice de Figuras	v
Indice de Tablas	vi
Indice de Anexos	viii
Resumen	1
Antecedentes Generales	3
Demografia	4
Antecedentes basicos	4
Antecedentes actuales y estructura de edad	6
Aspectos educacionales	9
Antecedentes socioeconomicos	11
Análisis de la distribución del ingreso	11
Análisis de las actividades de jefes de hogar	14
Climatología	15
Sector Pesquero	19
Antecedentes generales (socioeconomicos y culturales) ..	19
Historia Pesquera y areas de pesca	19
Recursos pesqueros explotados	23
Desembarque Pesquero en Porvenir	24
Flota pesquera	28
Sub-sector Industrial (tecnicas, administracion, comerc).	30
Copetif	30
Comak	32
Tres Colinas	34
Sub-sector Artesanal	36
Antecedentes generales	36
Aspectos tecnicos de operacion pesquera	41
Pesqueria pelagica	41
Pesqueria bentonica	42
Apoyo logistico	44
Problemas e inquietudes	45
Habitos de pesca	47
Industrializacion	48
Administracion y comercializacion	48
Bahia Chilota	49
Porvenir	50
Mercado en Porvenir	51
Conclusiones	53
Recomendaciones	56
Sector Hortícola	60
Antecedentes generales	60
Antecedentes historicos	60

Desarrollo explotacion agricola-horticola ..	60
Condiciones explotacion agricola-horticola .	62
Escuela agropecuaria "Las Mercedes"	63
Antecedentes socio-economicos	64
Situacion actual de factores de produccion horticola ...	68
Condiciones de mejoramiento del suelo	68
Condiciones climaticas	70
Implementacion con maquinarias y herramientas	72
Empleo de fertilizantes minerales	73
Enfermedades y plagas y su control	74
Explotacion Horticola Profesional	75
Invernaderos y cajoneras	75
Entrevista a la Sra. Juana de Milic	80
Cultivos a la intemperie	82
Explotacion Horticola Familiar	83
Produccion horticola	87
Factores de admnistracion y comercializacion	90
Costos	90
Administracion	90
Mercado	91
Precios	91
Distribucion	91
Promocion	91
Asistencia tecnica y crediticia	92
Capacitacion horticola	94
Conclusiones	96
Recomendaciones	99
Estudio de consumo de la comunidad de Porvenir	102
Consumo alimenticio en general	102
Habitos de consumo	102
Cantidades consumidas	105
Lugar de adquisicion	106
Motivos del no consumo de productos	107
Consumo de productos horticolas y pesqueros	110
Productos horticolas	110
Aspectos generales	110
Consumo de frutas y mermeladas	112
Cuantificacion consumo de hortalizas	113
Productos marinos	114
Aspectos generales	114
Analisis de la dieta	117
Conclusiones	121
Recomendaciones	121
Anexo 1 : Antecedentes Generales	123
Anexo 2 : Sector Pesquero	130
Anexo 3 : Sector Horticola	176
Anexo 4 : Consumo	185

A) Antecedentes generales

1 :	Vista general de ciudad de Porvenir	3
2 :	Evolucion poblacional de Porvenir	4
3 :	Casas inhabitadas en Porvenir	5
4 :	Distribucion por edades de la poblacion	8
5 :	Frecuencia relativa de hogares segun ingreso	12
6 :	Frecuencia acumulada de hogares segun ingreso	13
7 :	Precipitacion anual en Porvenir	16
8 :	Temperatura maxima diaria en Porvenir	17
9 :	Temperatura minima diaria en Porvenir	17
10 :	Intensidad maxima de vientos en Porvenir	18

B) Sector Pesquero

1 :	Primera carta hidrografica de Bahia Porvenir	20
2 :	Segunda carta hidrografica de Bahia Porvenir	20
3 :	Carta hidrografica actual de Bahia Porvenir	21
4 :	Carta batimetrica de Bahia Porvenir	22
5 :	Fotografia satelite de las areas de pesca	23
6 :	Desembarque anual de centolla en Porvenir	26
7 :	Desembarque anual de equinodermos y moluscos en Porvenir .	27
8 :	Desembarque comunal versus regional	27
9 :	Muelle fiscal de Porvenir	29
10 :	Muelle fiscal de Bahia Chilota	29
11 :	Vista externa de pesquera COPETIF	31
12 :	Vista externa de pesquera COMAK	33
13 :	Interior de planta conservera COMAK	33
14 :	Vista externa de pesquera Tres Colinas	35
15 :	Interior de pesquera Tres Colinas	35
16 :	Vista general de Porvenir	36
17 :	Vista general de Bahia Chilota	37
18 :	Ranchos de pescadores artesanales	47
19 :	Vista externa de mercado de mariscos en Porvenir	52

C) Sector Horticola

1 :	Vision general de un suelo tipico de Porvenir	69
2 :	Suelo pedregoso en una explotacion horticola	69
3 :	Vista exterior de invernadero CEMA I	76
4 :	Vista interior del invernadero CEMA I	76
5 :	Vista exterior invernadero CEMA II	77
6 :	Vista interior invernadero CEMA II	77
7 :	Vista exterior invernadero Sr. Smoje	78
8 :	Vista interior invernadero Sr. Smoje	78
9 :	Vista de cajoneras e invernadero en horticultura	79
10 :	Vista exterior de invernadero Sra. Milic	80
11 :	Vista interior de invernadero Sra. Milic	80
12 :	Vista general de un huerto familiar de Porvenir	84
13 :	Interior de un huerto familiar	84

D) Sector Consumo

1 :	Ejemplo de supermercados y minimarkets en Porvenir	108
-----	--	-----

INDICE DE TABLAS

Pagina

A) Antecedentes generales

1 :	Evolucion poblacional en Porvenir	4
2 :	Poblacion urbana y rural de Porvenir	5
3 :	Grupos de edad, urbana y rural en Porvenir	6
4 :	Origen etnico-geografico de Porvenir	6
5 :	Resumen de numero y porcentaje por grupos de edad y sexo .	7
6 :	Numero y porcentaje por grupos de edad y sexo	8
7 :	Numero y porcentaje de personas con educacion segun renta.	9
8 :	Numero de personas con educacion segun sexo y total	10
9 :	Porcentaje de personas con educacion segun sexo y total ..	10
10 :	Frecuencia absoluta de numero de hogares segun ingreso ..	11
11 :	Frecuencia relativa de numero de hogares segun ingreso ..	12
12 :	Estratificacion por ingreso de la comunidad de Porvenir .	13
13 :	Porcentaje actividad de Jefes de Hogar	14
14 :	Promedios de temperatura, vientos y precipitacion	16

B) Sector Pesquero

1 :	Recursos pesqueros comunales de importancia comercial ...	24
2 :	Desembarque pesquero historico en Porvenir	25
3 :	Flota pesquera industrial y artesanal en Porvenir	28
4 :	Pescadores artesanales en Porvenir	36
5 :	Caract. socioeconomicas de Bahia Chilota y Porvenir	39
6 :	Vivienda pescadores Porvenir y Bahia Chilota	40
7 :	Resumen de pesquerias pelagicas	42
8 :	Infraestructura de trampas de centolla en Porvenir	43
9 :	Numero de mariscadores y buzos en Porvenir	43
10 :	Infraestructura de buceo en Porvenir	43
11 :	Resumen de pesquerias bentonicas	44
12 :	Infraestructura de motores marinos en Porvenir	44
13 :	Administracion y comercializacion de pescadores	48
14 :	Precios de playa y mercado de productos marinos	51

C) Sector Horticola

1 :	Aspectos demograficos, culturales de horticultores	65
2 :	Aspectos de vivienda de los horticultores	65
3 :	Principales hortalizas cultivadas en Porvenir	85
4 :	Superficie cultivada con especies horticolas en Porvenir .	87

D) Sector Consumo

1 :	Porcentajes de hogares por rango ingreso vs. consumo	102
2 :	Platos tipicos vs. rango de ingresos en porcentaje	104
3 :	Familias expresadas en porcentaje vs. consumo	105
4 :	Familias (%) vs. lugar de compra	107
5 :	Familias (%) vs. motivos de no consumo	109
6 :	Hogares por renta (%) vs. consumo horticola	111
7 :	Hogares (%) que consume frutas vs. rango ingreso	112
8 :	Hogares (%) que preparan mermeladas vs. rango ingreso ...	112
9 :	Cantidad, lugar, preparacion, y no consumo hortalizas ...	113
10 A y B :	Hogares (%) rango renta vs. productos marinos	114
11 :	Hogares (%) vs. cantidad, no consumo productos marinos ..	117
12 A, B, C, D, E, F y G :	Familias segun renta vs. alimentos ..	118

INDICE DE ANEXOS

	Pagina
1) Antecedentes generales	
1 : Directorio de autoridades, pesqueros y horticola	124
2 : Encuesta socio-economica aplicada en Porvenir	128
3 : Bibliografia	129
2) Sector Pesquero	
1 : Encuesta sector productivo pesquero	131
2 : Planos de ciudad de Porvenir	138
3 : Plano de Bahia Chilota	140
4 : Vedas y restricciones de productos del mar en Porvenir .	141
5 : Recursos marinos explotados en Porvenir	142
6 : Desembarque pesquero mensual en Porvenir (1980-1986) ...	149
7 : Clasificacion de embarcaciones	153
8 : Estatuto cooperativa	154
9 : Escritura Sociedad Limitada Pesquera	165
10 : Identificacion pescadores Bahia Chilota y Porvenir	171
11 : Plano mercado pesquero en Porvenir	173
12 : Bibliografia pesquera	174
3) Sector Horticola	
1 : Encuesta sector productivo horticola	177
2 : Individualizacion productores hortícolas	183
3 : Bibliografia horticola	184
4) Sector Consumo	
1 : Encuesta consumidores en Porvenir	186
2 : Bibliografia	190

RESUMEN

El estado actual de los sectores productivos pesquero y hortícola de la ciudad de Porvenir (4,964 hab.), es el de una depresión, debido al efecto combinado de falta de capacitación tecnológica y administrativa, implementación logística, y canales de comercialización; los que a su vez se deben a la ausencia de organismos especializados que ofrezcan estas alternativas a la fuerza laboral que representan estos sectores (10 % con respecto al total laboral), y a la falencia de capital de operación e inversión.

El sector pesquero (representado por tres ¹ industrias y cien ⁶⁸ pescadores artesanales), a pesar de contar con una capacidad de producción elevada, no mantiene niveles de extracción ni elaboración sostenidos debido en parte, a la falta de organización administrativa, falta de mercado estable, y de equipamiento técnico. La actividad pesquera se centra en torno a cinco recursos (centolla, centollon, erizos, calamares y caracoles), y el desembarque anual (aprox. 200 ton.) representa alrededor de un 5 % del total regional; estos recursos sin embargo no están evaluados, con la consecuente carencia de información que permita establecer estrategias de captura.

de los cuales 25 corresponden a Buzos.

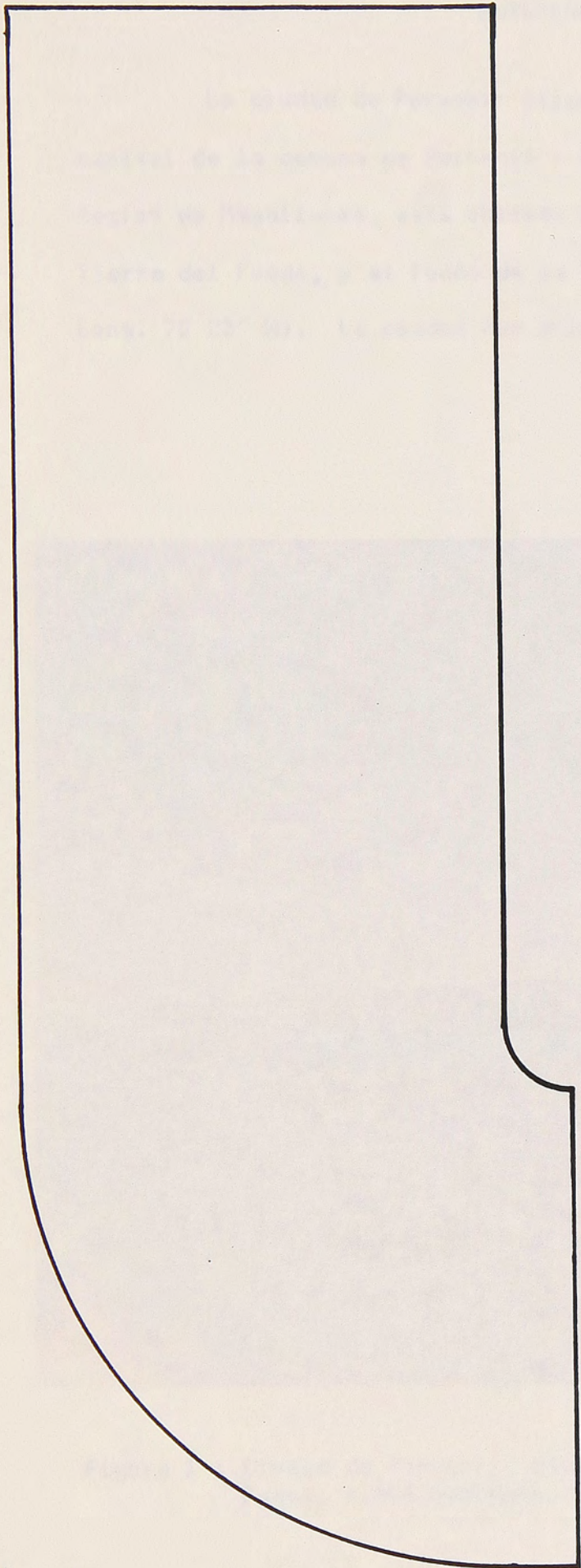
(Piquilhue y Trofon)

El potencial de desarrollo que ofrece este sector, sin embargo, es de gran envergadura, para lo cual se propone tomar acciones conjuntas, entre todos los organismos involucrados, que signifiquen reorganizar al sector a través de asistencia técnica y administrativa permanente, diversificación de las actividades pesqueras, creación de nuevos canales de comercialización, y la generación de mecanismos crediticios que permitan una implementación técnica y gastos de operación.

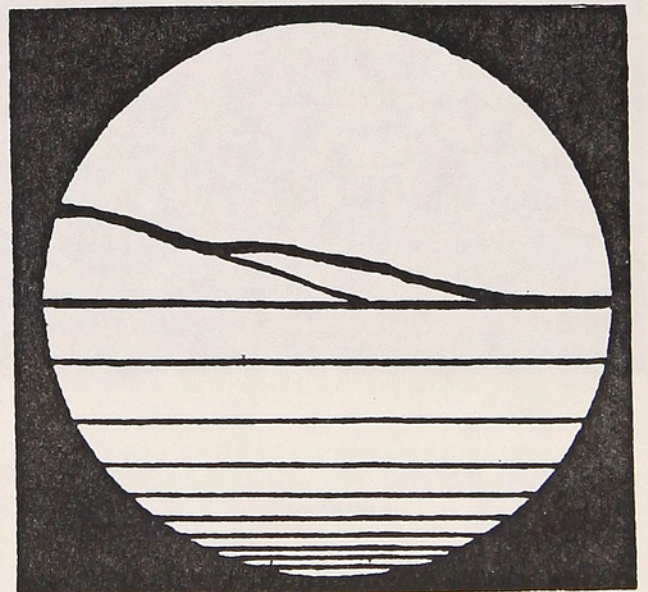
El sector hortícola de Porvenir atraviesa en la actualidad por una situación difícil e inquietante, la que se expresa principalmente por un insuficiente aprovechamiento de su capacidad productiva, condicionado en gran parte por las condiciones desproporcionales del conjunto producción / comercialización. La problemática se centra principalmente en la deficiencia de diferentes métodos de cultivo y las características particulares del mercado local, lo que provoca un freno en el desarrollo óptimo y deseable de la horticultura en Tierra del Fuego. El diagnóstico analiza los distintos aspectos del sector hortícola, y sugiere en base de las conclusiones, diversas recomendaciones para su desarrollo.

En cuanto al sector consumidor de productos pesqueros y hortícolas de la ciudad de Porvenir, este fallece de una dieta equilibrada en este respecto, debido principalmente a la falta de oferta de parte de los productores, carencia de información culinaria, y al escaso poder de compra de la comunidad por su relativamente elevados costos. En general la dieta es en base a carne ovina y papas, lo cual sin duda alguna conlleva a una carencia nutricional de la población.

Finalmente, el presente diagnóstico entrega antecedentes básicos que permitan establecer políticas de desarrollo para esta comunidad costera, específicamente información relativa a demografía, ingresos, climatología, cultural, laboral, y específica de cada sector productivo pesquero y hortícola.



**ANTECEDENTES
GENERALES**



ANTECEDENTES GENERALES

La ciudad de Porvenir (Figura 1), del distrito del mismo nombre, capital de la comuna de Porvenir y de la Provincia de Tierra del Fuego, XII Region de Magallanes, esta ubicada en la costa Nor-Oeste de la Isla de Tierra del Fuego, y al fondo de la Bahia de Porvenir (Lat. 53 18' S, Long. 70 23' W). La ciudad fue oficialmente fundada el 20 de Junio de 1894.



Figura 1 : Ciudad de Porvenir, capital Comunal y Provincial de Tierra del Fuego, 4,964 habitantes distribuidos en 1,177 hogares.

1.- Demografía

1.1. Antecedentes básicos (Antecedentes del I.N.E.)

La Población de Porvenir, inicialmente de origen 50 % chilenos y 50 % extranjeros (dalmatas, británicos y españoles), presenta una evolución normal hasta 1982, en que se observa una fuerte baja en el número de la población (Figura 2 y Tabla 1), al parecer asociada a migración de carácter laboral. En este sentido no es extraño encontrar casas inhabitadas (Figura 3).

Año	1896	1907	1920	1930	1940	1952	1960	1970	1982	1985
Habs.	92	500	700	1194	1594	1792	2659	3519	6723	4964
% Crec.		543	140	171	134	112	148	132	191	-74

Tabla 1 : Evolución del número poblacional de la comuna de Porvenir. El porcentaje de crecimiento decenal está indicado con relación a la década anterior de cada periodo. Información tomada de Martinic, 1982, INE 1982, 1985.

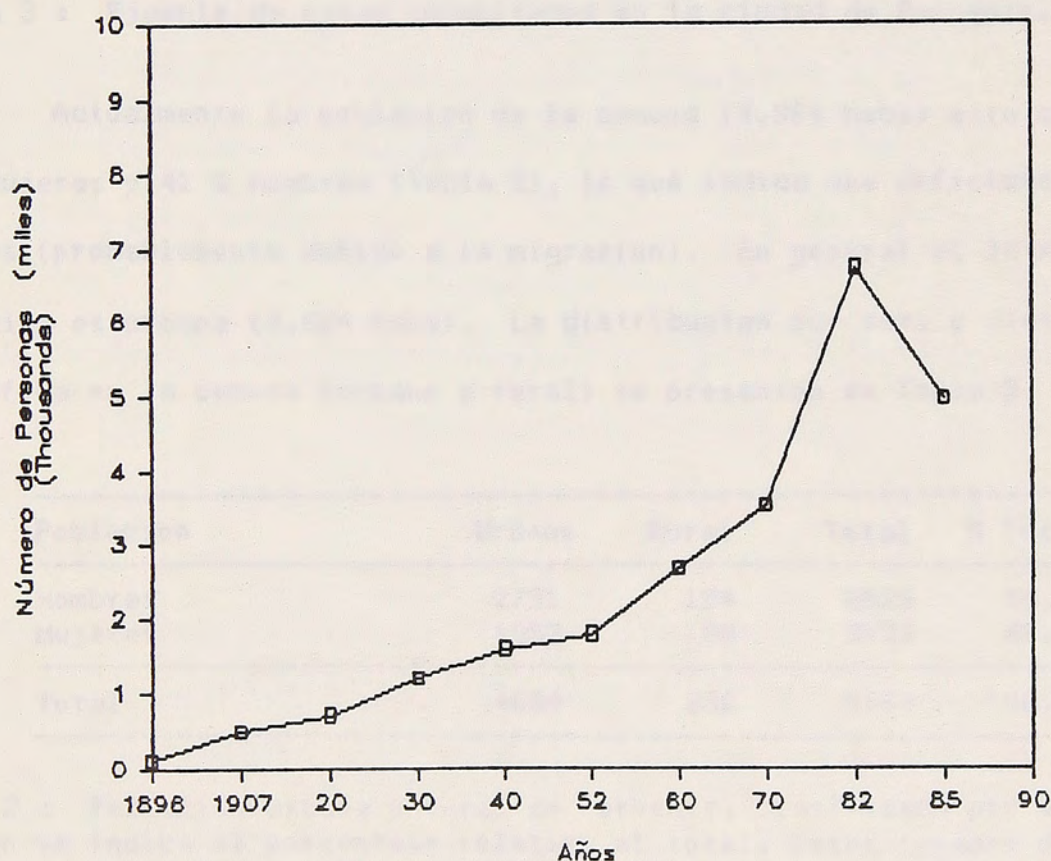


Figura 2 : Evolución de la población de Porvenir desde su fundación (1894), Observese el gran descenso poblacional de 1982 (26 %).



Figura 3 : Ejemplo de casas inhabitadas en la ciudad de Porvenir.

Actualmente la poblacion de la comuna (4,964 hab) esta compuesta por 59 % mujeres y 41 % hombres (Tabla 2), lo que indica una deficiencia en hombres (probablemente debido a la migracion). En general el 94 % de la poblacion es urbana (4,684 hab). La distribucion por sexo y distribucion geografica en la comuna (urbano y rural) se presentan en Tabla 3.

Poblacion	Urbano	Rural	Total	% Total
Hombres	2731	194	2925	58.9
Mujeres	1953	86	2039	41.1
Total	4684	280	4964	100.0

Tabla 2 : Poblacion urbana y rural de Porvenir, clasificada por sexo. Tambien se indica el porcentaje relativo al total. Datos tomados de INE 1985.

En cuanto a la estructura de edad de la población (Tabla 3) en 1985, se observa que el 75 % está en edad laboral. Un punto importante a considerar es el mayor porcentaje del grupo de edad 0 - 4 años, lo cual eventualmente indicaría un re-incremento de la población.

Grupos de edad	Urbano	Rural	Total	% Total
0 - 4	440	25	465	9.4
5 - 9	407	14	421	8.5
10 - 14	357	11	368	7.4
15 - >15	3480	230	3710	74.7

Tabla 3 : Grupos de edad en Porvenir, clasificada como urbana y rural. Información tomada de INE 1985.

El origen étnico-geográfico de la población urbana es en su mayoría (54 %) extraregional y un 42 % regional, quedando solo un 4 % de extranjeros e ignorados (Tabla 4).

Origen	Numero	%
Chileno regional	1962	41.9
extraregional	2530	54.0
Extranjero	56	1.2
Ignorado	136	2.9

Tabla 4 : Origen étnico-geográfico de la población urbana de Porvenir. Fuente INE (1985).

1.1.2. Antecedentes actuales y estructura de edad de la población

Toda la información desde esta sección y hacia adelante fue muestreada en las encuestas realizadas en la ciudad de Porvenir durante el mes de Agosto y Septiembre de 1986. La encuesta socioeconómica fue aplicada por hogares. De un universo de 1,177 hogares fueron encuestados 186, esta muestra representa el 16 % del universo, lo que estadísticamente se puede considerar como significativo; Se utilizó un procedimiento de muestreo aleatorio simple. Además se empadronó a todas las personas integrantes de los hogares, en total

830 que corresponde al 16,7 % del total de habitantes de Porvenir (4,964), esta muestra presenta tambien una alta confiabilidad desde el punto de vista estadistico. La informacion de hogares y personas se utilizo para sacar conclusiones de aspectos tales como : distribucion del ingreso, estructura de edad, consumo, educacion, y actividad laboral de los jefes de hogar. La siguiente tabla divide el universo y la muestra por sexo.

	Hombres	Mujeres	Total
Universo	2,925	2,039	4,964
Muestra	413	417	830
M/U (%)	14.1	20.5	16.7

La poblacion dividida por grupos de edad (Tabla 6) muestra el numero de hombres y mujeres y los totales subdivididos en intervalos de 4 años, una sintesis de esta informacion (Tabla 5) agrupa a la poblacion en cuatro grandes grupos. En las tablas (5 y 6) puede apreciarse que tanto el numero como el porcentaje de personas va disminuyendo a medida que se avanza hacia los grupos de edad altos, de esto se desprende claramente que la poblacion de Porvenir presenta una estructura de edad en evolucion, pues tiene concentrado el 64 % de la poblacion en el rango de edad central, un 31,1 % en el rango 0 -14 y solo un 4.9% en el grupo de 65 años y mas. Ademas el 9.5 % de la poblacion esta entre 0 y 4 años. Esto se ve graficamente en el diagrama porcentual de la poblacion de Porvenir (Figura 4).

Edad	Numero			Porcentaje		
	H	M	T	% H	% M	% T
0 - 14	136	122	258	32,9	29,3	31,1
15 - 64	261	270	531	63,2	64,7	64,0
65 y mas	16	25	41	3,9	6,0	4,9
Totales	413	417	830	100,0	100,0	100,0

Tabla 5 : Numero y porcentaje de personas clasificadas por grupos de edad y sexo.

Edad	Numero			Porcentaje		
	H	M	T	% H	% M	% T
0 - 4	44	34	78	10,7	8,2	9,5
5 - 9	44	51	95	10,7	12,2	11,4
10 - 14	48	37	85	11,6	8,9	10,2
15 - 19	38	44	82	9,2	10,6	9,9
20 - 24	29	30	59	7,0	7,2	7,1
25 - 29	30	46	76	7,3	11,0	9,2
30 - 34	64	35	99	15,5	8,4	11,9
35 - 39	32	35	67	7,7	8,4	8,1
40 - 44	27	35	62	6,5	8,4	7,5
45 - 49	19	18	37	4,6	4,3	4,5
50 - 54	6	10	16	1,5	2,4	1,9
55 - 59	10	6	16	2,4	1,4	1,9
60 - 64	6	11	17	1,5	2,6	2,1
65 - 69	8	11	19	1,9	2,6	2,3
70 - 74	2	5	7	0,5	1,2	0,8
75 - 79	3	4	7	0,7	1,0	0,8
80 o mas	3	5	8	0,7	1,2	1,0
Total	413	417	830	100,0	100,0	100,0

Tabla 6 : Numero y porcentaje de personas clasificadas por grupos de edad y sexo. Numero personas encuestadas : 830.

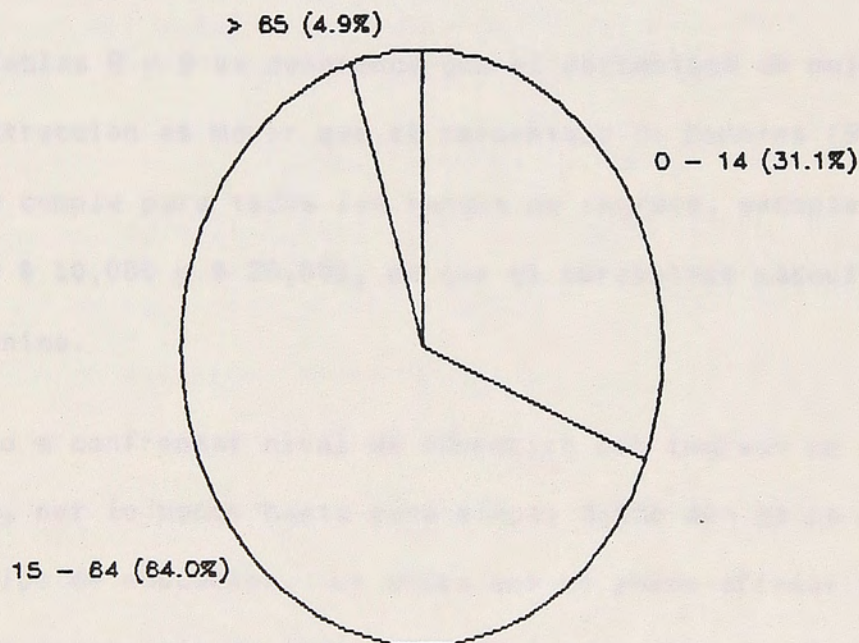


Figura 4 : Diagrama porcentual de edades de la poblacion de Porvenir para los rangos 0-14, 15-64, y > 65 años (n=830).

2. Aspectos Educativos

El nivel educativo promedio de la comunidad de Porvenir se expresa como el porcentaje de personas sobre el total de la muestra (830), que hayan cursado hasta o estén cursando algún grado de la enseñanza básica, media o superior, los resultados de la Tabla 7 indican el nivel educativo por rangos de ingreso y sexo. (incluye los que actualmente cursan estudios)

Ingresos (\$)	Numero de personas Muestreadas	Num. Personas C/E			% de Personas C/E		
		H	M	T	H	M	T
0-10000	302	141	126	267	80.8	86.3	88.4
10000-20000	167	71	80	151	91.0	89.9	90.4
20000-50000	300	118	145	263	80.3	94.8	87.7
50000 o mas	61	27	25	52	84.4	86.2	85.2
Total	830	357	376	733	86.4	90.2	88.3

Tabla 7 : Numero y porcentaje de personas con educación (C/E), según el rango de renta. Total personas encuestadas : 830.

De las Tablas 8 y 9 se desprende que el porcentaje de mujeres con algún tipo de instrucción es mayor que el porcentaje de hombres (90.2 % contra 86.4 %). Esto se cumple para todos los rangos de ingreso, excepto para el comprendido entre \$ 10,000 y \$ 20,000, en que el porcentaje masculino supera levemente al femenino.

En cuanto a confrontar nivel de educación con ingreso no se da una relación definida, por lo menos hasta esta etapa, donde aun no se ha especificado el tipo de educación. Lo único que se puede afirmar es que el segmento con mayor porcentaje de algún tipo de instrucción es el de \$ 10,000 a \$ 20,000.

Ingreso	Personas	Hombres			Mujeres			Total		
		C/E	EB	EM	ES	EB	EM	ES	EB	EM
0 - 10000	267	106	31	4	96	25	5	202	56	9
10000 - 20000	151	37	34	-	41	36	3	78	70	3
20000 - 50000	263	49	53	16	64	72	9	113	125	25
50000 o mas	52	11	15	1	9	11	5	20	26	6
Total	733	203	133	21	210	144	22	413	277	43

Tabla 8 : Numero de personas (total, hombres y mujeres) con educacion basica (B), media (M) y superior (S) en la ciudad de Porvenir. Total de la muestra : 830 personas encuestadas.

Ingreso	Hombres			Mujeres			Total		
	EB	EM	ES	EB	EM	ES	EB	EM	ES
0 - 10000	75.2	22.0	2.8	76.2	19.8	4.0	75.7	21.0	3.3
10000 - 20000	52.1	47.9	---	51.3	45.0	3.7	51.7	46.4	1.9
20000 - 50000	41.5	44.9	13.6	44.1	49.7	6.2	43.0	47.5	9.5
50000 o mas	46.7	55.6	3.7	36.0	44.0	20.0	38.5	50.0	11.5
Total	56.9	37.2	5.9	55.9	38.3	5.9	56.3	37.8	5.9

Tabla 9 : Porcentaje de personas (total, hombres y mujeres) con educacion basica (B), media (M) y superior (S) en la ciudad de Porvenir. Total de la muestra : 830 personas encuestadas.

El analisis de esta informacion permite concluir que de las personas que tienen algun grado de instruccion (733) el mayor porcentaje llega hasta educacion basica (413 individuos lo que representa un 56.3 %), le siguen en importancia los que cursan hasta ensenanza media (277 o 37.8 %) y finalmente solo 43 personas o 5.9 % llega a la ensenanza superior. Esta tendencia decreciente se verifica tambien si se hace un analisis separado para hombres y mujeres. Porcentajes de 56.9 %, 37.2 % y 5.9 % de los hombres con algun tipo de educacion tienen o estan cursando hasta educacion basica, ensenanza media o superior respectivamente. Para las mujeres estos porcentajes son : 55.9 %, 38.3 % y 5.9 %.

Analizando por rango de ingresos, en el primer rango el 75.8 % de las personas tienen solo educacion basica, lo que representa el mayor porcentaje. En el segundo rango la proporcion mas alta tambien corresponde al primer ciclo de educacion (51.7%). En tanto que para los dos ultimos tramos de ingreso, de las personas con estudios la mayor parte tienen ensenanza media (47.5 % y 50.0 % respectivamente). El mismo comportamiento se verifica analizando por separado para hombres y mujeres.

3. Aspectos Socioeconomicos

3.1. Analisis de la distribucion del ingreso

Como se menciono anteriormente los hogares encuestados en Porvenir fueron 186 (los que constituyen la muestra a analizar), estos fueron clasificados en rangos de ingresos. Un analisis de frecuencias permite determinar que el numero de hogares va decreciendo a medida que se avanza hacia los rangos de ingresos altos (Tabla 10). Esto se aprecia mejor en la Tabla 11 que presenta la uniformacion en porcentaje. Hay una alta concentracion de hogares (35.5 %) en el primer rango de ingresos (0-10,000). El porcentaje se mantiene parejo en los dos segmentos siguientes (aproximadamente 19 %) y baja a 17 % en el proximo rango (tomando en cuenta que la amplitud de esta clase es \$ 20,000). Finalmente solo el 7.5 % de la muestra tiene ingresos superiores a \$ 50,000.

Ingresos (\$)	Frecuencia	Frecuencia Acumulada
0 - 10,000	66	66
10,000 - 20,000	37	103
20,000 - 30,000	36	139
30,000 - 50,000	33	172
50,000 o mas	14	186
Total	186	

Tabla 10 : Frecuencia absoluta de numero de hogares segun rango de ingresos. Total hogares encuestados 186.

En tanto que para las frecuencias acumuladas (Tabla 11) se concluye que gran parte de los hogares se concentra en los rangos de ingresos bajos, e.g. 103 hogares (el 55.4 % de la muestra) percibe ingresos menores a \$ 20,000.

Ingresos (\$)	Frecuencia (%)	Frecuencia Acumulada (%)
0 - 10,000	35.5	35.5
10,000 - 20,000	19.9	55.4
20,000 - 30,000	19.4	74.8
30,000 - 50,000	17.7	92.5
50,000 o mas	7.5	100.0
Total	100.0	

Tabla 11 : Frecuencia relativa de numero de hogares segun rango de ingresos.
Total hogares encuestados 186.

Lo concluido anteriormente en relacion a la concentracion de hogares en los grupos de ingresos bajos se puede tambien visualizar analizando el histograma de frecuencias absolutas que es positivamente disimetrico (Figura 5), y la curva ojiva (Figura 6) que muestra una pendiente positiva decreciente (el numero de hogares crece a tasas decrecientes a medida que aumenta el ingreso).

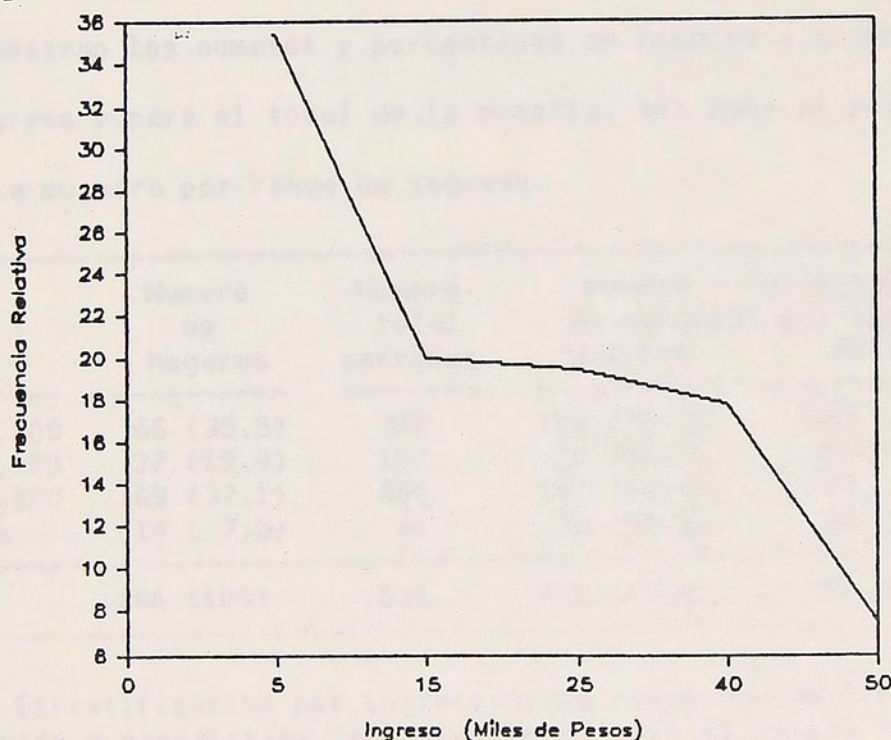


Figura 5 : Frecuencia relativa (porcentaje) de hogares segun ingresos para los hogares encuestados en la ciudad de Porvenir (n=186).

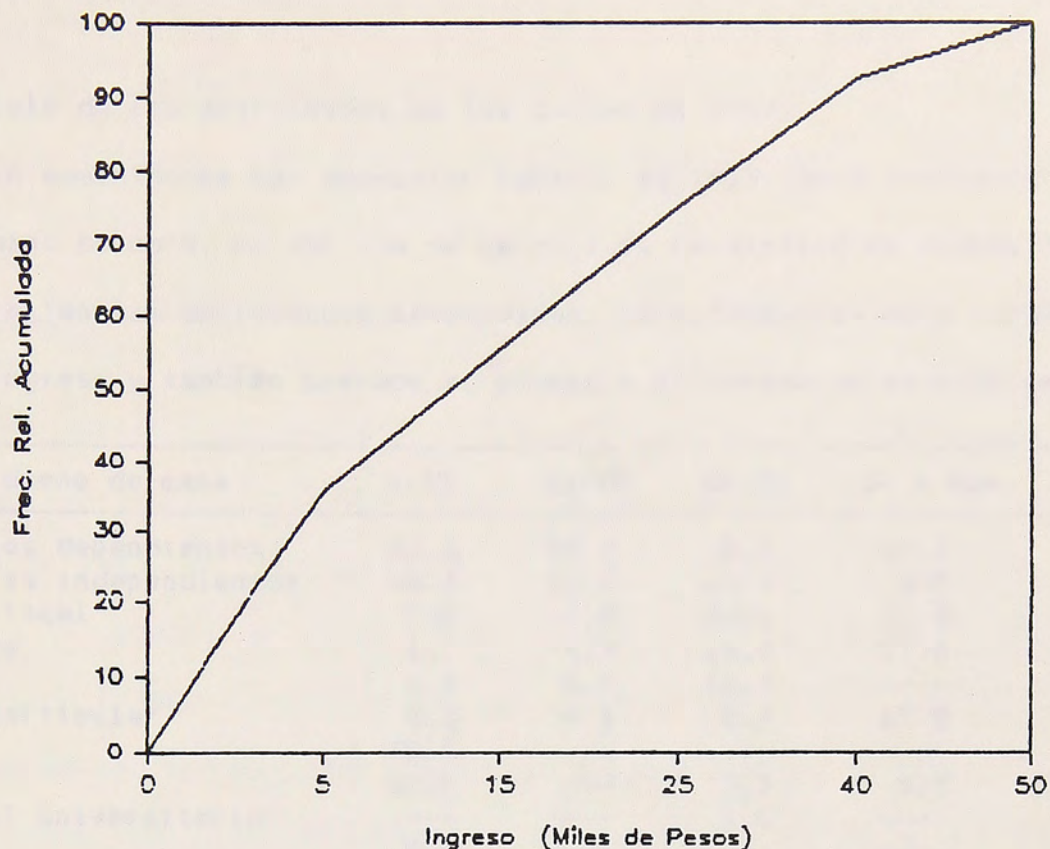


Figura 6 : Frecuencia acumulada de hogares según ingresos para los hogares encuestados en la ciudad de Porvenir.

De acuerdo a los datos de ingreso mensual recogidos, se procedió a estratificar a los hogares y número total de personas de la muestra (Tabla 12). Además se muestran los números y porcentajes de hombres y mujeres para cada rango de ingreso y para el total de la muestra, así como el porcentaje de hogares de la muestra por rango de ingreso.

Ingreso (\$)	Número de hogares	Número total personas	Número y Porcentaje de personas por hogar		Promedio personas por Hogar
			Hombres	Mujeres	
0 - 10,000	66 (35.5)	302	156 (51.7)	146 (48.3)	4.6
10,000 - 20,000	37 (19.9)	167	78 (46.7)	89 (53.3)	4.5
20,000 - 50,000	69 (37.1)	300	147 (49.0)	153 (51.0)	4.3
50,000 o más	14 (7.5)	61	32 (52.5)	29 (47.5)	4.4
Total	186 (100)	830	413 (49.8)	417 (50.2)	4.5

Tabla 12 : Estratificación por ingreso de la comunidad de Porvenir. Se indican números y porcentajes (en parentesis) para el número total de hogares, número total de personas, número de hombres y mujeres y promedio de personas por hogar. Total hogares encuestados : 186, total personas encuestadas : 830.

3.2. Analisis de las actividades de los dueños de casa.

En comunidades con depresion laboral es importante considerar la diversidad de mano de obra, es asi que se calculo el porcentaje de dueños de casa que desarrollan las actividades mencionadas, la informacion esta separada por rango de ingreso y tambien aparece el promedio ponderado de la muestra (Tabla 13).

Actividad dueño de casa	0-10	10-20	20-50	50 o mas	Media
Prof/oficios dependientes	28.3	46.3	8.3	22.1	24
Prof/oficios independientes	18.4	36.6	12.4	5.5	19
Empleado fiscal	5.0	4.9	29.2	33.3	16
Comerciante	1.7	4.9	12.6	11.2	7
F.F.A.A.	1.7	2.4	16.6	---	7
Empleado particular	3.3	4.9	8.3	11.2	6
Cesantes	16.6	---	---	---	6
Profesor	10.0	---	2.7	5.5	5
Profesional Universitario	---	---	5.5	---	2
PEM/POJH	5.0	---	---	---	2
Jubilado	10.0	---	4.4	11.2	6

Tabla 13 : Porcentaje de actividad dueños de casa segun ingreso. Muestra 186 hog.

Por ejemplo, el 12.6 % de los dueños de casa que pertenecen al rango \$ 20,000 a \$ 50,000 desempeñan actividades de comerciante. Analizando los promedios ponderados, se ve que el mayor porcentaje (24%) pertenece a la categoria de profesionales y oficios dependientes (obreros, panaderos, campesinos, choferes, locutores, alabafiles, y mozos).

Separando los rangos de ingreso; se aprecia que la proporcion mas alta se concentra en las profesiones y oficios dependientes (mecanicos, pescadores, contadores, gasfiteros, agricultores, transportistas, mineros, y carpinteros), especificamente en los obreros que por si solos representan al 18.3 % de los individuos cuya renta esta entre \$ 0 y \$ 10,000. En segundo rango, se repite la situacion, los obreros constituyen ahora el 14.6 %. En el tercer segmento el mayor porcentaje lo tienen los empleados fiscales con un 29.2 % al igual que para los ingresos que sobrepasan los \$ 50,000 en que representan el 33.3 %.

Las profesiones u oficios menos frecuentes son las de profesional universitario y las de operario del PEM y el POJH. Tambien como punto importante se detecto una cesantia del 6 %.

4. Climatologia

De acuerdo a los datos metereologicos proporcionados por el aeropuerto Fuentes Martinez de Porvenir para el periodo Octubre de 1985 a Septiembre de 1986, se calcularon la medias indicadas en la Tabla 14.

La temperatura ambiental (bulbo seco) presenta una media anual de 6.70 C, siendo la media anual de las maximas diarias de 8.6 C (D.S. 4.4), y la media anual de las minimas diarias de 4.8 C (D.S. 3.9), los valores medios mensuales estan indicados en Tabla 14. De las Figuras 8 y 9 se puede apreciar que el patron de temperatura es el tipico senoide de temperatura atmosferica. En cuanto a temperatura de las aguas de la Bahia desafortunadamente no existen registros, y no se puede extrapolar de la del Estrecho de Magallanes, debido a que el cuerpo de agua de la Bahia Porvenir presentaria una temperatura superior por el mayor intercambio calorico entre atmosfera y oceano por su escasa profundidad, el presente proyecto esta iniciando un registro diario de temperaturas maximas y minimas del agua superficial de la Bahia.

En cuanto a los vientos, estos presentan un patron muy irregular (Figura 10), con una media anual de registros diarios de 34.7 km/h (D.S. 18.8), las medias mensuales de registros diarios estan indicados en la Tabla 14. Del registro de vientos se desprende que los horticultores requieren de cortavientos durante todo el año, y en el area oceanografica que estos vientos son suficientes para mezclar toda la columna de agua de la Bahia.

En cuanto a precipitacion (Figura 7) existe una media anual de registros diarios de 0.8 mm/d, con un total de agua caida de 267.3 mm. Las medias mensuales de registros diarios estan indicadas en Tabla 14.

MES	Temperatura (C)			Vientos (km/h)	Precipitacion (mm)
	Maxima	Minima	Media	Media	Media
Octubre	10.2	5.5	7.85	34.2	0.6
Noviembre	12.6	8.5	10.55	36.1	1.2
Diciembre	13.5	9.5	11.50	42.1	0.9
Enero	13.3	9.4	11.35	41.2	0.4
Febrero	11.9	7.5	9.70	39.2	0.7
Marzo	10.7	6.5	8.60	34.9	1.8
Abril	8.1	3.5	5.80	29.5	0.7
Mayo	4.6	1.7	3.15	23.1	1.4
Junio	2.5	0.3	1.40	37.6	0.7
Julio	3.2	0.8	2.00	32.0	0.4
Agosto	5.7	2.0	3.85	32.1	0.0
Septiembre	7.2	2.3	4.75	34.8	0.1
Media	8.6	4.8	6.70	34.7	0.8
Des. Std.	4.4	3.9	----	18.8	---
Total	---	---	----	----	267.3

Tabla 14 : Medias mensuales de registros diarios de Temperaturas ambientales (maximas, minimas y medias diarias), Intensidad de vientos (km/h), y Precipitacion (mm), para el periodo Octubre 1985 a Septiembre de 1986. Tambien se indican las medias anuales y errores estandares. Datos proporcionados por la Direccion de Aeronautica del Aeropuerto Fuentes Martinez de Porvenir.

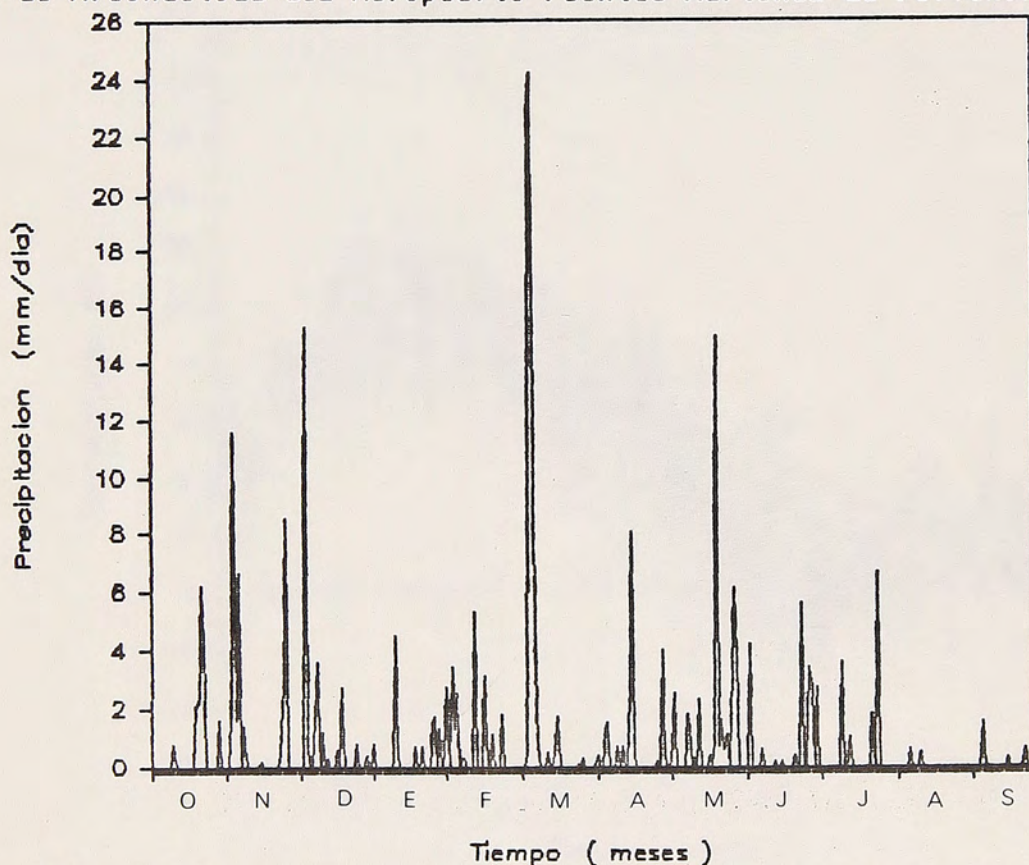


Figura 7 : Precipitacion en la localidad de Porvenir (mm/dia), para el periodo Octubre 1985 a Septiembre 1986. Datos de Aeropuerto Fuentes Martinez.

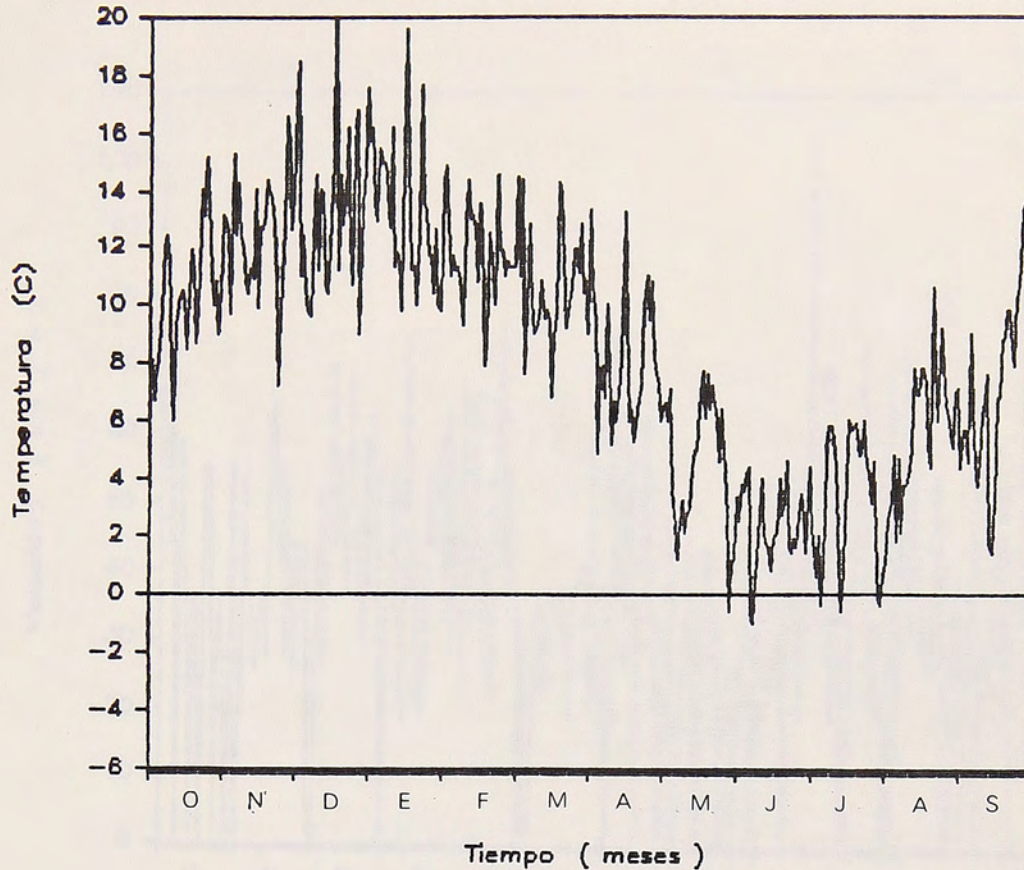


Figura 8 : Temperatura maxima diaria en la localidad de Porvenir (C), para el periodo Octubre 1985 a Septiembre 1986. Datos de Aeropuerto Fuentes Martinez.

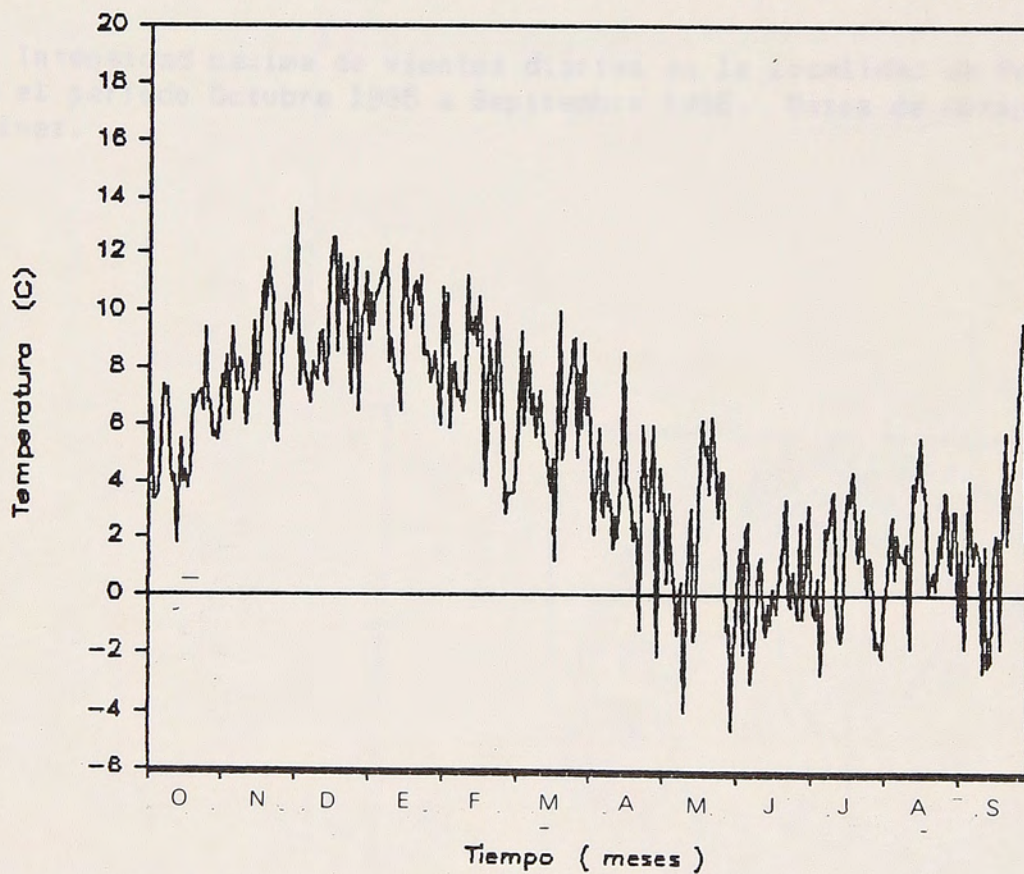


Figura 9 : Temperatura minima diaria en la localidad de Porvenir (C), para el periodo Octubre 1985 a Septiembre 1986. Datos de Aeropuerto Fuentes Martinez.

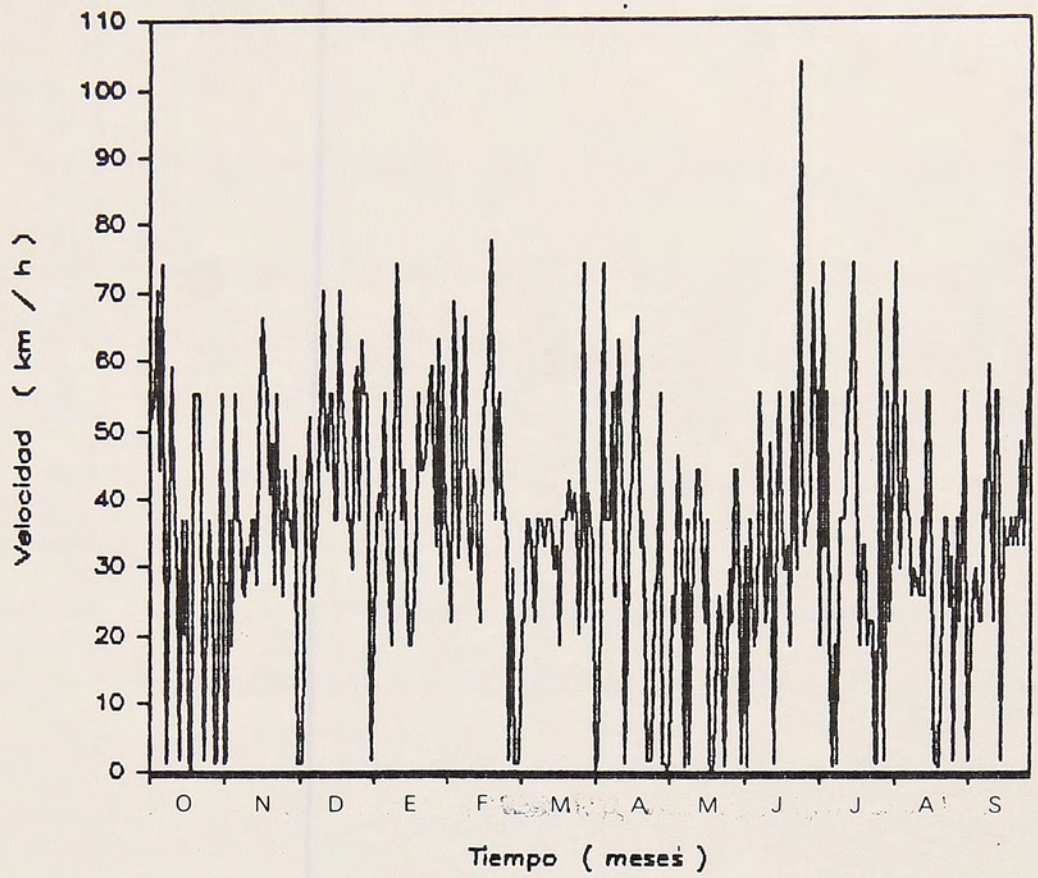
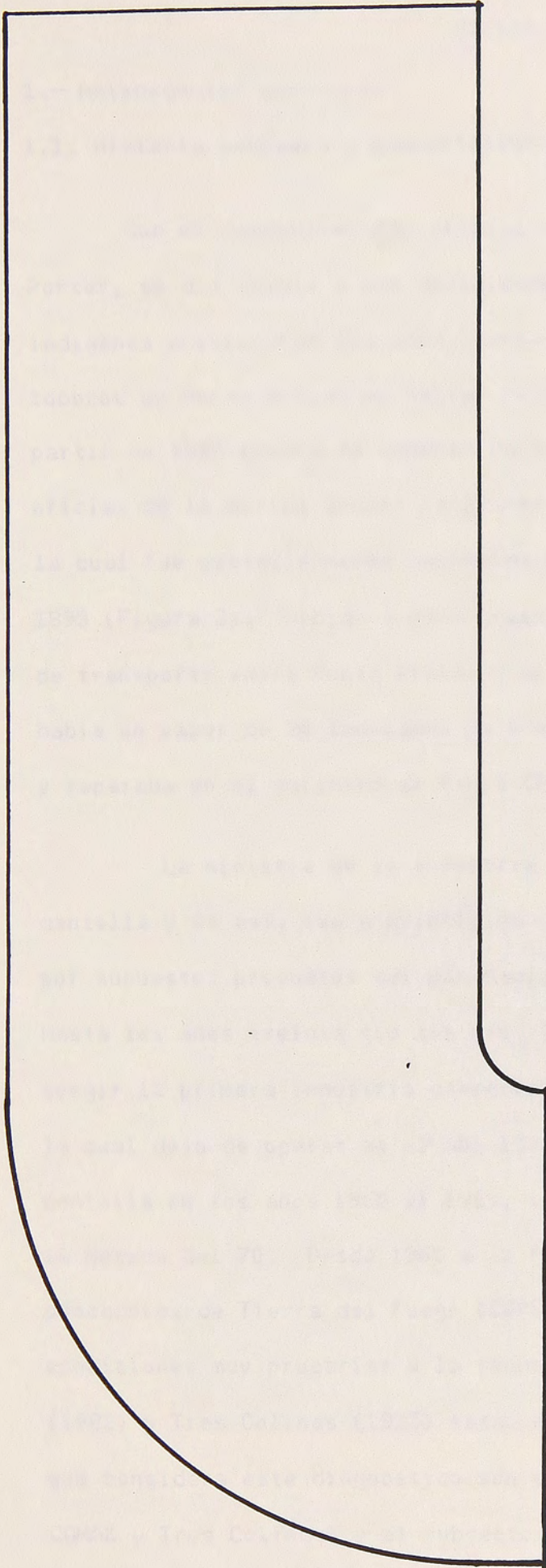


Figura 10 : Intensidad maxima de vientos diarios en la localidad de Porvenir (km/h), para el periodo Octubre 1985 a Septiembre 1986. Datos de Aeropuerto Fuentes Martinez.



SECTOR PESQUERO



SECTOR PESQUERO

1.- Antecedentes generales

1.1. Historia pesquera y geomorfología de las áreas involucradas en pesca

Con el descubrimiento oficial de Bahía Porvenir (1880), por Don Jorge Porter, se dio inicio a las actividades de poblamiento de dicha área que los indígenas chonkojukas llamaban "Karkamke" por su baja profundidad; aun cuando loberos de Punta Arenas ya habían realizado incursiones a la Bahía, fue a partir de 1880 cuando se comenzó la colonización. Esta incursión de este oficial de la marina generó la primera carta hidrográfica (1883) (Figura 1), la cual fue posteriormente corregida por el Capitán De Fragata A. Wilson en 1895 (Figura 2). Debido a esta colonización fue necesario establecer sistemas de transporte entre Punta Arenas y el nuevo Porvenir; es así que en 1895 ya había un vapor de 20 toneladas de propiedad de Antonio Díaz, que se abastecía y reparaba en el varadero de Bahía Chilota de propiedad de Damianovic.

La historia de la industria pesquera se centra en torno al recurso centolla y es así, que a principios de siglo ya se transportaba (a escala menor por supuesto) productos del mar hacia Punta Arenas. No fue, sin embargo, hasta los años treinta que los Srs. Esteban, Mateo y Nicolás Covacic hicieron surgir la primera industria conservera de centollas ubicada en Caleta Rosario, la cual dejó de operar en el año 1970; también operaron tres conserveras de centolla en los años 1965 al 1969, las cuales dejaron de operar a inicios de la década del 70. Desde 1965 a la fecha solo la fábrica de la Cooperativa de pescadores de Tierra del Fuego (COPETIF) ha perdurado en el tiempo (aunque en condiciones muy precarias a la fecha) y dos industrias relativamente nuevas COMAK (1982) y Tres Colinas (1985) están elaborando productos del mar. El análisis que considera este diagnóstico son el subsector industrial actual (COPETIF, COMAK y Tres Colinas) y el subsector artesanal de Porvenir y Bahía Chilota.

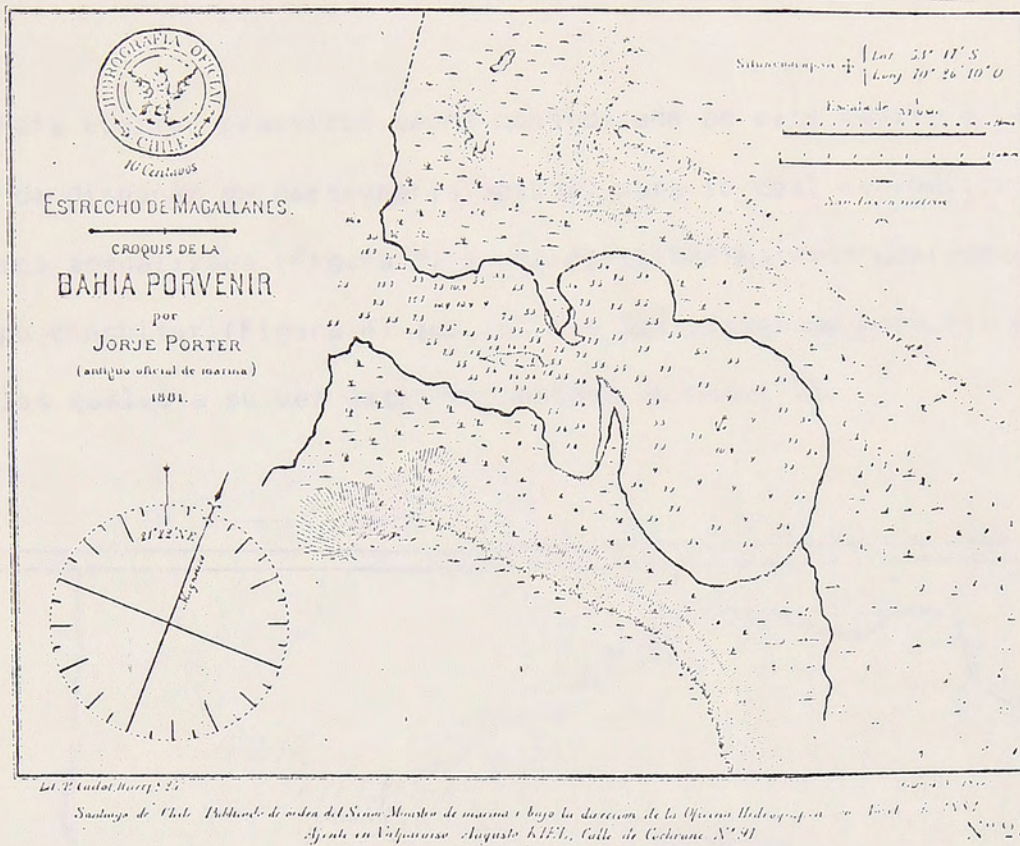


Figura 1 : Primera carta hidrografica de Bahía Porvenir publicada por el descubridor de la bahía, don Jorge Porter, en 1881.

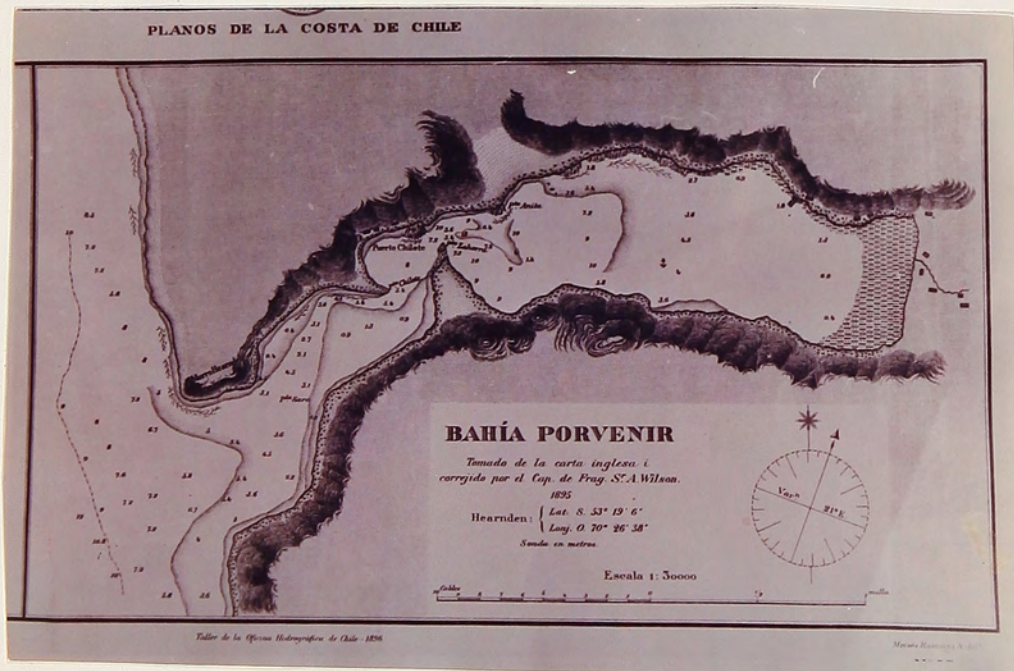


Figura 2 : Segunda carta hidrografica de Bahía Porvenir publicada por S.A. Wilson, en 1895.

Para efectos prácticos se ha considerado en este capítulo, la necesidad de disponer de cartografía actual, para lo cual se incluye una carta hidrográfica actualizada (Figura 3) y una carta batimétrica confeccionada por este equipo consultor (Figura 4) que incluye los planos de Porvenir y Bahía Chilota (los cuales a su vez están expandidos en Anexo 2).

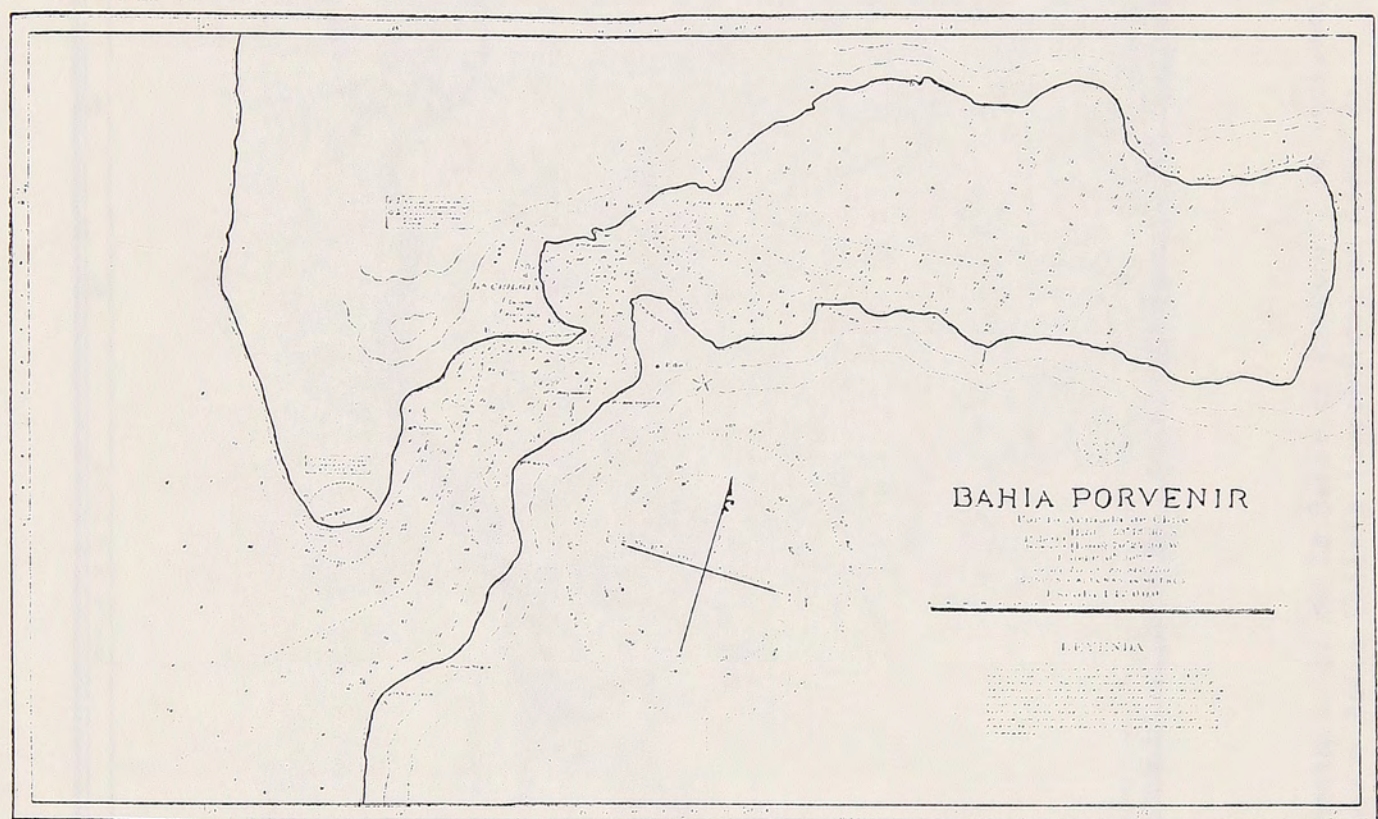


Figura 3 : Carta hidrográfica de la Bahía de Porvenir. Publicada por el Instituto Hidrográfico de la Armada (1974).

Las áreas de pesca de los subsectores artesanales e industriales incluyen las aguas del Estrecho de Magallanes de los siguientes accidentes topograficos : Bahías de : Porvenir (1), Gente Grande (2), Felipe (3), Inutil (4), las áreas específicas de Santa María (A), Lote 17 (B), Dalmacia (C), Boqueron (D), Clarencia (E), los Puertos : Yartou (F), Percy (G), Parry (H), Nuevo (I), y solo para el subsector industrial el Seno Brooks y el Fiordo Almirantazgo (Figura 5).



Figura 5 : Áreas de pesca para los subsectores artesanales e industriales de Porvenir. Fotografía satélite (Landstat, 1980).

1.2. Recursos pesqueros explotados

Los principales recursos marinos explotados por los subsectores artesanales e industriales incluyen crustáceos, moluscos, equinodermos, peces y algas (Tabla 1). A pesar que los ítems principales son la centolla, centollón, erizos, calamares, y ostiones, existen otros de menor desembarque que a manera de resumen se da una clasificación general de estos. Es importante hacer notar que en la actualidad (excepto calamares y erizos) la estacionalidad de extracción está en estrecha relación con las épocas de veda o restricciones legales; Un aspecto general morfológico también se puede apreciar en el Anexo 2.

A) Crustaceos	C) Equinodermos
Centolla : <u>Lithodes antarcticus</u>	Erizo : <u>Loxechinus albus</u>
Centollon : <u>Paralomis granulosa</u>	
B) Moluscos	D) Peces
Chorito : <u>Mytilus chilensis</u>	Pejerrey : <u>Odonthestes nigricans</u>
Cholga : <u>Aulacomya ater</u>	<u>Odonthestes smitii</u>
Calamar : <u>Loligo gahi</u>	Robalo : <u>Eleqinops maclovinus</u>
Ostion : <u>Chlamys patagonica</u>	Sierra : <u>Thyrsites atun</u>
Almeja : <u>Venus antiqua antiqua</u> y <u>Eurhomalea exalbida</u>	
Caracol : <u>Adelomelon ancilla</u> y <u>Odontocymbiola magellanica</u>	
E) Algas	
Huiro o Sargaso : <u>Macrocystis pyrifera</u>	
Luche : <u>Porphyra</u> spp.	
Luga : <u>Iridaea laminarioides</u>	

Tabla 1 : Nombres vernaculares y científicos de los principales recursos pesqueros extraídos en Porvenir.

1.3. Desembarque Pesquero en Porvenir (1966-1986)

Una recopilación de la información publicada con relación al desembarque de recursos marinos en la comuna de Porvenir se presenta en la Tabla 2. Es importante hacer notar que estas cifras son aproximadas debido a que estos valores son los comunicados por la industria y lo que ha podido detectar el Servicio Nacional de Pesca (SERNAP). Se estima sin embargo que la ausencia de esta repartición en la comuna incide directamente en la confiabilidad estadística de esta información.

De estos recursos se aprecia que la centolla (que en la década del 70 ya presentaba indicios de sobreexplotación) tiene un fuerte decaimiento (Figura 6), asociado a la sobreexplotación del recurso, al menor esfuerzo pesquero de los sectores involucrados (debido principalmente a la escasez de materiales de pesca, y a problemas organizacionales), a la relocalización de las áreas del esfuerzo, y al cambio de arte de pesca en 1980. También se puede apreciar que este recurso es el que presenta la mayor contribución al total de desembarque en fresco. En la sección Sub-sector artesanal se describirá en más detalle este tipo de pesquería.

Ano	Crustaceos	Algas	Moluscos	Equinodermos	Peces	Total	Tot. Reg.
1966	238.8	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1967	276.3	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1968	276.8	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1969	217.3	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1970	189.0	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1971	147.8	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1972	209.7	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1973	57.6	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1974	164.2	-----	-----	-----	-----	-----	-----
1975	144.0	-----	15.8	7.9	8.5	176.2	-----
1976	233.7	-----	163.0	5.6	3.4	406.7	2,603.3
1977	198.8	-----	20.8	10.2	3.8	233.6	3,590.4
1978	150.1	-----	75.4	17.5	8.3	251.3	5,414.4
1979	110.3	-----	56.3	-----	3.8	170.4	5,604.8
1980	27.8	-----	2.3	-----	-----	30.5	4,514.9
1981	42.0	-----	0.9	5.2	-----	48.1	2,153.0
1982	15.8	-----	0.2	0.6	-----	16.6	3,425.8
1983	11.9	-----	16.1	-----	-----	28.0	5,934.7
1984	9.7	1,843.6	0.1	-----	-----	1,853.4	9,016.8
1985	65.7	-----	138.6	1.2	0.2	205.7	7,796.0
1986

Tabla 2 : Resumen Desembarque Pesquero en Porvenir. Datos recopilados de SERNAP e IFOP en Martinic (1982) para los años 1976 a 1980, Informes Regionales SERNAP (1980 a 1986), Comité Asesor Provincial de Tierra del Fuego (1985). Todos los valores en toneladas.

Los recursos equinodermos (erizo) y moluscos (bivalvos, gastropodos y cefalopodos) tambien estan indicados en Figura 7. Estas cifras son muy poco concluyentes en el sentido de que no existe un patron definido que indique sobreexplotacion o pesca oportunista, al parecer estas cifras si estarian falseadas por defecto de informacion sistematica. Es importante hacer notar que debido a la explotacion intensiva del recurso erizo, seria interesante evaluar, con un mayor grado de precision, la produccion en las aguas del Estrecho de Magallanes; en este sentido el Instituto de Fomento Pesquero ha realizado prospecciones preliminares de este recurso.

Si consideramos la contribucion comunal al desembarque regional, podemos observar (Figura 8) que este es solo un bajo porcentaje expresado en toneladas totales (5.7 % como promedio para la decada 76-86); si consideramos sin embargo, que Porvenir es una caleta pesquera conocida por items que no se extraen en abundancia en otras localidades, esta contribucion pasa a ser importante (pero siempre insignificante en terminos cuantitativos) en los recursos calamares y caracoles.

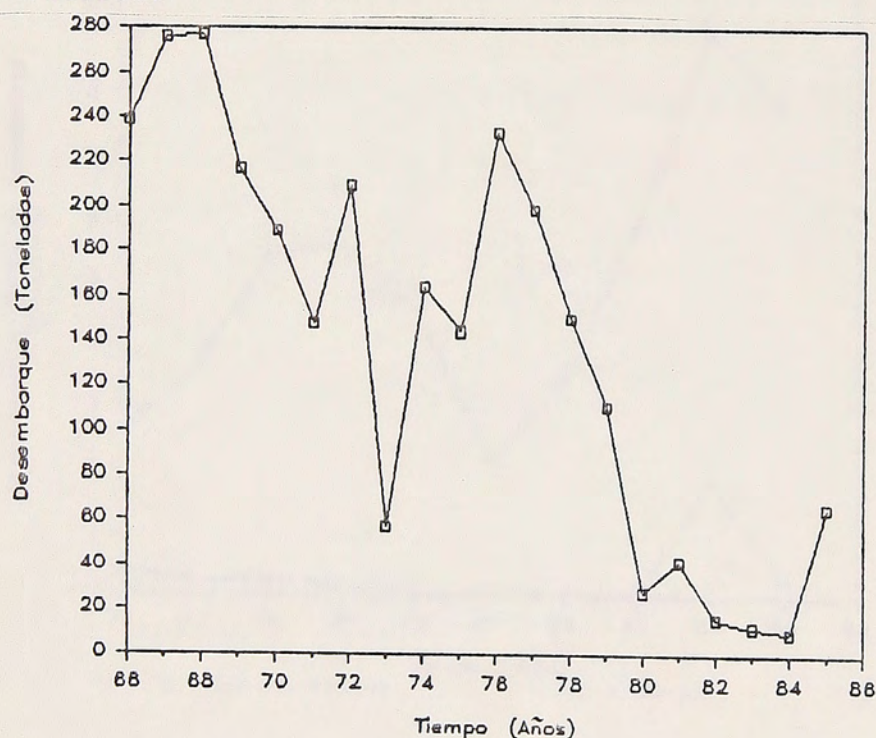


Figura 6 : Desembarque anual (1966-1986) de centolla en la comuna de Porvenir. Informacion mensual resumida en Anexo 2. Fuente SERNAP XII Region.

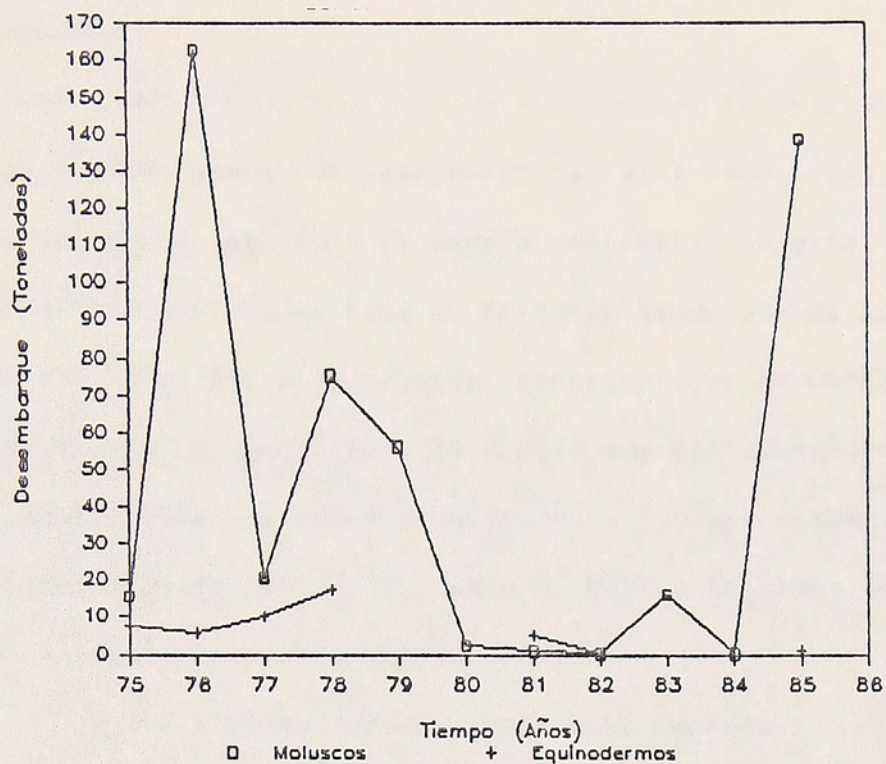


Figura 7 : Desembarque anual (1975-1985) de moluscos y equinodermos en la comuna de Porvenir. Información mensual resumida en Anexo 2. Fuente SERNAP XII Region.

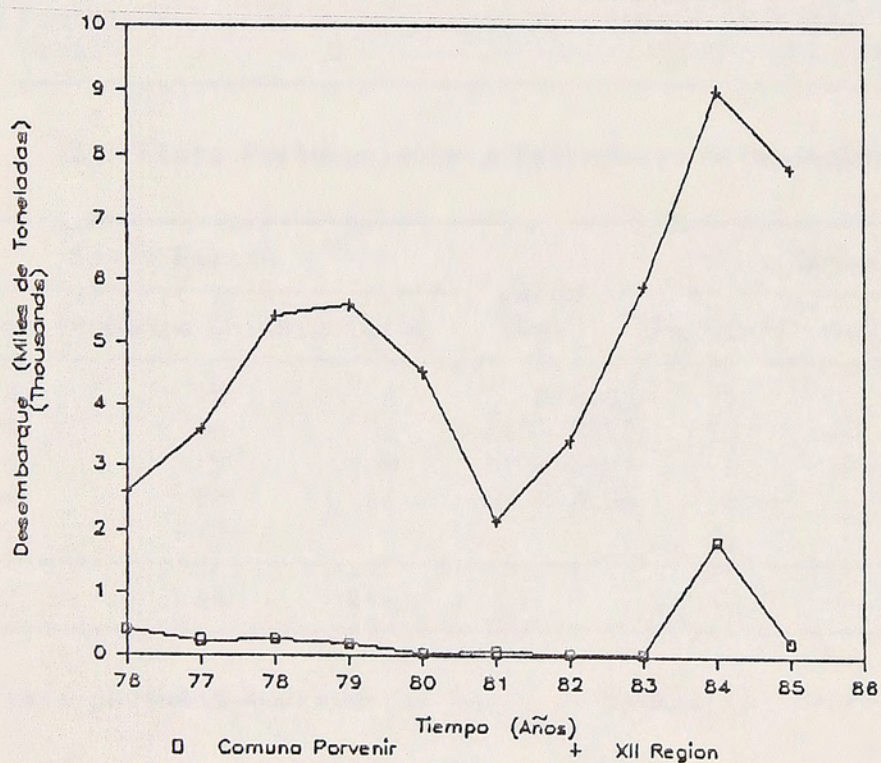


Figura 8 : Contribución del desembarque comunal al regional (en peso total). Datos proporcionados por SERNAP XII Region.

1.4. Flota Pesquera

La flota pesquera de Porvenir es principalmente artesanal y semi-industrial, no existen barcos de pesquerías con alta tecnología, y las embarcaciones son en su totalidad de madera regional. En este sentido se puede clasificar dicha flota en base al criterio usado por la Gobernación Marítima (Anexo 2) para los industriales (embarcaciones de COPETIF y Tres Colinas), y de acuerdo a la eslora y tara para los pescadores artesanales. En general las embarcaciones se encuentran de regular a mal estado. La información proporcionada por la Capitania de Puerto de Bahía Chilota se sintetizo de la siguiente manera (Tabla 3 A y B) :

A : Flota Perteneciente a la Empresa

	Porvenir	Bahía Chilota	Total
Chata	1	-	1
Chalupa	1	-	1
Cuter	1	-	1
Total	3	-	3

B : Flota Perteneciente a Pescadores Artesanales

Eslora (m)	Segun Eslora			Carga (kg)	Segun Carga		
	Porvenir	Bahía Chilota	Total		Porvenir	Bahía Chilota	Total
0 - 3	4	5	9	0-1000	31	39	70
3 - 5	24	30	54	1000-3000	13	20	33
5 - 7	4	5	9	3000-5000	2	3	5
7 - 10	14	22	36	> 5000	1	2	3
> 10	1	2	3				
Total	47	64	111		47	64	111

Tabla 3 : Flota pesquera empresarial (A) y artesanal (B) de Porvenir.

La infraestructura de apoyo para las embarcaciones en la Bahía Porvenir son un muelle en la ciudad (Figura 9) y uno en Bahía Chilota (Figura 10);

el de Porvenir esta en buenas condiciones con disponibilidad de agua, energia electrica y con capacidad para camiones de hasta 5,000 kg, en tanto que el muelle de Bahia Chilota (donde esta la mayoria de las embarcaciones artesanales) esta en precarias condiciones, semidestruido y sin disponibilidad de agua ni electricidad, por lo cual solo es utilizado como atracadero de las embarcaciones menores.



Figura 9 : Muelle fiscal en la ciudad de Porvenir. Facilidades basicas de electricidad y agua potable.



Figura 10 : Muelle fiscal de Bahia Chilota. Notese el mal estado general, sin disponibilidad de agua potable ni electricidad.

2.- Sub-sector Industrial

En la actualidad el subsector industrial pesquero de la comuna de Porvenir lo componen tres industrias : COPETIF, COMAK y TRES COLINAS. Estas seran analizadas en forma separada y en sus aspectos organizativos, administrativos, financieros y tecnicos.

COPETIF

La Cooperativa de Pescadores de Tierra del Fuego (COPETIF) se inicio en 1965 con 40 cooperados y 5 barcos pesqueros. En 1968 la pesquera Camelio o Magallanes traspaso bienes de capital (conservera), y de esta manera se inicio como industria conservera de productos marinos. En 1969 comenzo su produccion de conservas en tarros etiquetados. Entre 1969 y 1972 siguio trabajando como cooperativa hasta que fue intervenida; desde 1973 hasta la fecha la compania sufrio la destruccion organizativa debido al retiro de la mayoria de sus socios y es asi que actualmente solo cuenta con 6 socios. La empresa en la actualidad funciona como una Sociedad Limitada, con la mayoria de sus bienes hipotecados y/o embargados; la representacion legal la tienen los Srs. Kalasic (Antonio y Alejandro) y operan con 4 "socios" de tipo jornaleros (Srs. Crecencio Ruiz, Guillermo Guerrero, Juan Cardenas y Manuel Huenchiman). La empresa no presenta en absoluto caracteristicas de cooperativa ya que su operacion no se basa en los principios fundamentales de este tipo de agrupacion.

La infraestructura basica actual es 1 galpon de 900 m² (Figura 11), en el cual se encuentran los equipos especializados, 1 barco de 17 m de eslora (24.5 ton), 2 galpones de aproximadamente 200 m² cada uno y una bodega de materiales de 15 m² (ubicados en Bahia Chilota). Tambien la cooperativa dispone de varias casas habitaciones asignadas a varios de sus socios en ese entonces en Bahia Chilota. Los bienes de capital estan muy diseminados y no se sabe en forma clara que es lo que les pertenece.



Figura 11 : Vista general externa de la conservera COPETIF.

Los equipos técnicos de la compañía consisten en una romana de 500 kg, 2 ollas de cocción (para 10 y 4 sacos), 1 caldera de 60 lb, 2 selladoras de tarros conserveros, 1 autoclave, y equipos menores. En material de pesca disponen de 400 trozos de centolleras operables y 100 en reparación.

En cuanto a producción, la información verbal indica que desde 1969 a 1975 se dedicaron casi exclusivamente a mitilidos; entre 1975 y 1985 a centolla, y en 1986 están reiniciándose en mitilidos (cholgua) de Isla Dawson.

La situación económica de la compañía corresponde a un quiebre financiero que se manifiesta en el aspecto y estado general de sus instalaciones y equipos; el ánimo de los pescadores artesanales por trabajar para COPETIF es escaso y muy heterogéneo en intereses. De esta manera la empresa se encuentra en un "cuello de botella" del cual, en nuestra opinión, es muy difícil que salga a no ser que haya una reestructuración total en su administración y tecnología a utilizar. La compañía adolece totalmente de mercado de venta y de cualquier tipo de publicidad. El endeudamiento de la empresa con el Banco Chile asciende a \$ 30 millones de pesos, originados en un crédito inicial de 8 millones de pesos. A manera de ejemplo de estatutos legales, se incluyó una escritura de cooperativa de vivienda (Anexo 2).

COMAK

Esta Sociedad Limitada de propiedad de la familia Covacic, inicio sus actividades en Octubre de 1982, elaborando principalmente crustaceos (centolla y centollon), equinodermos (erizos), y peces (robalo, merluza y pejerrey). La informacion verbal de produccion, la cual tiene caracter de aproximada, indica que el total a la fecha (1983-84-85-86) es :

Peces	: 2,500 kg
Centolla	: 3,000 kg
Centollon	: 5,000 kg

La contribucion laboral de la compania ha sido variable en el tiempo y es asi que se han mantenido alrededor de 15 personas estables, y en el año de mayor produccion (1985) mantuvo alrededor de 30 personas, de las cuales 90 % eran mujeres.

La capacidad tecnica de la planta (aprox. 500 m²) incluyen galpones adecuados (Figura 12) para procesamiento en fresco, salado, y congelado. En equipamiento (Figura 13) cuentan con una camara frigorifica marca Coppenland de 45 m³ (la mas moderna en Porvenir) en la que pueden realizar congelado rapido individual (IQF a -40 C) en bivalvos (aprox. 4 hrs) y en erizos (aprox. 2 hrs). Para faenas de conserveria disponen de una caldera Jones Burton de 80 lb, una enlatadora marca Nieto para tarros de 1/2 y 1 lb y con una capacidad envasadora de 2,000 latas/hora, un autoclave para 500 lt y una olla de coccion de 500 lts, asi como equipos menores como romana, balanzas, bandejas, etc...

La materia prima para la planta es suministrada por pescadores artesanales de Porvenir o Bahia Chilota, y esta es esencialmente a trato por demandas especificas; esta operatoria se debe a la carencia de embarcaciones y personal dedicado exclusivamente a la extraccion de recursos marinos.

Actualmente existen intenciones de producir erizos de exportacion (calidad A, AA, B, C y D) y la empresa esta ya en negociaciones con importadores japoneses; en estas condiciones se operaria a dos turnos de 15 personas cada uno, y la fecha tentativa de inicio es el 15 de Octubre de 1986.



Figura 12 : Aspecto general externo de COMAK

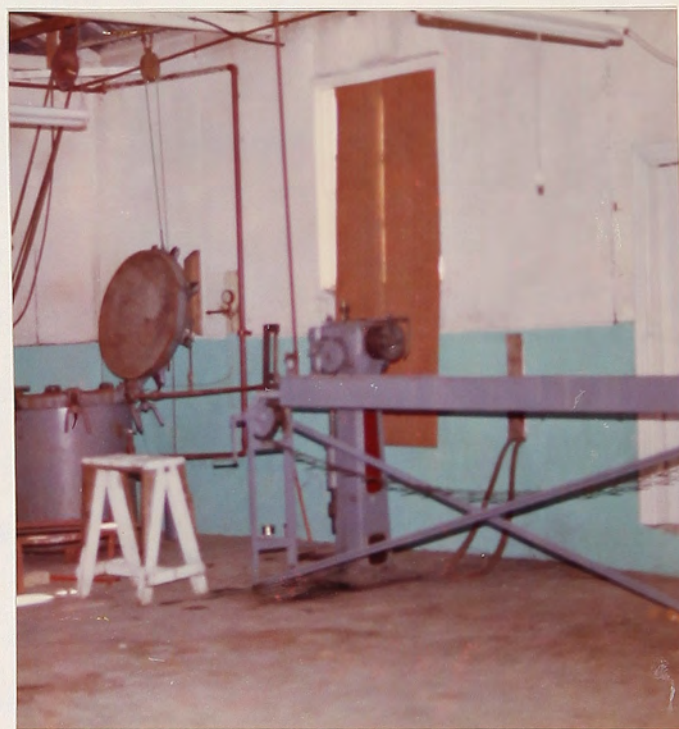


Figura 13 : Interior de la planta conservera COMAK

TRES COLINAS

Esta Compañía Limitada, de propiedad de Herrera, Bahamonde y Nahuelquen (Escritura en Anexo 2), ubicada en Doble Almeyda 371, inició sus actividades en Diciembre de 1985; la compañía esencialmente opera en los rubros fresco, cocido y salado. Esta pequeña empresa es un buen ejemplo de pescadores artesanales que han iniciado una actividad semi-industrial. Las instalaciones básicas incluyen un galpón de 140 m², calefaccionado, con agua, luz (pendiente) y servicios higiénicos, todo avaluado en \$ 1,500,000 (Figura 14). Las instalaciones técnicas (Figura 15) incluyen un autoclave de 100 lts, y equipos menores como balanzas, bandejas, etc. Las necesidades incluyen una cámara frigorífica y equipos de conservas, y cocción. La refrigeración actualmente se realiza en el frigorífico CATEF (\$ 10/kg).

La situación financiera de esta compañía es clara en el sentido de que no existen deudas pendientes. La empresa opera esencialmente desgranando (limpiando) centolla, centollon, caracoles y ostiones. La producción a la fecha (información verbal) es aproximadamente de :

centolla/on	: 1,400 kg
caracoles	: 2,000 kg
ostiones	: 800 kg

En administración y operación la empresa mantiene 1 persona a contratación fija y 15 jornaleros; a estos se les cancela de acuerdo al producto y a su experiencia; es así que los honorarios son : centolla \$ 60/hora, caracol \$ 20/kg, ostion \$ 50 /kg. La capacidad de producción de la empresa es de : 200 kg de centolla/día, 200 kg de caracol/día, 150 kg de ostion/día.

El suministro de materia prima de la empresa se efectúa por dos de los accionistas (Nahuelquen y Bahamonde), los cuales extraen con sus embarcaciones y equipos personales, y entregan el producto fresco a la planta.

La empresa adolece de organizacion administrativa, publicidad y comercializacion, que se manifiesta en los bajos niveles de produccion en relacion a la capacidad instalada.



Figura 14 : Vista exterior de pesquera Tres Colinas



Figura 15 : Vista Interior de Pesquera Tres Colinas

3.- Sub-sector artesanal

3.1. Antecedentes generales (socioeconomicos, vivienda, educacional)

El subsector artesanal pesquero de Porvenir (Figura 16) esta distribuido en la misma ciudad y en la extension urbana de Bahia Chilota (Figura 17). Debido a que ambos grupos de pescadores presentan características socioeconomicas, etnicas, educacionales y de operacion distintas, estos seran analizados por separado y tambien se hara un promedio de ambos. En cuanto al numero de pescadores y grados de especializacion, la Tabla 4 indica que en Bahia Chilota existe un total de 23 pescadores y 41 en Porvenir, con un total de 64 para la comuna. En Anexo 2 se entrega una identificacion detallada de cada uno de los pescadores de Porvenir.

	Bahia Chilota	Porvenir	Total
Patron	2	3	4
Buzo	3	3	6
Pescador	10	35	45
Motorista	1	1	2
Ayudante	6	--	6
Carpintero ribera	1	--	1
Total	23	41	64

Tabla 4 : Pescadores artesanales en Porvenir
Datos recopilados por UMAG (1986)



Figura 16 : Vista general de Porvenir



Figura 17 : Vista general de Bahia Chilota

El promedio de edad de los pescadores de Bahia Chilota es de 36 años (n=16) y para los de Porvenir es de 44 años (n=12). Respecto al nivel educacional, los de Bahia Chilota tienen una media de septimo basico rendido y los de Porvenir sexto basico. En Bahia Chilota un 60 % son casados y en Porvenir un 80 %; el origen de los individuos en Bahia Chilota y en Porvenir son emigrantes de Chiloé siendo 100 % y 50 % respectivamente para ambas localidades.

La actividad laboral de los pescadores de Bahia Chilota es principalmente la pesca, en tanto que los de Porvenir realizan labores de temporada en el sentido que se dedican a la pesca, construccion, esquiladores (esto al parecer por su mayor urbanizacion). Entre otras especialidades fuera de la pesca, las personas de Bahia Chilota presentan conductores de vehiculos, carpinteros, albaniles, mueblistas, y motoristas, en tanto que los de Porvenir (ademas de los anteriores) presentan actividades de matarifes, esquiladores y agricultores. En cuanto a inquietudes de capacitacion, a los de Bahia Chilota les gustaria seguir en el area pesquera, y a algunos de Porvenir les agradaria capacitarse en turismo y soldadura (10 %).

Un aspecto importante de este proyecto es tratar de frenar la migración laboral creando nuevas fuentes laborales, mejorando las actuales, e incentivando la incorporación de nueva mano de obra a las áreas de pesca y horticultura. En este sentido a solo un 10 % de los pescadores de Bahía Chilota les interesaría emigrar al norte de la región austral (Chiloé, Puerto Montt), en tanto que a un 50 % de los de Porvenir también les gustaría emigrar hacia el norte. Ninguno quisiera emigrar al país vecino. Entre sus razones, las más destacadas son : educación para los hijos, mejores salarios y mayor estabilidad laboral. Los que desean emigrar no lo han hecho por falta de recursos económicos y oposición en el seno del hogar. Los servicios de esparcimiento son importantes para la estabilización del hogar, es así que en Bahía Chilota la cancha de fútbol y los juegos infantiles para los niños son ocupados por un 80 % de la comunidad pesquera, en tanto que en Porvenir, el gimnasio, canchas, juegos infantiles son solo ocupados por un 60 %; entre sus intereses están los de reactivar campeonatos de regatas o boga, los de crear facilidades para bicicross y piscina.

En cuanto a agrupaciones de trabajadores para faenas comunes, en Bahía Chilota, existe un consenso general (95 %) que desean agruparse en una cooperativa pesquera con una administración y operación distinta a la obtenida en COPETIF. En Porvenir solo un 80 % estaría de acuerdo en agruparse como cooperativa. Entre los argumentos de agrupación existe consenso general por beneficios mutuos, mejores inversiones, mayor seguridad, apoyo común y como nueva experiencia para los jóvenes. La tradición familiar en faenas de pesca es la razón de la explotación del mar, así como la rentabilidad y mejor desempeño en dicha actividad. En general les agrada su actividad (95 %), y a pesar de esto, la dejarían por otra más rentable (a excepción de si tuvieran mejores recursos).

A continuación se dan características socio-económicas (Tabla 5) y de vivienda (Tabla 6) de los pescadores artesanales de ambos sectores :

Tabla 5 : Características Socioeconomicas

Pescadores Artesanales Bahía Chilota

Total hogares encuestados : 15
 Total personas encuestadas: 62
 Ingreso promedio por hogar: \$ 11.500
 Promedio moradores/hogar : 4

	Numero Total	Edad Promedio	# Personas con :			
			Basica 1er	Basica 2o	Media	Superior
Mujeres	27	24.6	4	17	3	0
Hombres	35	23.3	10	19	2	0
Total	62	24	14	36	5	0

	Estado Civil				
	Casado	Soltero	Viudo	Separado	Allegado
Mujeres	16	10	1	0	0
Hombres	14	20	0	0	1
Total	30	30	1	0	1

Pescadores Artesanales Porvenir

Total hogares encuestados : 10
 Total Personas encuestadas: 38
 Ingreso promedio por hogar: \$ 13.000
 Promedio moradores/hogar : 3.8

	Numero total	Edad promedio	# Personas con :			
			Basica 1er	Basica 2o	Media	Superior
Mujeres	18	28	2	10	5	0
Hombres	20	30	4	5	6	0
Total	38	29	6	15	11	0

	Estado Civil				
	Casado	Soltero	Viudo	Separado	Allegado
Mujeres	7	10	0	1	0
Hombres	7	12	0	0	0
Total	14	22	0	1	0

Vivienda Pescadores Porvenir y Bahía Chilota

Item Encuestado	Bahía Chilota		Porvenir	
	#	(%)	#	(%)
Total casas encuestadas	15	100	10	100
Calidad : Buena :	2	13.3	6	60
Regular :	11	73.3	4	40
Mala :	2	13.3	0	--
Tenencia: Propia :	10	66.6	8	80
Arrendada :	2	13.3	2	20
Usufructuario :	3	20.0	0	--
Numero: de Piezas :	4		7	
Dormitorios :	2		3	
Cocina independiente :	13	86.6	6	60
Baño incorporado :	3	20.0	10	100
Ducha :	0	0	4	40
Tina :	0	0	3	30
Pozo negro :	13	86.7	2	20
Pozo septico:	2	15.4	2	20
Alcantarillado:	0	0	6	60
Calefactor :	9	60	10	100
gas :	3		5	
lena :	6		0	
Refrigerador :	11	73.3	4	40
Cocina-estufa :	15	100	10	100
gas :	2	13.3	9	90
lena :	13	86.6	1	10
Televisor b/n :	12	80	8	80
color :	2	13.3	2	20
radio :	12	80	9	90
plancha :	7	46.6	3	30
lavadora :	11	73.3	5	50

Tabla 6 : Detalle de vivienda de pescadores artesanales en Porvenir

De los dos cuadros anteriores podemos desprender que el subsector artesanal posee al menos el primer ciclo de educacion basica, y vive en condiciones que no pueden considerarse de marginalidad si se consideran los bienes materiales que poseen (habitacion, artefactos de linea blanca, televisor, radio, etc..). En cambio si se considera la renta media mensual, la cual se cree que esta falseada ya que se trata de la informada por la duena de casa (esto se hizo asi por la negativa del jefe de hogar de entregar una cifra de renta real) quien no lleva la contabilidad total del hogar, aparece como de escasos recursos.

3.2. Aspectos tecnicos de operacion pesquera

A continuacion se describiran aspectos especificos relativos a la actividad pesquera propiamente tal, en las areas de pesquerias de peces, mariscos, apoyo logistico, inquietudes, habitos de pesca, e industrializacion.

3.2.1. Pesqueria pelagica y demersal (peces y calamares)

En general el subsector artesanal no esta dedicado a la pesqueria de peces, y esta la realiza en una forma oportunistica. Los materiales de pesca operables para este tipo de actividad (10 redes en total) son los siguientes :

Redes Operables por los pescadores artesanales de Bahia Chilota y Porvenir

- Trasmallo : 4 redes de 4.50 x 2.0 m, operable 9 meses, en regular estado. Utilizada para robalo y pejerrey, calado por 8 hrs (de preferencia en la noche) en Bahia Inutil. Produccion aproximada de 200 kg/red.
- Cerco : 2 redes de 1.60 x 40 m y 0.80 x 30 m (2 " de tamaño de malla). La utilizan con 3 lances por dia (operable 9 meses). Es utilizada para pejerreyes y calamares, se opera de preferencia en la manana y en la noche para el pejerrey y calamar respectivamente. La captura es de 300 y 30 kg (para los dos tamaños de red). El calado se realiza en Marazzi, Cameron, y Clarencia.
- Sierrera : 1 red de 60 x 3 m (5 " de tamaño de malla), se cala por 24 hrs y desde Septiembre a Abril en Sta. Maria, estan en regular estado y la produccion aproximada es de 10 a 15 kg por calada.
- Cenadiza : 1 red de 60 x 3 m (1 1/2 " de tamaño de malla, se cala por 24 hrs en Gente Grande y Sta. Maria. La captura de pejerreyes es de 20-30 kg por calada.
- Robalera : 2 redes de 60 x 3 m (1 1/2") y 60 x 2 m (2 1/2"), caladas por 12 hrs (noche) en Bahia Chilota, Caleta Maria, Pto. Arturo. Captura aproximada de 10 a 15 kg por calada.
-

Un resumen de estacionalidad, areas de pesca, artes, rendimientos de pesca, y datos de operacion se entrega en el siguiente cuadro (Tabla 7) :

Recurso	Epoca				Areas	Arte *	Rendimiento kg/mes	Datos de operacion		
	O	I	P	V				dias/mes	Pers/dia	h/dia
Robalo	-	-	X	X	1 2 4 5	robalera	320	12	4	2
Merluza 1	-	X	X	X	1	trasmallo	---	--	-	-
Merluza 2	-	-	X	X	3	trasmallo	300	12	4	2
Pejerrey	-	-	X	X	1 2 4 5 7 8	Cenadiza	120	12	4	1
Calamares	-	-	-	X	2 6	barredora	15	10	2	2

Areas de pesca : 1 Gente Grande, 2 Porvenir, 3 Santa Maria, 4 Inutil, 5 Felipe, 6 Timaukel, 7 Clarencia, 8 Puerto Nuevo.
Merluza 1 : Merluza espanola; Merluza 2 : Merluza de cola (huaica)

Tabla 7 : Epoca, areas, arte, rendimiento y datos de operacion en Porvenir.

Entre las inquietudes del sector con respecto a pesca se detecto el interes por aprender tecnicas de espinel, trasmallo y cerco. Notese ademas en el cuadro que se pesca con redes inadecuadas para cada recurso.

3.2.2. Pesqueria bentonica (crustaceos, equinodermos y moluscos)

En esta seccion se consideran el apoyo y operaciones relativo a buceo, trampas centolleras, y explotacion propiamente tal. En cuanto a trampas centolleras (Tabla 8) se detecto que todas las trampas conicas estaban en regular estado (construidas de fierro de construccion de 3/8" con una malla de 2" de tamaño de malla y vida util de 3 años). Las trampas son caladas entre 1 a 3 dias, con visceras de capon o cuero de vacuno (1/2 kg/trampa) como carnada, y se revisan en un rango de 6 a 12 horas; la fauna acompanante es centollon, brotula, y jaiba arana (Eurypodius latreilleii); en general las centollas son sacadas de las trampas y son mantenidas en jaulas de madera o transportadas de inmediato a los centros de elaboracion (Tres Colinas, COPETIF) o entregadas directamente (via barcaza) a companias pesqueras en Punta Arenas.

Es importante mencionar aca, que a pesar de la persistencia de pescar centolla con redes, no se pudo evaluar este arte ilegal.

Item	Chilota	Porvenir	Total
# Trampas	150	214	364
Tiempo reposo	1 a 3 días	1 a 3 días	1 a 3 días
Captura/lance *	2.5 centollas	2 centollas	2 centollas

Tabla 8 : Información de operación centollera en Porvenir.

(Nota * : Información proporcionada por los pescadores. Cabe indicar que según estudios del Instituto de Fomento Pesquero los rendimientos son de aproximadamente 0.5 centollas/trampa).

En cuanto a buzos y mariscadores, la infraestructura humana y equipamiento son los siguientes (Tabla 9 y 10 respectivamente) :

Actividad	Bahía Chilota	Porvenir	Total
Mariscadores	4	3	7
Buzos	3	3	6
Total	7	6	13

Tabla 9 : Número de mariscadores y buzos en Porvenir.

Equipo	Chilota	Porvenir	Total	Marca
Trajes (3/8")	4	2	6	Crecci, Pirelli, Aqualung
Compresores	2	2	4	Yamaha (4,8), Honda, Coller
Reguladores	3	2	5	Crecci, Pirelli, Dacor
Mascaras, aletas	3	2	5	Crecci

Tabla 10 : Infraestructura de buceo en Porvenir.

Se detectó la existencia de cinco buzos potenciales. Los buzos ya existentes conocen las normas mínimas de seguridad (uso de descompresión), sin embargo el cuidado médico es deficiente ya que en promedio no se hacen un chequeo médico desde hace 2 años. Normalmente los buzos operan con compresores Hookah hasta una profundidad de 15 metros, y con inmersiones que duran hasta 45 minutos (realizando hasta 4 inmersiones por salida).

Un resumen de estacionalidad, áreas de pesca, artes, rendimientos, y datos de operación para recursos bentónicos está indicado en Tabla 11 :

Recurso	Epoca					Areas de Pesca	Artes	Rendimiento k/s	Datos Operacion		
	O	I	P	U	V				d/s	P/s	h/d
Centolla	-	X	X	-		1 2 4 5 6 7 10	Trampa	150	15	4	6
Centollon	-	X	X	-		1 2 5	Trampa	50	15	3	5
Choro malton	X	-	X	X		3 6 7 8 9	Buceo, mano	500	4	3	4
Choritos	X	-	-	X		3 6 7	Buceo, mano	800	2	3	6
Cholgas	X	-	-	X		2 5 6 7 11 12 13	Buceo, mano	2,500	4	5	6
Ostiones	X	X	-	-		10 13	Buceo	3,000 doc	30	3	6
Almejas	X	X	X	X		3 14	Gancho	90	5	1	4
Caracol	-	-	X	-		1	Buceo	3,000	10	3	6
Erizos	X	X	X	X		1 2 6 7 14 15 16	Buceo	400 doc	2	2	4

Areas de pesca : 1 Santa Maria, 2 Gente Grande, 3 Porvenir, 4 Felipe, 5 Yartou, 6 Inutil, 7 Lote 17, 8 Lengua de vaca, 9 Momia, 10 Almirantazgo, 11 Percy, 12 Parry, 13 Seno Brooks, 14 Faro Porvenir, 15 Dalmacia, 16 Boqueron, 17 Pto Nuevo

Rendimiento : k/s (kg/salida)

Datos operacion : P/s (personas/salida), d/s (dias/salida), h/d (horas/dia)

Tabla 11: Epoca, areas, artes, rendimiento, y datos operacion en Porvenir.

3.3. Apoyo logistico subsector artesanal

En la seccion flota pesquera se describio la flota pesquera artesanal, la cual para propositos practicos se repite en esta seccion :

Eslora (m)	Segun Eslora			Carga (kg)	Segun Carga		
	Porvenir	Bahia Chilota	Total		Porvenir	Bahia Chilota	Total
0 - 3	4	5	9	0-1000	31	39	70
3 - 5	24	30	54	1000-3000	13	20	33
5 - 7	4	5	9	3000-5000	2	3	5
7 - 10	14	22	36	> 5000	1	2	3
> 10	1	2	3				
Total	47	64	111		47	64	111

En cuanto a motores existentes en Porvenir, estos son (Tabla 12):

Motores	Bahia Chilota	Porvenir	Total	Marca
Fuera de Borda	1	1	2	Yamaha
Internos o centrados	1	1	2	Coler
Total	2	2	4	

Tabla 12 : Infraestructura de motores en Porvenir

Estos motores (de 15 a 30 H.P.) son relativamente nuevos (82-85) y se encuentran en buen estado, todos bencineros (excepto 1 petrolero). El estanque de 20 a 25 lts y un rendimiento de 10-12 lts/hora a 8 nudos permite una autonomia de 2 horas sin tener que rellenar; esto traducido a distancia permite trasladarse un radio de 15 km (ida y vuelta). En general el abastecimiento de bencina, aceite, y repuestos se efectua en Porvenir. Las fallas mas frecuentes son las electricas.

Se detecto un fuerte interes por obtener motores, y este es bastante heterogeneo en marca y potencia, por ejemplo :

Fuera de Borda	Centrado
Yamaha : 3 (25), 1 (40), 1 (50)	Coler : 1 (8)
Mercury : 1 (40)	German : 1 (24)
	Lister : 2 (8), 3 (30), 1 (19)
Cantidades antepuestas a los caballajes en parentesis	

Para la obtencion de estos motores, en su mayoria optarian por creditos especiales o a traves de zona franca (13 de 16).

En cuanto a navegacion y carpinteria de ribera en su mayoria no saben construir embarcaciones y estarian interesados en aprender; en este sentido habrian 13 interesados por construir una embarcacion de madera de una eslora promedio de 9 mts. La mayoria sabe leer cartas nauticas pero nadie dispone de ellas; en cuanto a tablas de marea no saben leerlas ni disponen de ellas. Ninguno dispone de equipos de navegacion sofisticados.

3.4. Problemas e inquietudes subsector artesanal

En general un bajo porcentaje (10 %) ha participado en programas de capacitacion, es decir no tienen experiencia en transferencia tecnologica artesanal. En estos momentos estan inquietos y perciben la necesidad imperiosa de aprender nuevas tecnicas para asi diversificar su actividad.

En su mayoría (95 %) les agradaría formar una cooperativa (una para Bahía Chilota y una para Porvenir), sin embargo, la camaradería y el consenso general en este sentido es mejor en Bahía Chilota que en Porvenir.

A pesar de haber un interés inicial de agruparse en torno a actividades comunes, existe un consenso general de que lo harían solo si dispusieran de mejores artes de pesca. En las secciones precedentes se detectó interés por motores, embarcaciones, redes, etc.. En este sentido les interesaría tratar de buscar alguna alternativa a sistemas de adquisición de equipos de pesca, como por ejemplo compras a través de Zona Franca. Al respecto este equipo consultor detectó, en general, una menor adquisición relativa con respecto a otras caletas artesanales de la región, y se cree que sería interesante tratar de generar un mecanismo que permita equiparse de modo de utilizar en su integridad los conocimientos transferidos en los cursos de capacitación.

También existen inquietudes en torno al agua potable, lo cual les permitiría mejorar y tecnificar un poco más sus operaciones, por ej. filetear, embolsar productos frescos, etc..; en este sentido este equipo consultor está estudiando la posibilidad de reescribir un proyecto (UMAG-Municipalidad de Porvenir-BID) para optar a una extensión de agua potable para Bahía Chilota.

En cuanto a asistencia técnica a futuro, se ven interesados por la presencia del Servicio Nacional de Pesca "SERNAP" (no así por la acción fiscalizadora), al cual ven como necesario para asegurar la continuidad de asistencia técnica en el largo plazo (una vez terminada la transferencia tecnológica de la Universidad de Magallanes).

En el área explotación de algas no se dedican a la extracción de algas, con excepción de una faena realizada por exportadores (Tala Hnos.) en

1983, en que sub-contratistas no cancelaron el producto y esto genero una reticencia al mercado de la algas. Las esposas de los pescadores se dedican a la extraccion de luche, en invierno-primavera, y esto lo hacen mediante recoleccion a mano durante la marea baja. El alga es cocida y posteriormente secada al aire, o en su defecto en secador tipo "casita". La comercializacion se realiza en "panes". En general existe un desconocimiento acerca de actividades de maricultura de organismos marinos, pero se interesarían en cultivar mitilidos, ostreidos y algas.

3.5. Habitos de pesca

En general el sistema de operacion de pesca es instalar "ranchos" en la playa (Figura 18), a los cuales se trasladan en grupos de 2 a 4 personas en promedio por 2 a 4 dias y por 4-6 veces al mes. Estos ranchos proveen las condiciones minimas de vivienda para subsistir por cortos periodos en las areas de pesca, y tienen el caracter de semi-estables (vale decir que pueden ser trasladados a diferentes areas segun la demanda especifica de un determinado recurso).



Figura 18 : Ranchos de pescadores artesanales en Santa Maria.

La dieta en faenas de pesca es esencialmente mariscos y carne, la cual cocinan ellos mismos en el interior de sus ranchos; cuando estan embarcados no se alimentan y en los ranchos tratan de mantener el ritmo de alimentacion del hogar (desayuno, almuerzo, comida). Especificamente los solidos ingeridos corresponden a hidratos de carbono (pan, arroz, fideos, semola, porotos), proteinas (carne y pescado), y lipidos (capon). Se detecto una falta de consumo de alimentos ricos en vitaminas y elementos menores (verduras, frutas, etc...); en cuanto a liquidos estos corresponden a cafe, agua (la cual llevan en bidones), jugos, sopas, mate, y bebidas alcoholicas (pisco y vino).

3.6. Industrializacion

En el rubro secado-ahumado, solo existen 3 instalaciones rusticas para ahumado (tipo "casita"); a pesar que la mayoria sabe ahumar no se dedican por falta de canales de comercializacion. En el rubro eviscerado de peces los pescadores de Bahia Chilota curiosamente no saben filetear (probablemente por la falta de agua potable) en cambio los de Porvenir si saben hacerlo. En cuanto a secado-salado conocen la tecnica pero no la aplican por razones de mercado.

3.7. Administracion y comercializacion

Debido a que los pescadores de Bahia Chilota y Porvenir difieren en administracion y comercializacion, estos seran analizados en forma separada, pero a manera de resumen se entrega la Tabla 13. En esta seccion se consideran los siguientes items : costos, administracion, mercados, precios, distribucion y promocion.

Lugar	Llevar algun tipo de control costos	Afirman que precio cubre los gastos	Desarrolla labores			Han tenido problemas de relaciones humanas con personas a su cargo	Destino de productos			Con local venta
			Solo	Familia	Otros		Final	comercio Porvenir	otros Intermed.	
Bahia Chilota	100	87.5	33	33	33	11	--	---	100	---
Porvenir	14	100.0	--	29	71	14	--	---	100	29

Tabla 13 : Cuadro comparativo de Administracion y comercializacion de pescadores artesanales en Porvenir y Bahia Chilota

3.7.1. Bahía Chilota

El 100 % de los pescadores lleva algún control de los costos de producción y el 87.5 % piensa que estos son cubiertos por el precio.

En cuanto al desarrollo de labores, 33 % de los pescadores las desarrollan solos, iguales porcentajes se dan para los que trabajan con familiares y los que hacen con otras personas. Por otra parte solo el 11 % manifestó haber tenido problemas de relaciones humanas con personas a su cargo, sin especificar.

En cuanto a mercado, el 100% de los pescadores venden a intermediarios y el 88 % de ellos piensa que los productos son finalmente consumidos en Punta Arenas. El restante 12 % cree que se consume en otros lugares sin especificar. La totalidad manifestó deseos de exportar sus productos y el principal motivo por el cual no lo han hecho es la falta de oportunidad; también se manifestó la carencia de fondos para comprar equipos. Otro posible mercado mencionado es Santiago (aunque no tan nombrado como el exterior). También manifestaron que en Porvenir no existe poder comprador.

Respecto a precios, el 77 % declaró que le cobran el mismo precio a todos los compradores y el 50 % recibe el pago en el momento de la venta; de los que aceptan pago diferido el 60 % dijo haber tenido problemas para cobrar (cheques sin fondo y además falta de dinero por parte del comprador). En cuanto a la determinación de precios de venta, el 63 % dijo que era fijado por el comprador. En relación a la variabilidad en los precios, solo el 22 % menciona que estos fluctuaban, los motivos serían los cambios en la oferta y el costo de los insumos.

En distribución solo el 11 % de los pescadores llega al comprador, al 89 % restante le compran en Bahía Chilota. Respecto a promoción ninguno realiza actividades de promoción de sus productos.

3.7.2. Porvenir

Referente a costos, solo el 14 % lleva algun tipo de control de sus costos de produccion, los que no lo hacen piensan que no es necesario. En lo que todos estan de acuerdo es que el precio de venta cubre los costos de produccion. Referente a administracion, ninguno desarrolla en forma solo sus actividades, el 29 % lo hace con familiares y el 71 % con otras personas. El 14 % manifesto haber tenido problemas de relaciones humanas con personas a su cargo, sin especificar el caracter de los problemas.

Respecto a mercados, todos venden a intermediarios y el 71 % piensa que sus productos son consumidos en Porvenir; sin embargo gran parte de ellos desea venderlos en Punta Arenas, no lo han hecho fundamentalmente por falta de contactos y en menor proporcion porque piensan que la produccion no es suficiente.

En cuanto a precios el 86 % manifiesta que le cobra el mismo precio a todos los compradores. El 55 % recibe el pago al contado, de los que reciben el pago diferido el 25 % dijo que habia tenido problemas por irresponsabilidad del comprador. Solo el 14 % declaro que los precios los fijaba el comprador. El 57 % afirma que hay variabilidad en los precios sin aclarar causas.

En distribucion, el 29 % afirma tener local de venta; en todos los casos es arrendado y el costo es de \$ 700 mensuales. El 43 % manifiesta que es el comprador quien llega a ellos.

Respecto a promocion, el 57 % promueve sus productos, el medio mas usado es la radio y en mucho menor escala los letreros.

3.7.3. Mercado en Porvenir

En general los pescadores venden toda su producción en playa o en la caleta, para lo cual demoran entre 1 a 3 días. En cuanto a comercialización, solo 6 pescadores les interesaría instalar un puesto de venta en Porvenir; en este sentido ya existe un "Centro de Abastecimiento de Productos del Mar" (de la Municipalidad) el cual posee instalaciones para 4 puestos de venta y una cocinería (Figura 19 y planos en Anexo 2); el arriendo cobrado por la Municipalidad es de \$700/mes, y no incluye los servicios básicos (luz \$1000/mes, agua \$700/mes y gas \$1000/mes); actualmente solo dos esposas de pescadores artesanales surten, en parte, la demanda de la ciudad (Greta Barrientos y Silvia Maldonado).

La mayor demanda es por peces (pejerreyes y robalos); sus intereses se centran en tratar de controlar los vendedores ambulantes para poder regular los precios (Tabla 14), así como una bodega para materiales, y una cámara de frío (para poder controlar el abastecimiento). La cocinería no funciona.

	Precios a consumidor - Porvenir	Precio Playa Bahía Chilota
Pejerreyes :	250 / kg	250 / kg
Robalo :	250 / kg	200 / kg
Merluza :		250 / kg
Erizos :	180 / docena	100 / docena
Cholgas :	60 / kg	4 / kg
Choritos :	40 / kg	4 / kg
Ostiones :	---	25 / docena
Almejas :		35 / kg
Caracoles :	200 / docena	50 / docena
Mauchos :		50 / kg
Calamares :	650 / kg	700 / kg
Centolla :	---	120 / kg viva (1,800 / kg desgranada)
Centollon :	---	75 / kg vivo (1,000 / kg desgranado)
Luche :	250 / pan	200 / pan

Tabla 14 : Precio de playa y mercado de productos del mar en Porvenir

Un aspecto importante en este punto es el hecho que la comunidad de Porvenir obtiene los recursos pesqueros en Punta Arenas debido al alto precio, a la escasez, y poca variedad disponible en Porvenir; al parecer, productores y consumidores estan en un circulo vicioso, en que los pescadores no venden porque nadie les compra y los pobladores no compran porque nadie ofrece. El equipo consultor se inclina por la alternativa de falta de organizacion de los pescadores para captar el mercado comunal, asi como en menor grado la escasez de circulante en la comuna.



Figura 19 : Aspecto externo del Centro Abastecedor de productos del mar en Porvenir. Planos adjuntos en Anexo 2.

4.- Conclusiones (industrial y artesanal)

En general, el sector Pesquero de Porvenir se encuentra operando en forma intensiva hace aproximadamente cincuenta años. Las areas de pesca son muy diversas y distantes entre si (hasta 100 Km de Porvenir), lo cual conlleva altos costos de operacion.

A pesar que la diversidad de la pesqueria es aproximadamente de 15 especies solo cinco tienen relevancia (de acuerdo a los registros de desembarque), estos son centolla, centollon, erizos, calamares y caracoles. Las estadisticas de desembarque indican un decaimiento de la pesqueria, al parecer por la accion combinada de sobreexplotacion, tecnicas y apoyo logistico deficientes, relocalizacion de areas de pesca; pero tambien puede tener esto su origen en el hecho de que la estadistica se registra en Punta Arenas (debido a la ausencia de un organismo fiscalizador en dicha comuna). En general la contribucion al desembarque regional es del orden de 5.7 % (promedio decada 76-86), importante eso si por la exclusividad de algunos de los recursos explotados (calamar y caracol).

Es importante mencionar que a pesar que la pesqueria opera en base a 5 especies, solo se han realizado evaluaciones y prospecciones para 3 de ellas (centolla, centollon y erizos), y no se han hecho estudios relativos al caracol ni calamar que permitan dilucidar la capacidad de produccion (de manera de establecer epocas y nuevas areas de captura).

La flota pesquera registrada por la Gobernacion Maritima (4 embarcaciones medianas y 110 menores), parece ser suficiente para el total de productores (3 empresas y 64 pescadores), sin embargo un 50 % de estas no estan operables, y por tratarse de embarcaciones menores y dada la lejania de las areas de pesca y las condiciones oceanograficas, este sector no posee la flota requerida para intensificar y diversificar sus actividades.

En cuanto a la infraestructura de apoyo, el muelle de Porvenir (para embarcaciones mayores) esta en buenas condiciones, sin embargo, el sector artesanal de la ciudad de Porvenir no posee varaderos ni muelles de desembarco operables, en tanto que en Bahía Chilota, el muelle esta en precarias condiciones, ni tampoco existe un varadero.

Respecto al subsector industrial, todas las empresas (3) presentan ventajas y desventajas comparativas, es así que COPETIF y COMAK poseen instalaciones suficientes para mantener producciones elevadas, sin embargo, los problemas financieros de ambas no les permite salir de "cuello de botella" en que se encuentran; COMAK debido a la falta de flota pesquera y de recursos para operar y de mercado (falta de promoción y baja tecnificación de sus productos) y COPETIF por la falta de recursos financieros, de apoyo de los extractores artesanales y de promoción. En tanto TRES COLINAS a pesar de no tener problemas financieros y disponer de un abastecimiento permanente, no posee una buena organización administrativa, ni la tecnología y equipos necesarios para diversificar su producción.

Referente a los subsectores artesanales ubicados en Bahía Chilota y Porvenir, estos son diferentes en sus aspectos socioeconómicos, técnicos y administrativos. En general ambos grupos están estables y reconocen una falta de capacitación e implementación.

En aspectos técnicos de pesquería pelágica y demersal, no existe el equipamiento de redes necesaria (una red cada 6 pescadores), ni los conocimientos básicos para operarlas (incluyendo espineles). En pesquerías bentónicas, se detectó una deficiencia en equipamiento básico y humano (buzos, solo 6), así como también deficiencia en embarcaciones y motores, y escasez de conocimientos de carpintería de ribera y reparación de motores marinos.

En inquietudes organizativas, se detecto interes por formar dos cooperativas con fines semi-industriales, una en Porvenir y otra en Bahia Chilota. Referente a servicios basicos, el principal problema detectado es la carencia de agua potable en Bahia Chilota, lo cual no les permite diversificar la elaboracion de productos del mar. Existe tambien inquietud con respecto a asistencia crediticia para implementacion basica, para lo cual sugieren la posibilidad de obtener garantias especiales mediante creditos CORFO y/o a traves de Zona Franca.

En industrializacion, muy rustica por lo demas, se detecto falta de conocimientos basicos en secado, eviscerado, fileteado, etc. Respecto a comercializacion a nivel industrial, se detecto la falta de compradores estables, no obstante la existencia de mercados nacionales y externos; sin embargo existe una notoria falta de promocion de los productos.

En relacion a comercializacion de parte de los pescadores artesanales, estos venden a intermediarios y solo un porcentaje muy bajo de ellos trabajan los locales de venta de la Municipalidad y promueven de una u otra forma sus productos (en Porvenir). Esto es importante ya que como se vera mas adelante (en el analisis de consumo), el principal motivo para no consumir productos marinos es la baja oferta de estos, a pesar de que los mismos pescadores afirman que en Porvenir no existe poder comprador. Tambien se detecto la intencion de vender en Punta Arenas, Norte del pais, y exportar; estos deseos no se han concretado fundamentalmente por la falta de contactos, organizacion y de informacion.

En general, a pesar de que el sector pesquero se encuentra deprimido, se puede preveer un resurgimiento condicionado a un mejoramiento de los sistemas de explotacion, organizacion, industrializacion, y canales de comercializacion,

asi como la determinacion de la distribucion y abundancia de recursos pelagicos y bentonicos (tradicionales y no tradicionales), y sobretodo la incorporacion de esta caleta como extractora de peces.

Estas condiciones pueden ser logradas especificamente a traves de transferencia tecnologica (capacitacion de pescadores artesanales y asistencia tecnica al subsector industrial), organizacion de cooperativas para el subsector artesanal, asistencia administrativa al subsector industrial, mejoramiento e implementacion de la infraestructura de apoyo (material y humana), diversificacion de la pesqueria, busqueda de nuevos mercados, y prospecciones y evaluaciones de recursos pesqueros de importancia comercial.

5.- Recomendaciones (industrial y artesanal)

El mejoramiento del sector pesquero depende de los factores mencionados anteriormente, los cuales estan interrelacionados entre si. La implementacion de estos, permitira aumentar la produccion y de esta manera los ingresos, lo cual a su vez tendra su incidencia en el objetivo final, cual es la estabilidad laboral y la supresion de emigraciones mediante generacion de autoempleo. Para esto se recomienda lo siguiente :

Sector Industrial

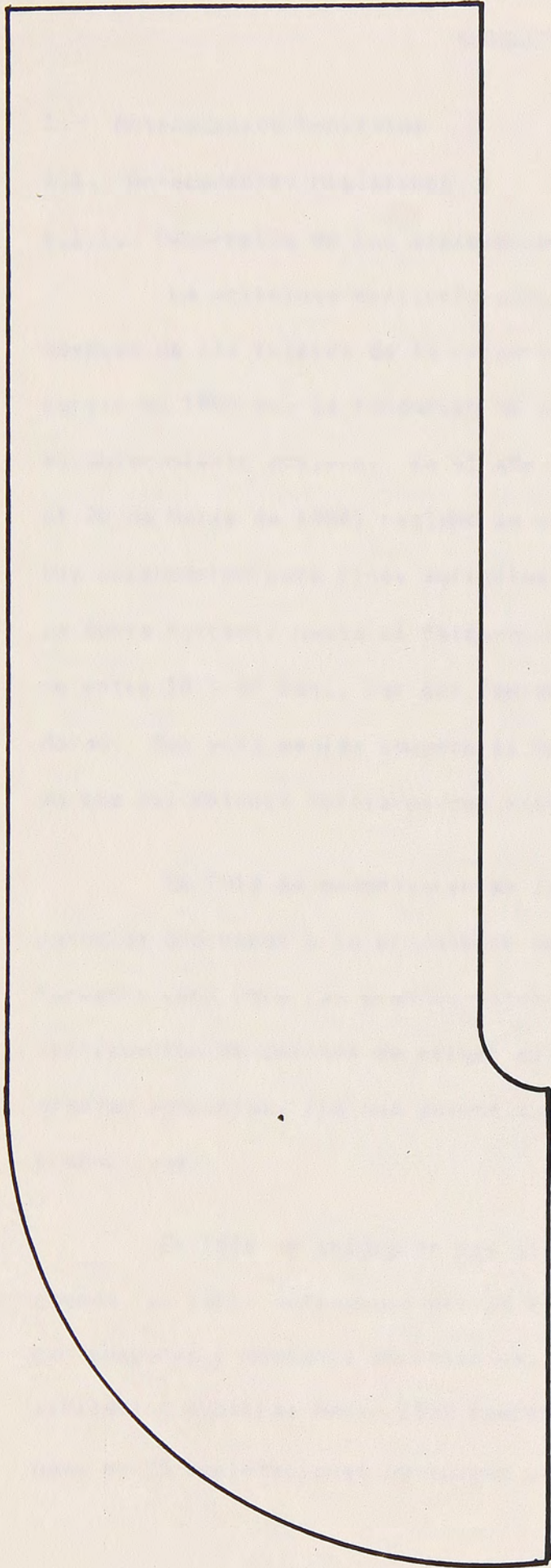
- 1.- Las empresas (COPETIF, COMAK y TRES COLINAS) deberian mejorar, por sus propios medios, la tecnificacion, administracion, y comercializacion (promocion, busqueda de mercados).

Sector Artesanal

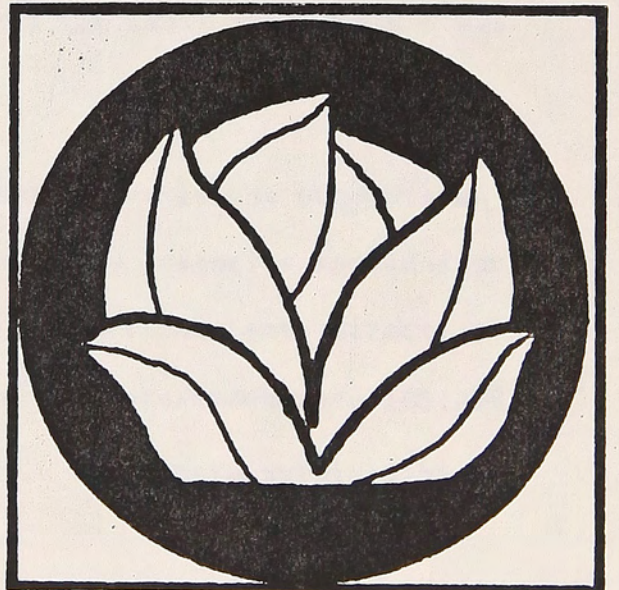
- 1.- Apoyar la transferencia tecnologica basica de explotacion pesquera (Capacitacion en areas de pesca, buceo, motores, carpinteria de ribera, etc.), que esta realizando la Universidad de Magallanes
- 2.- Incentivar la formacion de dos Cooperativas Pesqueras, una en Porvenir y una en Bahia Chilota, con la finalidad de optimizar la capacidad extractiva individual. Estas cooperativas podrian tener locales de venta (mercado de productos marinos), y con una adecuada promocion vender sus productos en Porvenir, supliendo la falta de disponibilidad.
- 3.- Apoyar los mecanismos que permitan (a estas cooperativas), negociar los precios con los intermediarios de manera de incrementar las ganancias para el sector productor, llegar directamente a otros mercados, y en el mediano y largo plazo pensar en exportar a la Tierra del Fuego trasandina.
- 4.- Estandarizar criterios de explotacion pesquera y marca de equipos tecnicos utilizados en la extraccion de recursos pesqueros.
- 5.- Despertar interes en buzos (o buzos potenciales) de la comuna o de otras comunas o provincias o incluso de otras regiones (sobre la base de nuevas prospecciones), a que vengan a trabajar a esta zona, de esta manera se generaria intercambio de experiencia a nivel de caletas; esto tambien permitiria mantener niveles de explotacion que a su vez permitan mantener los nuevos mercados.
- 6.- Incentivar, entre los pescadores, la instalacion de una camara frigorifica comun (en Bahia Chilota y/o en Porvenir), lo que permitiria manejar la oferta de acuerdo a la demanda.

Aspectos generales

- 1.- Incentivar la presencia del Servicio Nacional de Pesca con fines fiscalizadores, de manera de mejorar las estadísticas y llevar un control efectivo de las actividades pesqueras, lo cual ayudaría a planificar el desarrollo a largo plazo de estas pesquerías.
- 2.- Incentivar a organismos de asistencia técnica (ej. SERCOTEC) a prestar asesoría a los sectores artesanales (y a los industriales), de manera que la transferencia tecnológica que está realizando la Universidad de Magallanes persista en el tiempo.
- 3.- Tratar de generar los mecanismos para la implementación y/o reparación del muelle en Porvenir y/o Bahía Chilota, así como varaderos para reparación de embarcaciones menores, de manera que los pescadores estén obligados a desembarcar sus productos en áreas específicas.
- 4.- Apoyar proyectos específicos para la instalación de agua potable en Bahía Chilota, de manera que los pescadores puedan diversificar su producción.
- 5.- Apoyar la creación de una escuela pesquera a nivel medio para despertar interés entre jóvenes, en edad laboral, y también afianzar el conocimiento de los ya establecidos.
- 6.- Realizar prospecciones y evaluaciones de recursos pesqueros tradicionales (ej: caracoles, calamares, y profundizar estudios del recurso erizo) y no tradicionales (ej: peces y crustáceos munitos).
- 7.- Tratar de expandir las actividades pesqueras hacia la maricultura, de manera de generar actividades pesqueras permanentes (mediante el establecimiento de centros de producción más que de extracción).



SECTOR HORTICOLA



SUBSECTOR HORTICOLA

1.- Antecedentes generales

1.1. Antecedentes historicos

1.1.1. Desarrollo de las explotaciones agricolas - horticolas

La actividad hortícola comienza, junto con la agricultura, poco después de los inicios de la colonización de Tierra del Fuego emprendida a partir de 1885 con la fundación de la estancia "Gente Grande" como primer establecimiento ovejero. En el año 1897 la comunidad de Porvenir (fundada el 20 de Marzo de 1894) reclamó la utilización de los terrenos pastoriles en los alrededores para fines agrícolas. Una extensa superficie de campo desde la Bahía Porvenir hasta el Estrecho de Magallanes fue dividida en parcelas de entre 10 y 40 has., las que fueron entregadas a las personas más emprendedoras. Con esta medida comenzó la colonización agrícola en Tierra del Fuego, ya que los colonos iniciaron con éxito el cultivo de hortalizas y forrajes.

En 1913 se encontraron en las zonas suburbanas 18 granjas o parcelas dedicadas a la producción de forrajes y hortalizas, tanto para Porvenir como para las grandes estancias vecinas. Importante fue la contribución de colonos de origen eslavo, ya que explotaron el 56 % de las granjas agrícolas, las que además estaban entre las mejor trabajadas y más productivas.

En 1916 se inicia en los alrededores de Porvenir una subdivisión de campos (en parte entregados por la Explotadora) y su posterior recolonización con pequeños y medianos empresarios, ya fuera por arrendamiento directo o licitación pública; hasta 1922 fueron subdivididas aproximadamente 185.000 has. en 95 explotaciones agrícolas y ganaderas. La primera subdivisión

destino cierta cantidad de parcelas mas pequeñas (de hasta 200 Ha cada una) para el uso agrícola y hortícola.

Estas experiencias colonizadoras por empresarios individuales (en su mayoría yugoslavos) con superficies pequeñas fueron económicamente exitosas, contribuyeron al poblamiento de los campos y representaron un factor de progreso para Porvenir.

Entre 1939 y 1941 se realiza una recolonización en base de la "Ley de Tierras de Magallanes" (Ley 6.152, promulgada en 1937 por el Presidente Arturo Alessandri). Fueron subdivididas y arrendados campos fiscales, devueltos por las grandes compañías ganaderas, principalmente en la zona norfueguina (Bahía Felipe, Springhill, Pantanos). Como parte de esta recolonización se dispuso la creación de la Colonia Laguna de los Cisnes (cerca de Porvenir) para el uso agrícola y ganadero con 32 parcelas de una superficie media de 370 Ha. cada una.

Según el III Censo Nacional Agrícola y Ganadero existían en 1955 un total de 242 explotaciones agrícolas con una superficie total de 1,810,206 has. Cuatro explotaciones eran de tipo latifundista (ocupando aproximadamente la mitad de la superficie indicada). El resto correspondía a terrenos de pequeño tamaño, gracias a las subdivisiones.

El gran latifundio en Tierra del Fuego terminó en 1958. A partir de este año los campos recuperados son subdivididos para formar nuevas colonias agrícolas y ganaderas. Durante 1960 por ejemplo la Caja de Colonización Agrícola (entidad estatal a cargo del proceso de subdivisión) formó 104 comunidades ganaderas y 18 parcelas agrícolas-ganaderas para ser entregados o arrendados a pequeños y medianos colonos.

1.1.2. Condiciones de Explotacion Agricola-Horticola

Como se puede ver, la horticultura siempre ha estado presente en Tierra del Fuego, aunque en muy pocos casos en forma de explotacion separada, sino mas bien como parte de la explotacion agricola. Las hortalizas fueron y son cultivadas en muchas explotaciones ganaderas para el autoconsumo y en varias pequeñas a medianas granjas o parcelas junto con cultivos agricolas, principalmente forrajes, los que fuera de abastecer Tierra del Fuego, fueron llevados muchas veces a otras partes de Magallanes. Un cultivo importante lo constituyo siempre la papa.

De importancia es tambien la horticultura casera o de aficionados, realizada desde ya mas de 40 años en la ciudad de Porvenir donde la mayoría de las casas cuentan con un sitio apto para este fin.

Existen muy pocos datos respecto a la superficie y produccion del sector agricola (y menos del sector horticola) en Tierra del Fuego. Las estadísticas, principalmente de la produccion, son incompletas y muchas veces poco fidedignas presentando solamente una informacion aproximada de referencia. El IV Censo Nacional Agropecuario del año agricola 1964-65 asigna a la agricultura-horticultura una superficie de siembra de 886 has de secano, ocupadas principalmente por avena forrajera (611.1 has) y papas (149 has). Como produccion indican 814.6 ton., compuesta principalmente por avena de grano (45.9 ton.) y papas (725.8 ton.) las que constituyen el 55 % y 27 % respectivo del total regional de estos dos productos.

Las principales areas agricolas eran (como lo siguen siendo) el de Porvenir y alrededores y Bahia Inutil (Cameron).

De la producción hortícola no existen antecedentes estadísticos, aunque siempre representaba una actividad económica de cierta importancia. Un "boom" de la horticultura se produjo junto con el desarrollo de la ENAP (creada en 1950), principalmente durante la década 1960-1970. Aumentó enormemente la producción hortícola, la que en épocas de cosecha era entregada semanalmente a la ENAP por parte de la Escuela Agropecuaria "Las Mercedes" y un número importante de horticultores individuales, existiendo en varios casos contratos con la empresa. Incluso se pudo encontrar cierta especialización de los horticultores a diferentes cultivos (por ejemplo, lechugas, zanahorias, etc.). Pero estos "años dorados" de los horticultores terminaron ya a comienzos de la década de 1970, cuando la ENAP comenzó a entregar la administración de sus casinos a concesionarios particulares. Comenzó a decaer rápidamente la producción hortícola, encontrándose en la actualidad en uno de sus niveles más bajos.

1.1.3. Escuela Agropecuaria "Las Mercedes"

Una importante etapa en la historia de la ganadería, agricultura y horticultura de Tierra del Fuego (como de toda la región de Magallanes), lo constituyó la Escuela Agropecuaria "Las Mercedes", fundada el 14 de Diciembre de 1956 por el sacerdote salesiano Mario Zavaratto, quien fue un gran promotor del progreso social y económico de Tierra del Fuego y especialmente de Porvenir.

La escuela contó con una excelente implementación. Poseía tres tractores con variados implementos y diferentes equipos, entre ellos la primera cosechadora moderna. También contó con una estación climática para el registro de datos meteorológicos. En cuanto a ganado contó con un número importante de ovejas y vacunos; además se dedicó a la avicultura. Poseía su propio matadero. La escuela realizó importantes trabajos respecto a

empastadas y el cultivo de la alfalfa. Obtuvo excelentes resultados con la introduccion del cultivo de centeno y trigo siberiano y los mejores rendimientos en el cultivo tradicional de papas. Ademas de la ganaderia y agricultura se dedico tambien a la horticultura, realizando importantes trabajos y estudios en distintos cultivos, entre otros, con la frutilla y alcachofas. Ademas conto tambien con 2 invernaderos.

Las actividades docentes se iniciaron el 14 de Marzo de 1960.

Los alumnos cumplian dentro de sus actividades media jornada de clases teoricas y media jornada de trabajos practicos en el campo. Despues de 4 años recibian el titulo de "Practico Agricola". Para muchos egresados la formacion en la escuela "Las Mercedes" represento un trampolin para estudios superiores en el norte del pais (Macul), terminando como tecnicos o ingenieros agricolas.

El padre Zavaratto fallecio en el año 1964. A principios de la decada del 70 surgieron diversos problemas, principalmente economicos (termino de subvenciones), se disminuyo el numero de alumnos y en 1976 lamentablemente tuvo que cerrar sus puertas para siempre.

2.- Antecedentes socioeconomicos

Los datos caracteristicos de la estructura demografica y lo relacionado con la vivienda para el sector horticola de la comuna de Porvenir, se aprecia en las Tablas 1 y 2 respectivamente.

Características Socioeconomicas

Grupo : Horticultores Porvenir
 Total hogares encuestados : 10
 Total Personas encuestadas : 26
 Promedio moradores/hogar : 2.6

	Numero	Edad	# Personas con :			
			1er Basica	2o Basica	Media	Superior
Mujeres	15	31	2	4	3	0
Hombres	11	26	3	2	4	1
Total	26	57	5	6	7	1

	Estado Civil				
	Casado	Soltero	Viudo	Separado	Allegado
Mujeres	6	7	1	0	0
Hombres	3	8	0	0	0
Total	9	15	1	0	0

Tabla 1 : Aspectos demograficos, culturales de horticultores de Porvenir

Vivienda

Calidad : Buena 5 Regular 5
 Tenencia : Propia 7 Arrendada 1 Usufructuario 2
 Numero de Piezas : 7 Numero Dormitorios : 3
 Cocina independiente 10
 Baño incorporado : 8 Ducha : 6 Tina : 4
 Pozo negro : 4 Alcantarillado : 6
 Calefactor : 8 gas : 8
 Refrigerador : 9 electrico : 9
 Cocina-estufa : 10 gas : 8 lena : 2
 Televisor b/n : 6 color: 5 radio : 10 plancha: 7 lavadora: 8

Tabla 2 : Aspectos de vivienda de horticultores de Porvenir

Aunque se trata del sector hortícola, entre los encuestados se encuentra solamente una persona que puede ser calificada como horticultor propiamente tal, por constituirse esta actividad la única fuente de ingresos. Para todos los encuestados restantes, la horticultura es una actividad adicional, siendo la principal en el 47 % de los casos la ganadería y en el 27 % la agricultura, mientras que el 26 % restante está compuesto por diferentes actividades, entre las cuales se encuentran: pescador, modista, dueña de casa, chofer. Están practicando esta actividad durante un promedio de 18 años (entre 3 y 40 años). La edad fluctúa entre 28 y 68 años. En general se observa conformidad y agrado por su actividad. No obstante, existe también interés en aprender y/o desempeñar otras actividades.

Con la dedicación a la horticultura la gran mayoría (73 %) sigue una tradición familiar. Los padres del 47 % de los encuestados son porvenireños, en el 34 % de los casos provienen de Chiloé, y el restante son de otro origen.

De las muestras encuestadas en relación al desarrollo de actividades que les gustaría desempeñar, se obtuvo como resultado que del 55 % de los individuos que respondieron a esta pregunta, un 22 % del total tiende hacia la actividad ganadera, mientras que un 5 % resultó ser repetitivo para diversas labores tales como: horticultura, productores de semillas, secretariado, curtidores, técnicos agrícolas y agricultura en general. Es importante señalar además, que a pesar de las tendencias anteriormente citadas existe un gran interés en la capacitación técnica, y es así, que el 78 % de las personas encuestadas lo manifiestan de esta forma.

Dentro de esta capacitacion solicitada se observa que el 39 % le agradaria capacitarse en horticultura y solo el 17 % en ganaderia, habiendo otras actividades de menor relevancia.

De consultar a los horticultores, si les agradaria trabajar con vecinos, el 47 % respondio positivamente, debido principalmente al cambio de experiencia que ello implica, mientras que el 29 % rechazo la idea por tener malas experiencias en base a este punto.

Por otra parte, hubo una respuesta positiva en un 39 % del total, respecto a que les gustaria formar parte de una cooperativa de agricultores; manifestando ademas, las diversas ventajas que ello implica, siendo la principal la union que se provocaria entre los individuos y por ende existiendo de este modo un mayor intercambio de experiencia laboral. Los que rechazan esta idea representan el 33% y el principal factor es la falta de organizacion y problemas que para algunos ha servido como una mala experiencia. El 27 % de los individuos restantes no opino al respecto.

Como antecedente general del sector horticola de la comuna es valido resaltar que existe un 53 % de las personas encuestadas que no desean trasladarse a otro pais o region y, el principal factor para ello se debe al gran cariño a su zona natal; en cambio los que si desean este traslado representa el 23 %, donde la mayoria desearia irse a Punta Arenas, encontrandose supuestamente alli un trabajo estable, mejor estandar de vida y menores precios de sus insumos; este deseo en muchos casos no se ha llevado a cabo debido fundamentalmente a la situacion economica.

En general, las personas encuestadas del sector horticola desconocen ademas, la existencia de servicios de entretencion, habiendo solo un 6 % de ellas, que participa en algun tipo de entretencion. Esto en la

mayoria de los casos no se debe solamente a tiempos prolongados fuera de la ciudad, sino al hecho de que practicamente no existen servicios de entretencion en Porvenir.

3.- Situacion actual de los factores de produccion para los horticultores de Porvenir

3.1 Condiciones y Mejoramiento del Suelo

Aunque los cultivos horticolas se desarrollan (como los agricolas) en variadas partes de Tierra del Fuego, las areas con mayor aptitud para estos fines se encuentran en los alrededores de Porvenir, desde Santa Maria hasta Gente Grande, como tambien en Cameron y algunos otros lugares de Timaukel. Las condiciones son muy variables, pero la calidad del suelo de los terrenos destinados al cultivo de hortalizas es generalmente satisfactorio, aunque en muchos casos puede y debe ser mejorada mediante el empleo de materia organica.

La mayoria de los horticultores encuestados encuentran el suelo de sus terrenos regular a bueno (50 % y 13 % respectivamente), nombrando como desfavorable en aproximadamente iguales proporciones la poca capa vegetal existente, condiciones arenosas, pedregosas o que el suelo endurece mucho (Vease Figura 1 y 2). Un 29 % encuentra su suelo muy secante. La posibilidad de mejorar estas condiciones mediante el empleo de materia organica es aprovechada por muchos horticultores, pero en varios casos no en la medida necesaria ni siempre en forma correcta .

Como materia organica para mejorar el suelo o mantenerlo en buenas condiciones los horticultores emplean en su mayoria (71 %) estiercol (guano), principalmente de oveja (35 %). Tan solo el 6 % de los horticultores emplean turba. A pesar de que este valioso material organico se encuentra en abundancia en Tierra del Fuego (las mayores existencias se



Figura 1 : Vision general de un suelo tipico de Porvenir



Figura 2 : Suelo pedregoso en una explotacion horticola

obteniendose en algunos lugares y años comparativamente excelentes resultados y en otros perdidas considerables (un ejemplo tipico es el cultivo de la papa).

Las temperaturas relativamente bajas y ademas muy variables durante la temporada, retardan el desarrollo de los cultivos (lo que solo en parte es compensado por la mayor luminosidad debido a los dias largos, la que aumenta de este modo la fotosintesis) e impide tambien el cultivo de ciertas especies sensibles, como tomates, pepinos, porotos verdes, pimientos, los que deben ser cultivados en invernaderos con el consiguiente aumento de los costos.

Las escasas precipitaciones hacen indispensable el riego artificial de los cultivos horticolas, sin el cual no se logran una produccion segura con rendimientos y calidades satisfactorias. Cultivos sin riego adicional son solamente posibles en el caso de las papas y (en algunos lugares) de la zanahoria, pero naturalmente con limitaciones, ya que con riego adicional los rendimientos obtenidos son muy superiores.

Los fuertes vientos causan daños considerables en la horticultura, tanto por la accion directa (quiebran o cortan las plantas o producen heridas) como indirecta: aumentan la evapotranspiracion de las plantas (lo que puede producir daños) y secan los terrenos, aumentando la necesidad de agua de riego. Salvo en lugares protegidos es necesario la construccion o plantacion de cortavientos para mejorar las condiciones para los cultivos.

Escarchas tempranas o tardias pueden producirse (al igual que en Punta Arenas) incluso en pleno verano (Enero-Febrero), lo que causa daños graves con la consiguiente disminucion y hasta la perdida total de la produccion, siendo en este caso la papa la mas sensible. Aunque existen

algunos metodos para evitar escarchas (riego por aspersion y produccion de humo entre otros), estos requieren cierta inversion, preparacion y cuidado anticipado, por lo cual no siempre son seguros.

Pero a pesar de lo anterior, las condiciones climaticas existentes tambien presentan un punto a favor. En Tierra del Fuego (como en todo Magallanes) practicamente no existen plagas o enfermedades que puedan afectar cultivos hortícolas (con excepcion de los invernaderos con sus condiciones climaticas especiales). Esto no solo significa cultivar sin empleos de pesticidas costosos y problematicos para la salud, sino constituye tambien condiciones ideales para la produccion de clones basicos y semillas certificados de papas como tambien la propagacion de otras especies, por ejemplo: la frutilla.

3.3 Implementacion con Maquinaria y Herramientas

Los horticultores de Porvenir cuentan con muy poca implementacion, lo que es comprobado tambien por los resultados de la encuesta.

Una inquietud de muchos de los horticultores es no poder contar con un tractor para facilitar y mejorar las labores, principalmente la preparacion de sus terrenos. Existen si tractores, cuyos duenos incluso realizan a veces trabajos en otros predios, pero las distancias en muchos casos son demasiado grandes para este proposito. Algunos horticultores echan de menos el tractor facilitado o arrendado en años anteriores por parte de INDAP. Por otra parte la INDAP aprobo en 1979 creditos para la adquisicion de motocultivadores pero por razones que se ignoran no dieron los resultados esperados (las dos maquinas adquiridas estan sin uso).

De los horticultores encuestados el 6 % cuenta con un tractor, en cambio, el 41 % dispone de un caballo para las labores hortícolas. Respecto a implementos, el 18 % posee un arado, el 12 % un rotovator y un 6 % una rastra.

Las herramientas manuales mas indispensables (palas, gualatos, azadones, rastrillos, carretillas) poseen entre un 58 % a 76 % de los horticultores encuestados.

3.4. Empleo de Fertilizantes Minerales

La encuesta realizada con los horticultores demuestra que emplean muy pocos fertilizantes minerales en los cultivos hortícolas. Solo el 29 % los aplican regularmente y esto principalmente (en varios casos exclusivamente) en el cultivo de papas. La muy escasa utilización de fertilizantes minerales se puede deducir también de datos proporcionados por la oficina provincial de INDAP en Porvenir, que es prácticamente el único distribuidor local de fertilizantes: en 1985 colocó tan solo 25 qq. de fosfato de amonio, 28 qq. de salitre potásico y 1,5 qq de calcio. Son cantidades insignificantes para las superficies cultivadas.

Una de las razones para el escaso empleo es el costo comparativamente alto de los fertilizantes minerales (29 % de los encuestados opinan así). De la encuesta se puede concluir también que la fertilización mineral no siempre es aplicada en forma armónica. Además, ningún horticultor encuestado realiza una fertilización de cobertura, muy importante para el óptimo desarrollo de la mayoría de los cultivos hortícolas.

Los fertilizantes más aplicados son el Salitre Potásico y el Superfosfato Triple; en menor grado emplean Salitre Sódico y Sulfato de Potasio. El empleo de Cal es poco común (aproximadamente 6 % de los

encuestados), lo que es inquietante dado que gran parte de los suelos son acidos y requieren encalados para adecuar el pH a las exigencias de las hortalizas.

3.5. Enfermedades y Plagas y su Control

Aunque (como ya mencionado en el capitulo 3.2.) gracias a las condiciones climaticas existentes la region es practicamente libre de enfermedades y plagas, pueden aparecer ciertos problemas fitosanitarios. A este respecto el 47 % de los horticultores encuestados afirma haber tenido problemas en algun cultivo, nombrando como causante principal los pulgones, insectos comunes en la region y relativamente faciles de combatir. En algunos casos se presentan tambien algunos hongos y daños fisiologicos.

Respecto al empleo de pesticidas, un 18 % de los encuestados dice utilizarlos y los aplican con maquina pulverizadora o con regadera, siendo lo ultimo por lo general no muy recomendable.

Respecto a herbicidas un 24 % de los encuestados confirma su uso. Emplean "Afolon" en los cultivos de zanahoria y papas (18 % y 6 % respectivamente) aplicandolo con maquina pulverizadora o regadera.

3.6. Agua y Posibilidades de Riego

El riego es un factor de suma importancia para el desarrollo de las hortalizas y de la disponibilidad de agua dependen en gran medida los rendimientos y la seguridad del cultivo horticola, mas aun en la zona de Porvenir con precipitaciones naturales insuficientes. Pero por otra parte la isla dispone de muy buenos recursos hidricos tanto en superficie como en depositos subterraneos. No obstante, el riego para fines agricolas o ganaderos es rara vez practicada. No asi en la horticultura, como muestra

la encuesta realizada: practicamente todos los horticultores riegan su cultivo, afirmando un 65 % contar siempre con suficiente agua para el riego mientras que, para un 12 % no siempre alcanza el agua (23% no contesto la pregunta). Como fuentes de agua cuentan con rios (38 %), pozos (31 %) o la red de agua potable (31 %).

Los sistemas comunes para regar son la manguera (58 %) y la regadera (42 %). Sorprendente es la frecuencia de riego indicada por la mayoria de los horticultores encuestados : fluctua entre "todos los dias" a "cada tres dias" (83 % de las respuestas) y "ocho dias" (17 %). Un 24 % de los encuestados riega tambien las papas, especie generalmente cultivada en secano.

4.- Explotacion Horticola Profesional

4.1. Invernaderos y Cajoneras

Invernaderos aptos para la explotacion horticola profesional existen solamente 5 en Porvenir, pertenecientes a la Sra. Juana de Milic (uno grande y uno mas pequeno), CEMA (dos comparativamente grandes, ver figuras 3, 4, 5, 6) y el Sr. Smoje (Q.E.P.D.) (grande, pero fuera de uso y con muchos vidrios quebrados, ver figura 7 y 8). Su estructura es de madera y son cubiertos de vidrios (tres de los mencionados) o de plastico (polietileno). El estado de ellos es regular, en el caso del ultimo precario. Fuera de estos invernaderos del tipo "profesional" tambien existen otros de menores dimensiones (tipo "familiar") entre 8 y 15 metros cuadrados de superficie. Aproximadamente 18 % de los horticultores encuestados son duenos de este tipo de invernaderos, que son cubiertos con polietileno y no siempre cuentan con una ventilacion adecuada.



Figura 3 : Vista exterior invernadero Cema I



Figura 4 : Vista interior invernadero CEMA I



Figura 5 : Vista exterior invernadero Cema II



Figura 6 : Vista interior invernadero CEMA II



Figura 7 : Vista exterior invernadero Sr. Smoje (Q.E.P.D.)



Figura 8 : Vista interior invernadero Sr. Smoje (Q.E.P.D.)

Los invernaderos son destinados a diferentes cultivos, preferentemente tomate durante los meses de verano y lechugas en la primavera, pudiéndose encontrar naturalmente también otros cultivos en menor escala (acelga, cilantro, etc). De las personas encuestadas, un 18 % se encuentra conforme con su invernadero mientras que el 12 % quisiera mejorarlo, ya sea en relación a la estructura, la tierra o bien aumentando la superficie actual (el resto no contestó la pregunta). El interés de contar con un invernadero es sorprendentemente bajo : solo un 12% de los horticultores encuestados manifiesta el deseo de poseer uno.

Con cajoneras cuentan aproximadamente un 18 % de los horticultores encuestados. Son construidas de madera y abarcan una superficie variable (entre 2 y 12 metros cuadrados). Sus ventanas son de polietileno. Las cajoneras son preferentemente empleadas para lechugas y otras hortalizas. De los horticultores que no cuentan con cajoneras, solo un 6 % quisiera tener una. Similar porcentaje está interesado en ampliar sus cajoneras existentes.



Figura 9 : Vista de cajonera e invernadero en una explotación hortícola

4.2. Entrevista a la Sra. Juana de Milic

El complejo hortícola de la Sra. Milic merece un párrafo separado ya que constituye la única explotación hortícola profesional verdadera existente actualmente en Porvenir (las demás representan solamente una explotación adicional, formando principalmente parte de la agricultura y/o ganadería) (Figuras 10 y 11).



Figura 10 : Vista exterior invernadero Sra. Juana de Milic



Figura 11 : Vista interior invernadero Sra. Juana de Milic

La explotación hortícola de la Sra. Juana de Milic se encuentra en la ciudad de Porvenir (calle Riobo 6) y esta conformada por un invernadero comparativamente grande de 324m² (48 x 8 m), otro mas pequeño de 80 m², y una cajonera de aproximadamente 12 m², además de una superficie de alrededor de 300 m² a la intemperie.

Los invernaderos fueron construidos en 1964-65 gracias a un crédito de INDAP. Son de estructura de madera cubierta de vidrio. No cuentan con calefacción. Se encuentran en regular estado; existe el deseo de repararlos y mejorarlos, pero razones económicas no lo permiten por el momento. El complejo hortícola se encuentra completamente saneado.

Esta importante explotación hortícola es trabajada con mucho esfuerzo por la dueña, a la cual coopera parcialmente el hijo. Solo en épocas de mucho trabajo se contrata un obrero temporal. La técnica del cultivo es buena en comparación a otras explotaciones hortícolas en Porvenir, no obstante sensible de ser mejorada.

Los cultivos principales en los invernaderos son el tomate y la lechuga, siendo cultivado en menor grado otras especies (p. ej. acelga y rabanitos). A la intemperie se cultivan ajos, arvejas, habas, lechugas, repollos, coliflores, frutillas y alcachofas a las cuales se les agrega una pequeña superficie con papas. En la primavera la Sra. Milic también produce almacigos para la venta, principalmente de repollos y coliflores.

Este complejo hortícola posee una capacidad considerable de producción la que cubre parte importante de la población de Porvenir. La comercialización es realizada en el mismo predio a través de un local de venta (almacen) propio.

La demanda es generalmente buena, aunque variable segun especie y epoca del año. La propietaria manifiesta que deberia ser mejor, recordando los años en que entregaba gran parte de la produccion a ENAP. Explica que actualmente existen momentos (principalmente en verano) en que cuesta vender toda la produccion, lo que significa a veces incluso perder parte de ella, a pesar de que, como manifiesta, vende sus productos mas baratos que los provenientes del norte del país.

4.3. Cultivos a la intemperie

Respecto a los cultivos hortícolas a la intemperie (principalmente en los alrededores de Porvenir) una clasificacion entre horticultura profesional o familiar no es facil. En la mayoria de estos casos los cultivos hortícolas constituyen una parte adicional a la explotacion ganadera y (en menor grado) agricola. En muchas parcelas se cultivan hortalizas solamente para el autoconsumo, lo que sin duda constituye una horticultura familiar (vease capitulo 5). En otros se comercializa ademas una mayor o menor parte de la produccion, casos en que segun superficie y/o volumen de produccion hortícola se puede tratar de una clasificacion definida en familiar o profesional. En un tercer grupo de las parcelas cultivan determinadas especies de hortalizas (en este caso se incluye la papa, aunque no es especificamente una hortaliza) en superficies comparativamente grandes, lo que realmente se debe catalogar como horticultura profesional.

La mayor parte de los cultivos se encuentran en los sectores Santa Maria (parcelas entre 50 y 200 ha), Laguna de los Cisnes (parcelas de 200 a 400 ha aproximadamente) y Gente Grande (parcelas de generalmente mas de 300 ha).

Entre los propietarios de estas parcelas ganaderas o agricolas se encuentran un buen numero dedicado tambien a determinados cultivos hortícolas, ademas de la papa principalmente zanahorias y repollos. Como horticultores profesionales en este sentido se destacan entre otros: Francisco Delic (repollos, zanahorias y betarragas), Pedro Brstilo Hansen (ademas de forraje cultiva papas y zanahorias), Luis Munoz Munoz (papas y zanahorias), Rafael Delic (repollos, zanahorias y betarragas), Rafael Covacic (papas y zanahorias) y Atilio Calcutta (papas, zanahorias y betarragas; fue el primer, y hasta ahora unico agricultor-horticultor de Tierra del Fuego que en 1985, produjo semilla de papas certificadas).

5.- Explotacion Horticola Familiar

En la ciudad de Porvenir la mayoría de las casas cuentan con un sitio apto para la horticultura familiar (ver figuras 12 y 13). Ya desde aproximadamente los años 30 se encuentra con un gran numero de huertos familiares, el que ha aumentado incluso en los ultimos años. Tambien en Bahía Chilota se tratan de implementar ultimamente pequeños huertos familiares, a pesar de que las condiciones son bastante mas difíciles que en Porvenir, siendo problematica la ubicacion muy abierta y practicamente sin proteccion de los sitios y sobre todo la falta de agua.

Mientras que en la ciudad de Porvenir y en Bahía Chilota todas las explotaciones hortícolas (a excepcion de la Sra. Milic) pueden ser clasificados como verdaderamente familiares, en el caso de las parcelas en los alrededores de Porvenir una clasificacion entre profesional o familiar no es facil, como ya mencionado en el capitulo 4.3.

Segun lo ahi expuesto y en base a la encuesta se puede expresar que, en el 60 % del total de los casos, la horticultura representa una



Figura 12 : Vista general de un huerto familiar tipico de Porvenir



Figura 13 : Interior de un huerto familiar

explotacion familiar, mientras el 20 % se debe denominar profesional (el 20 % restante de los encuestados no proporcionaron suficientes datos). La horticultura familiar forma parte de la ganaderia y agricultura principalmente, predominando la primera en un 35 % y representando ambos el 47 % del total de las actividades, mencionando como actividad principal en menor escala la lecheria, pesca, labores de casa, etc..

En general la superficie de terreno con el cual cuentan los horticultores familiares para el desarrollo de los cultivos horticolas es muy variable (Tabla 4).

Terreno Horticola (m 2)	Porcentaje del total de encuestados
6.000	31.0
4.000	20.0
3.000	15.5
2.000	10.2
2.000	10.2
1.500	8.0
650	3.0
200	1.0
100	0.5
40	0.2
20	0.1
15	0.1

Tabla 4 : Superficie cultivada con especies horticolas en Porvenir

El terreno aproximado que es utilizado y dedicado a la horticultura familiar de las personas encuestadas oscila alrededor de los 19.525 m2. Los terrenos restantes (en el caso de las parcelas) son ocupados principalmente con ganado, en muchos casos ovejas y tambien cerdos. Las parcelas mas pequenas cuentan con un total de aproximadamente de 50 Has. de terreno.

Hay que destacar, que en una gran parte de las parcelas alrededor de Porvenir no se dedican a cultivos horticolas (ni siquiera para el auto-

consumo), a pesar de que la tierra en la mayoría de los casos es apta para este fin. Esto se debe principalmente, a la falta de interés e iniciativa de ciertos propietarios, los que tampoco aprovechan de cultivar parte de su terreno con alfalfa o col forrajera por ejemplo, para sus animales.

Respecto a la implementación, explotación y técnicas de cultivo de los terrenos destinados a la horticultura familiar, estas son semejantes a los descritos para la horticultura profesional.

En muchos huertos familiares, principalmente de Porvenir, se encuentran además pequeños y simples invernaderos caseros construidos de madera y polietileno. Se encuentra una amplia variedad de especies horticolas, siendo una de las principales en el caso de los huertos en la ciudad; la lechuga, la que en meses de verano se ve ofrecida al menos en cada cuadra de la ciudad.

Existe un interés constante por el desarrollo hortícola también del sector familiar, siendo este el 82 % de las muestras, donde existe además interés en aumentar la superficie hortícola y en este punto se observa que el 53 % de los casos así lo desea, mientras que el 35 % rechaza la expansión de esta actividad.

Es destacable además, que en general existe una tendencia a seguir con el desarrollo de los cultivos horticolas basados principalmente en una tradición familiar, donde el 65 % está dado por este caso. Esto se corrobora aun más, al haber un 47 % de los individuos que no dejarían la labor hortícola por otra más rentable. Además, hay que considerar que se manifiesta gran interés por este rubro como ya se describió, pero una limitante está dada por recursos económicos, ya que si no existiera este problema el 71 % de los encuestados expresaron una respuesta positiva por

seguir con esta actividad y lo que es mas importante aun, es que no hubo una negativa al respecto.

Actualmente la produccion horticola en el subsector familiar, esta dirigida principalmente al consumo del hogar (47 %) y solo el 41 % de los individuos tiene la alternativa de comercializacion y consumo propio. De los encuestados que venden su produccion el 41 % aproximadamente, vende menos del 50 % de su produccion, mientras que el 35 % comercializa mas del 50 % de su produccion.

6.- Produccion Horticola

Se cultiva una amplia gama de especies hortícolas, entre las cuales se destacan con gran diferencia cuatro como las mas importantes y extendidas : zanahoria, repollo, lechuga y por supuesto la papa (aunque esta, en realidad no es exactamente una especie hortícola). En la siguiente Tabla se aprecian las principales hortalizas que se cultivan en la comuna de Porvenir.

Especie	Rango de superficie a sembrar (m2)	Epoca de Siembra	Rendimiento
Zanahorias	5 a 1.000	Sept - Oct	B
Lechugas	1 a 5	Agos - Oct	B
Papas	30 a 2.000	Sept - Nov	R
Repollos	200 a 500	Sept - Dic	R-B
Ajos	5 a 300	Abri - Ago	B
Nabos	20 a ---	Sept - Nov	M
Betarragas	10 a ---	Oct - Nov	R
Perejil	5 a ---	Sept - Oct	R-B
Espinacas	125 a ---	Sept - Oct	R-B
Acelgas	125 a ---	Agos - Oct	R-B
Tomates	380 a ---	Sept - Oct	B
Cebollas	10 a ---	Nov - Dic	R-B
Rabanitos	-----	Sept - Oct	R
Cilantro	-----	Sept - Oct	R

Tabla 3 : Principales hortalizas cultivadas en Porvenir. Rendimiento expresado como : B : Bueno, R : Regular, M : Malo.

Merece ser mencionado tambien el cultivo de frutillas, cultivadas en varios huertos, dedicandose en forma especial 5 o 6 personas a esta especie con muy buenos resultados. Las plantas provienen en gran parte de un cultivo de la Escuela Agropecuaria "Las Mercedes".

Al analizar el cultivo de la papa por ejemplo, considerando que es lo que mas se cultiva, se observa que el 82 % de productores encuestados cultivan esta especie, utilizando principalmente variedad "Desiree" y (todavia) variedades "Regionales".

Los horticultores normalmente siembran un promedio de 7.5 sacos con un rango de medio a 10 sacos en una determinada area, obteniendose cosechas muy variables entre 3 a 60 sacos. Los agricultores siembran naturalmente cantidades muy superiores de papas obteniendose una cosecha promedio de aproximadamente 10 sacos por 1 sembrado. En base a lo descrito los horticultores clasifican su produccion como "regular", lo que es considerado por el 47 % de los encuestados.

Respecto a la produccion horticola propiamente tal no existen datos fidedignos, ni siquiera datos que permitian estimaciones aproximadas. A este respecto lamentablemente tampoco ayudo la encuesta realizada. Los horticultores generalmente no llevan registros de su produccion, como tampoco tienen una idea clara de los rendimientos obtenidos. En la encuesta se obtuvo (salvo muy pocas excepciones, y en estos casos demasiado aproximados y no muy representativos) una clasificacion de los rendimientos en "bueno", "regular" y "malo" segun el parecer de los productores, lo que notoriamente no permite compararlos en forma concluyentes.

Pero al observar los diferentes cultivos es importante destacar que dentro de aquellas hortalizas que presentan un buen rendimiento para la

zona se hace notar principalmente la zanahoria, repollos, lechugas y es de ahí que se puede explicar en parte la tendencia a seguir por la preferencia de sus siembras.

Entre los cultivos que presentan rendimientos regulares en Porvenir se caracterizan principalmente las betarragas, papas y ajos. Por último, los cultivos horticolas con rendimientos bajos o malos están dado por coliflor, zanahoria, papas, betarraga y otros. En el caso de los invernaderos, los rendimientos de tomates y lechugas generalmente son considerados como buenos; ningún productor menciona alguna especie con rendimientos malos.

A este respecto se pueden considerar varios factores que según los productores afectarían el desarrollo del cultivo y es así que el 42 % de los horticultores consideran que el terreno es malo, el 28 % expresa que el terreno es mal trabajado y un 15 % en distintos casos señala que se puede deber a mala utilización de semilla y a la escarcha; esta última principalmente afecta a la papa.

Se puede considerar, que por parte de los horticultores de Porvenir, no existe en general, un manejo adecuado desde la siembra hasta la cosecha. Respecto a la calidad de los productos horticolas no existen estudios. Pero por lo general es considerada como buena.

Es interesante observar que es bastante frecuente entre los horticultores almacenar o conservar hortalizas para el invierno; esto es practicado por 47 % de los encuestados. Se almacenan principalmente zanahorias, repollos y papas según diversos métodos ya sea a través de un galpon, bajo tierra, lugares con arena (zanahoria) o en el sotano. Sobre

todo los descendientes de yugoeslavos preparan ademas cantidades considerables de chucrut en barriles. Tambien es frecuente la preparacion de mermelada de ruibarbo.

7.- Factores de Administracion y Comercializacion para los Horticultores de Porvenir

Al realizar un analisis de la administracion y comercializacion para los productores de hortalizas en la comuna de Porvenir se concluye que existen cinco factores relacionados con el tema, los cuales se estudiaran individualmente y estos corresponden ser : costos, administracion, mercados, precios, distribucion y promocion.

7.1. Costos

En este item solo el 38 % de los horticultores lleva algun tipo de control de sus costos. El principal motivo para no hacerlo es el referente a la baja escala de produccion. Ademas, es importante senalar que el 66 % piensa que los precios de venta cubren los costos.

7.2. Administracion

El 20 % de los productores declaro que desarrollaba sus labores horticolas solo. En otras ocasiones estas labores las realizan en igual porcentaje con otras personas, pero en general el desarrollo de las actividades horticolas se efectuan con familiares y esto representa una 60 % del total de los casos encuestados.

Asi mismo el 20 % afirmo haber tenido problemas de relaciones humanas con personas a su cargo, lo cual ha permitido tener un actitud de rechazo por la alternativa de trabajo.

7.3 Mercado

De la producción obtenida a la cosecha, los horticultores venden el 75 % al comercio de Porvenir y el 25 % al consumidor final. Es de este modo que el 86 % de los encuestados piensan que sus productos son finalmente consumidos en Porvenir, y cierta parte de ella en Punta Arenas.

Existe un 50 % de los individuos que les gustaría vender su producción en Pta. Arenas y el motivo del por que no lo han hecho, según su opinión, es debido principalmente a la falta de producción. Al resto de los horticultores les gustaría seguir vendiendo en Porvenir.

7.4. Precios

Los precios fijados son iguales para todos los compradores, de acuerdo a lo manifestado por en 78 % de las personas encuestadas. En general el 63 % de los productores venden sus cosechas al contado, el resto recibe el pago diferido y nadie al respecto manifiesta haber tenido dificultades en el cobro.

Para la determinación de precios solo el 71 % de los horticultores afirman que ellos son los que determinan el precio, no ocurriendo lo mismo para otros casos ya que este es fijado por el comprador. El 29 % de los productores indico, que existe variabilidad en los precios de los productos y a este hecho le atribuyeron varios motivos, ninguno reiterado como para citarlo como causa generalizada.

7.5. Distribucion

Lo mas destacable de este punto es senalar que solo el 8 % tiene local de venta el cual es propio.

7.6. Promocion

El unico medio de promoción de los productos hortícolas por parte de sus productores, es el diario y esto normalmente lo realiza el 8 % de ellos.

8.- Asistencia tecnica y crediticia

Para los horticultores de Porvenir y Tierra del Fuego en general no existe ningun programa de asistencia tecnica. La institucion competente para el agro (INDAP) si cuenta con una oficina provincial en Porvenir, pero esta se dedica casi exclusivamente a las transacciones crediticias y (a comienzos de cada temporada) la distribucion de diversos insumos (fertilizantes, pesticidas, semillas). Razones principales son al parecer escasez de personal y principalmente la falta de un experto horticola en la reparticion regional de INDAP.

La asistencia tecnica de INDAP se limita actualmente a la distribucion de la revista "Nuestra Tierra", editada por la FUCOA. Ademias los productores tienen la posibilidad de escuchar los dias domingos por radio Tierra del Fuego un programa agricola editado tambien por FUCOA. En ambos casos el contenido es dedicado principalmente a agricultores pequeños. Temas horticolas aparecen solo esporadicamente, ademias, las recomendaciones muchas veces no se pueden llevar a la practica debido a las diferencias entre la horticultura regional y la del Norte del pais. Un reconocimiento merece por otra parte la publicacion de un manual bien completo sobre el cultivo de la papa, editado por la oficina regional de INDAP Magallanes.

Solamente para el sector ganadero existio un programa de asistencia tecnica referente a empastadas, el que no tuvo los resultados esperados por diferentes razones atribuibles a los mismos ganaderos. La falta de asistencia tecnica en Porvenir fue confirmado por la encuesta realizada: todos los horticultores respondieron en forma negativa a este respecto.

En relacion a la asistencia crediticia existen principalmente las dos lineas de credito de INDAP : de inversion y de operacion, pudiendo optar

los productores naturalmente tambien a creditos concedidos por CORFO o instituciones bancarias. Los creditos de INDAP se pueden obtener relativamente facil si reunen principalmente los siguientes requisitos:

- ser poblador de Tierra del Fuego,
- poseer tierras y en el caso del credito de inversion, presentar un pequeño proyecto.

El credito de inversion (de mediano a largo plazo) es destinado a la adquisicion de animales, infraestructura predial, habilitacion de suelos, etc., mientras que el de operaciones es otorgado para la compra de fertilizantes, semillas, pesticidas, etc., y debe ser cancelado a fines de la temporada, despues de las cosechas.

La oficina provincial de INDAP en Porvenir cuenta actualmente con alrededor de 135 beneficiarios "estables" (principalmente ganaderos), numero que al inicio de la temporada sube con el credito de operacion a un total de 150 o 200 agricultores, del cual participan los horticultores en aproximadamente un 30 %.

Respecto a la cancelacion del credito de inversion (obtenido en la mayoria por ganaderos, en gran parte para la adquisicion de animales), existen grandes problemas, ya que la gran mayoria de los beneficiarios se encuentra atrasados en sus cuotas o ni siquiera efectuaron el pago de la primera de ella. Con la cancelacion de los creditos de operacion generalmente no hay problemas. Los horticultores ocupan principalmente este ultimo y prefieren no endeudarse con creditos mayores de inversion.

De los horticultores encuestados participa un 41 % en el programa crediticio de INDAP, destinando el credito en proporciones semejantes a la adquisicion de semillas de hortalizas, semillas de papas, fertilizantes y/o herbicidas.

9.- Capacitacion Horticola

Con el cierre de la Escuela Agricola "Las Mercedes" tambien termino la capacitacion en el sector horticola. Desde entonces tampoco han habido cursos o charlas para los horticultores, salvo un curso dado principalmente para horticultura familiar, realizado por el SENCE el año 1985.

De los horticultores encuestados ninguno ha participado en algun curso de capacitacion o charlas especificas sobre temas horticolas. Esto solo por falta de oportunidad, ya que el interes existe y es considerable debido a que el 70 % de los encuestados manifesto su interes en participar en cursos horticolas y un 59 % quisiera asistir a charlas sobre horticultura. Los porcentajes restantes pertenecen a aquellas personas que no contestaron las preguntas, pero en ningun caso presentaron una negativa hacia los cursos, salvo respecto a charlas, de los cuales un encuestado no se muestra partidario.

Respecto a temas especificos no se pudo detectar ninguna preferencia predominante; los horticultores nombraron diversos temas de interes, como : el mejoramiento del suelo, la fertilizacion, la siembra, el cultivo, variedades, y explotacion de invernaderos.

Existe gran interes (85 % de los horticultores encuestados) en producir especies horticolas, hasta ahora no cultivadas por determinados horticultores. Un 35 % de los interesados no tienen conocimientos de ellas y, necesitarian una capacitacion a este respecto. De las especies nombradas para ser incluidas en sus rotaciones habituales los horticultores nombraron principalmente : la frutilla, coliflor y alcachofa, entre otros y para invernaderos: los tomates, pepinos, porotos, zapallitos italianos y aji.

Con respecto a la formacion horticola existe actualmente un buen programa horticola para alumnos de cuarto año de enseñanza media en el Liceo C-7 de Porvenir, cuyo director muestra mucho interes y preocupacion respecto a la formacion agropecuaria. Enseñan desde botanica, implementacion horticola hasta cultivos en invernadero, todo lo cual se lleva a cabo actualmente en forma teorica, iniciando en estos dias la practica, aunque en este caso con dificultad por falta de experiencia del docente responsable. En el caso de un programa similar para la ganderia, existe un convenio con la Asociacion de Ganaderos de Magallanes (ASOGAMA) el que permite que los alumnos realicen practicas en estancias. Segun el director los alumnos, una vez egresados, seran capaz de administrar una estancia. Programas similares existen con otras profesiones, en los cuales las primeras experiencias arrojaron resultados satisfactorios.

La idea es que los alumnos egresen con conocimientos suficientes para poder iniciarse sin dificultades en una determinada profesion, ya que el problema general hasta el momento, es que los alumnos egresados del Liceo en gran mayoria, no encuentran trabajo lo que significa que esten cesantes por el momento, o se trasladaron a Punta Arenas con la esperanza de encontrar una ocupacion con mas facilidad. Programas horticolos (en este caso mas simple) existen tambien para alumnos de enseñanza basica en Porvenir.

10.- Conclusiones

La actividad hortícola en Tierra del Fuego, y en particular en Porvenir, cuenta con una larga tradición (desde los inicios de la colonización), aunque su explotación no se realiza en forma separada, sino que asociada con otras actividades (agricultura y ganadería), siendo una parte importante destinada al autoconsumo.

Las principales áreas agrícolas - hortícolas, se encuentran en Porvenir y en sus alrededores (Santa María, Laguna de los Cisnes y Gente Grande), conformada por parcelas de tamaños variables, derivadas de subdivisiones de campos de las grandes compañías ganaderas.

Aunque la horticultura siempre representaba una actividad económica de cierta importancia, no existen antecedentes estadísticos respecto a las superficies cultivadas con hortalizas y su producción.

El desarrollo hortícola tuvo su apogeo (década 1960-1970) gracias a dos hechos específicos: la formación de la escuela agropecuaria "Las Mercedes", y mucho más aun del establecimiento de la ENAP. La primera formó excelentes profesionales (prácticos agrícolas), implantó mejores técnicas de cultivo, introdujo nuevas especies y variedades, y mejoró las existentes. La segunda generó una gran demanda de hortalizas, y por lo tanto un mercado seguro para los productores. Al entregar la ENAP la administración de sus campos a concesionarios particulares, comenzó a decaer rápidamente la explotación hortícola, la que actualmente se encuentra en unos de sus niveles más bajos.

Actualmente se encuentra en Porvenir solo una persona (Sra. Juana de Milic), que puede ser denominada en sentido propio como horticultor

profesional, por ser esta actividad ejercida en escala importante y constituir la unica fuente de ingresos. En los demas casos, la horticultura constituye una actividad adicional, principalmente de la ganaderia y agricultura, aunque como tal es realizada por un numero importante de productores en escala profesional. Ademas es importante destacar que la horticultura familiar tiene una gran popularidad en Porvenir, debido principalmente a la posibilidad de autoabastecimiento de hortalizas.

Los horticultores (en su gran mayoria) siguen una tradicion familiar, observandose una conformidad y agrado general por las actividades realizadas, aunque tambien existe inquietudes en aprender y/o desempenar otras labores. Se encuentra ademas un gran interes en la capacitacion tecnica, principalmente en el area horticola.

Un numero importante de los horticultores (aunque no mayoritario), estarian dispuestos a trabajar en conjunto con sus vecinos, y/o formar parte de una cooperativa. Los horticultores tienen generalmente un gran cariño a su zona natal, por lo que en su mayoria no desean emigrar a otro lugar, a pesar de las condiciones poco favorables que enfrentan.

Las condiciones climaticas, aunque no del todo favorables, permiten el cultivo satisfactorio de una amplia gama de especies horticolas, siendo en algunos casos recomendable, aplicar ciertas medidas que protejan los cultivos de las inclemencias climaticas, asegurando asi el exito de ellos.

Las mismas condiciones climaticas, por otra parte, constituyen condiciones ideales para la produccion de clones basicos y semillas certificadas de papas, como tambien la propagacion de otras especies.

Las tecnicas de cultivo empleadas no son optimas, y bastante sensibles

a ser mejoradas en todos los niveles de la horticultura. El empleo de materia organica y el control de la acidez en los suelos, y un mayor uso de fertilizantes minerales son puntos importantes a este respecto. La implementacion tecnica es minima o nula, lo que naturalmente no permite el desarrollo de la horticultura.

Los invernaderos y cajoneras existentes cumplen un rol importante en el abastecimiento de hortalizas. Pero sus estado es solamente regular, y uno de los mas grandes se encuentra incluso abandonado. La superficie total puede ser aumentada, aunque el interes de parte de los horticultores es sorpresivamente bajo.

La produccion horticola se concentra en cuatro especies : papas, zanahorias, repollos y lechugas. Es cultivado un importante numero de otras especies, pero en cantidades bastante mas pequenas hasta niveles insignificantes.

Los rendimientos por lo general son solo regulares (siendo comparativamente mejores en las cuatro especies nombradas), lo que se debe entre otros a usos de metodos tradicionales, falta de tecnicas apropiadas y el empleo de variedades muchas veces antiguas y/o generalmente no muy aptas para las condiciones existentes. Es bastante frecuente almacenar o conservar hortalizas, lo que permite su abastecimiento durante un mayor tiempo del año.

En Porvenir no existe ningun programa de asistencia tecnica para los horticultores, como tampoco existen posibilidades de una capacitacion horticola permante (ya que la transferencia tecnologica de parte de la Universidad de Magallanes tiene el caracter de temporal), aunque los horticultores en su mayoria manifiestan un gran interes por solucionar problemas puntuales.

En los establecimientos educacionales (Liceo C-7 y Escuela F-39), se han desarrollado programas hortícolas con miras a despertar el interés de los alumnos, y en el caso del liceo, especializarlos en esta actividad, de manera de facilitarles las posibilidades de empleo.

Un problema grave para los horticultores es el mercado limitado para sus productos. No siempre aprovechan toda su capacidad de producción debido a este mismo motivo. El consumo de hortalizas de la población es muy bajo, además las verdulerías traen cantidades grandes de hortalizas desde Punta Arenas y del resto del país, y un porcentaje importante de los consumidores adquiere las hortalizas en Punta Arenas. En este contexto se produce un efecto de contradicción compartida, ya que los horticultores argumentan que no existe suficiente demanda, en tanto que los consumidores señalan que no hay suficiente disponibilidad de hortalizas regionales.

11.- Recomendaciones

Las recomendaciones de este capítulo están orientadas a resolver en parte, los problemas existentes tanto en la comercialización de los productos hortícolas como, en la producción de los mismos. Para ello ambos puntos se analizarán por separado.

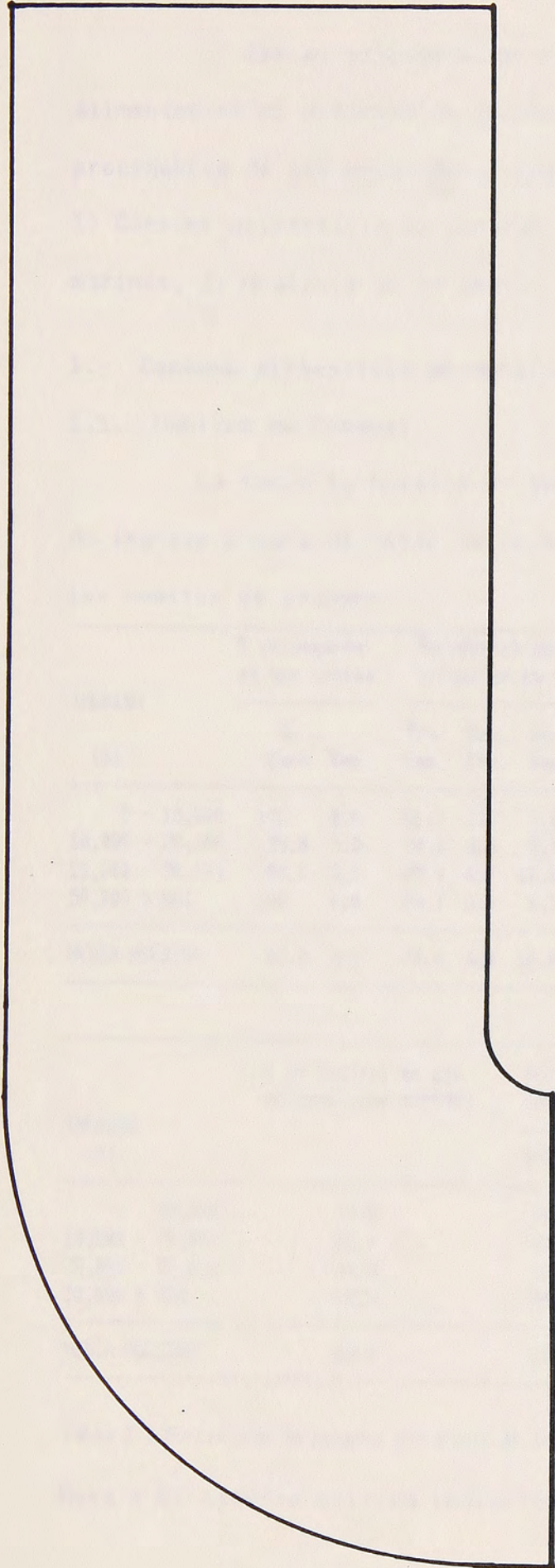
Comercialización de Productos Hortícolas

- 1.- Orientar la producción hortícola a las necesidades del mercado, diversificándola y distribuyéndola mejor durante la temporada.
- 2.- Generar inquietud a nivel de autoridades correspondientes, de manera colonizar el mercado trasandino de Tierra del Fuego, afianzando así los lazos comerciales y manteniendo de esta manera, niveles de producción que permitan la recuperación de este sector productivo. Esto es interesante si consideramos, que actualmente prácticamente no existe producción hortícola intensiva en las ciudades de Río Grande y Ushuaia.

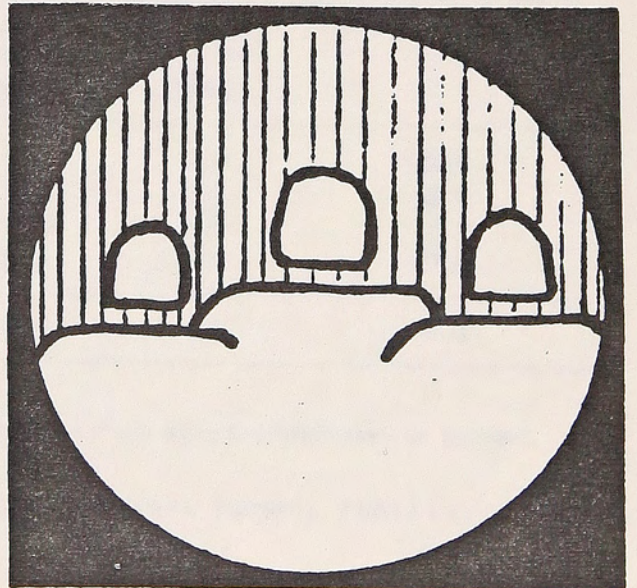
- 3.- Incentivar la introduccion algunas especies hortícolas nuevas, y aumentar la produccion de algunas ya existentes (p.e. frutilla), de una reconocida demanda, esto mediante asistencia tecnica de parte de INDAP.
- 4.- Generar los mecanismos de manera de aumentar y diversificar los habitos de consumo de hortalizas, lo cual finalmente incidira en el incentivo del productor, para lo cual se recomienda educacion al consumidor en todos sus niveles.
- 5.- Mejorar el sistema de venta al consumidor, instalando una feria libre, organizada inicialmente por los organismos correspondientes, y luego administrada por los mismos productores.
- 6.- Incentivar la creacion de una cooperativa de horticultores, de manera de mantener una actividad permanente, que finalmente incidira en la oferta estable de los productos.
- 7.- Fomentar la instalacion de una pequeña planta deshidratadora, para aumentar asi las alternativas de mercado, y asegurando un abastecimiento en epocas de no produccion. De este modo de puede aprovechar tambien excedentes de produccion de ciertas especies hortícolas, evitando perdidas. Cabe hacer notar que en Porvenir ya se consumen hortalizas deshidratadas provenientes del norte del pais.
- 8.- Incentivar la produccion de hortalizas y frutas elaboradas, por ejemplo : chucrut, mermeladas, etc., y la mantencion de oferta de especies invernales, que normalmente no cubren la demanda en el mercado de Punta Arenas.

Incremento de la Produccion Horticola

- 1.- Fomentar la investigacion basica, con ensayos demostrativos para introducir variedades y tecnicas de cultivo mas aptas para la zona.
- 2.- Tratar de establecer un programa de asistencia tecnica permanente para los productores horticolos, de manera de hacer continua la transferencia tecnologica que esta iniciando la Universidad de Magallanes.
- 3.- Buscar mecanismos crediticios, que permitan el mejoramiento de la implementacion horticola (p.ej. a traves de Zona Franca).
- 4.- Incentivar la creacion de una Escuela Horticola, dependiente de alguna institucion educacional (p.e. Liceo C-7), y utilizando tal vez los invernaderos de CEMA para sus practicas.
- 5.- Incentivar la formacion de una cooperativa horticola, bien organizada con respecto a la produccion.
- 6.- Aprovechar las condiciones climaticas existentes para la produccion de clones basicos y principalmente semillas certificadas de papas.



ESTRUCTURA DE CONSUMO



Estudio de consumo de la comunidad de Porvenir

Con el proposito de estudiar los aspectos relativos al consumo de alimentos en el distrito de Porvenir, tales como : cantidades consumidas y procedencia de los productos, el presente analisis se divide en cinco etapas :
 1) Consumo alimenticio en general, 2) Consumo de productos hortícolas y marinos, 3) Analisis de la dieta, 4) conclusiones y 5) recomendaciones.

1.- Consumo alimenticio en general

1.1. Habitos de Consumo

La tabla 1, muestra en terminos de porcentajes de hogares por rango de ingreso y para el total de la muestra, diversos aspectos relacionados con los habitos de consumo.

INGRESO (\$)	% de hogares en que cocina		Porcentaje de hogares en que el origen de la recetas cocina es :						% de hogares en que se come frituras con frec. semanal de:				
	D. Casa	Emp.	Tra. Fam.	Rec. Fab.	Rec. Rev.	Rec. Dia.	Rec. Rad.	Rec. T.V.	1	2	3	4	5
0 - 10,000	100	0.0	81.3	1.0	9.6	1.0	4.2	3.1	43.7	26.8	19.7	9.8	0.0
10,000 - 20,000	95.0	5.0	74.5	3.6	7.3	5.5	9.1	0.0	51.2	22.0	14.6	4.9	7.3
20,000 - 50,000	94.5	5.5	73.5	6.1	12.2	2.1	2.1	4.0	35.3	38.3	17.6	8.8	0.0
50,000 O MAS	100	0.0	93.7	0.0	6.7	0.0	0.0	0.0	31.0	31.0	19.0	19.0	0.0
MEDIA MUESTRA	96.8	3.2	78.0	3.0	10.0	2.0	4.0	3.0	40.9	30.1	17.7	9.1	1.6

INGRESO (\$)	% de hogares en que se toma vino comidas	Porcentaje de familias en que se consume capon dando como motivo			% de hogares en que se prefiere capon a vacuno
		SABOR	PRECIO	OTROS	
0 - 10,000	4.0	20.0	67.7	12.3	26.0
10,000 - 20,000	16.3	25.0	75.0	0.0	39.0
20,000 - 50,000	34.3	32.0	54.0	14.0	59.0
50,000 o MAS	12.5	44.4	55.6	0.0	33.0
MEDIA MUESTRA	18.3	26.9	63.4	9.7	41.3

Tabla 1 : Porcentaje de hogares por rango de ingreso frente a diversos aspectos generales de consumo.

Nota : El estudio utiliza indistintamente los terminos hogar, familia, vivienda

Se observa que en el 96.8 % de los hogares de la muestra cocina la dueña de casa (96.8 % es la media ponderada de los porcentajes de todos los estratos, la ponderación corresponde a la importancia de cada estrato en la muestra), es más, en los rangos extremos esto se da en todos los hogares y en los rangos intermedios la proporción es también bastante alta (95 y 94.5 %). También se aprecia que las recetas de cocina provienen en la mayoría de los hogares de la tradición familiar, 78 % como promedio ponderado, tendencia que se confirma si es que se analiza por rango de ingreso; la segunda fuente importante (aunque bastante inferior a la tradición) son las recetas publicadas en revistas, el 10 % de los hogares la cito, aunque sobresalen el segmento de (\$ 20,000 - \$ 50,000) con un 12.2 %.

En un 40.9 % de los hogares se come fritura una vez por semana, este porcentaje decrece a medida que aumenta la frecuencia semanal de las frituras. Solo en un 18.3 % de las viviendas se toma vino a la hora de las comidas, los porcentajes más bajos se dan en los rangos extremos (4 % - 12.5 %), el segmento que más consume proporcionalmente es el que se encuentra entre \$ 20,000 y \$ 50,000 (34.3 %).

En relación a la carne de capón, se ve que en general y para los estratos por separado se la consume más por su precio que por otras características. Los hogares que la prefieren a la de vacuno son un 41.3 %, llegando incluso a 59 % en el segmento de \$ 20,000 a \$ 50,000.

En la tabla 2 se agrupan los datos relativos a platos típicos de almuerzo y de cena en el distrito de Porvenir. La expresión es porcentual, representa la proporción de hogares que dentro de uno de los estratos o rangos de ingreso, menciona una determinada comida como su plato típico. También se calcula el promedio de la muestra para cada plato, este promedio es ponderado.

Hay platos que a pesar de tener la misma base, como por ejemplo : estofado, puchero, guiso, bistec, carne con papas, se mantuvo la diferencia pues la clase de carne que se ocupa es distinta para cada plato, igual diferencia se mantuvo entre la cazuela y la carbonada.

Observando la tabla se ve que el plato tipico por excelencia es la carne con papas, en las dos comidas (22.4 % y 19.1 %) seguido por la cazuela de pollo y la sopa concentrada en el almuerzo y la cena respectivamente. Los platos menos consumidos son los noquis al almuerzo y el salmon a la cena.

Plato	Ingresos (Miles de Pesos)									
	Almuerzo					Cena				
	0-10	10-20	20-50	>50	Muestra	0-10	10-20	20-50	>50	Muestra
Entrada	----	18.2	-----	36	6.3	----	20	-----	17.0	5.3
Centolla	----	3.0	-----	----	0.5	----	----	-----	----	----
Cazuela	16.0	----	26.0	27.0	17.0	----	5.0	12.0	17.0	6.8
Caz.Pollo	1.8	----	-----	----	0.6	----	----	-----	----	----
S.Concent.	5.4	----	-----	----	1.9	21.5	35.0	-----	32.0	17.0
Caldillo	1.8	----	-----	----	0.6	----	----	-----	----	----
Carbonada	----	----	5.0	----	1.9	----	----	6.0	17.0	3.5
Estofado	8.9	----	-----	----	3.1	14.3	----	-----	----	5.0
Puchero	----	----	-----	----	----	7.1	----	-----	----	2.5
Guiso	----	15.2	-----	----	3.0	----	----	-----	----	----
Bistec	----	----	-----	----	----	7.1	----	-----	----	2.5
Carne c/p	19.7	24.2	26.0	9.0	22.4	21.5	5.0	28.0	----	19.1
Asado	5.4	----	-----	----	1.9	7.1	----	-----	----	2.5
Empanadas	7.1	----	-----	----	2.9	----	----	-----	----	----
Pollo	5.4	6.0	16.0	----	9.0	----	----	18.0	17.0	7.9
Legumbres	10.7	15.2	16.0	9.0	13.4	7.1	10.0	18.0	----	11.2
Salmon	----	----	-----	----	----	----	----	6.0	----	2.2
Ensalada	----	----	11.0	----	4.4	----	----	12.0	----	4.5
Tallarines	16.0	18.2	-----	----	9.3	14.3	25.0	-----	----	10.0
Noquis	1.8	----	-----	----	0.4	----	----	-----	----	----
Postre	----	----	-----	19.0	1.4	----	----	-----	----	----

Tabla 2 : Platos tipicos al almuerzo y a la cena desglosados por rango de ingresos y expresados como porcentaje de los hogares en que se los menciono.

1.2. Cantidades Consumidas

En la tabla 3 aparecen los porcentajes de hogares por rango de renta que consumen distintas cantidades de lacteos (L), productos que contienen carbohidratos (HC), lipidos (L), proteinas (P), vitaminas (V). Las cantidades han sido clasificadas en bastante (B), poco (P), y nada (N); se adopto esta clasificacion pensando que la persona que consteste la encuesta, eligiria una de las alternativas, luego de comparar la cantidad que se consume en el hogar, con el numero de personas que en el habitan. Por ejemplo, en el rango \$ 0 - \$ 10,000, 37.5 indica que el 37.5 % de los hogares cuyo ingreso mensual esta entre \$ 0 - \$ 10,000 consumen pocos alimentos que contienen carbohidratos, o sea cualquier numero dentro de la tabla representa el porcentaje de familias que consume el promedio de lacteos, carbohidratos, etc., segun se trate (ver anexo encuesta).

	Rangos de Renta (\$)											
	0 - 10,000			10,000 - 20,000			20,000 - 50,000			> 50,000		
	B	P	N	B	P	N	B	P	N	B	P	N
L	8.1	39.4	52.5	16.6	36.3	47.1	27.8	37.9	34.2	34.5	20.5	45.0
HC	34.1	37.5	28.4	38.0	41.0	21.0	46.0	35.0	19.0	50.0	31.6	18.4
LIP	28.2	45.2	26.6	63.0	28.0	9.0	55.0	28.0	17.0	45.9	40.9	13.2
P	9.5	32.9	57.6	14.2	53.5	32.4	33.0	41.0	26.0	42.9	41.3	15.8
V	26.3	36.7	37.0	35.4	40.7	23.9	48.0	30.0	22.0	51.6	33.0	15.3

Tabla 3 : Familias expresadas en porcentaje, de acuerdo a las cantidades compradas (B : bastante, P : poco, N : nada). Total muestra 186 hogares.

Se analizara ahora la tabla 3, partiendo por el segmento de \$ 0 - \$ 10,000 se visualiza que la proporcion que consume "bastante" es baja en relacion a las que consumen poco o no consumen (nada), incluso, mas de la mitad de este estrato no consume lacteos ni otros alimentos que contienen proteinas y los que consumen bastante de estos son solo el 8.1 % y 9.5 %

respectivamente. Cuando se sigue hacia el estrato siguiente, la situación va cambiando, en este rango, porcentajes altos se concentran en la categoría de "poco", y los porcentajes de los que no consumen bajan en relación al nivel inmediatamente anterior, no van más allá de 47 % (para el caso específico de los lácteos).

Para el rango \$ 20,000 - \$ 50,000 los porcentajes de los que consumen bastante aumentan, y disminuyen los de los que no consumen (su valor máximo es 34.17 %). Con rentas superiores a \$ 50,000, los porcentajes de los que consumen bastante bordean el 50 % y los que no consumen no superan el 18 %, a no ser por algo preocupante, el 45% de este estrato no consume lácteos, a pesar que el 34.5 % adquiere bastante.

En general se puede concluir que los alimentos menos consumidos son los lácteos (L) y demás alimentos que contienen proteínas (P), pues presentan los porcentajes más altos de familias que no los consumen (N), y más bajos de las familias que consumen bastante (B). Esta situación se da para todos los rangos.

1.3. Lugar de la Adquisición

Se ocupará a continuación la tabla 4 que muestra los porcentajes de las familias que compran en Punta Arenas (PA), Porvenir (PO), Bahía Chilota (CHI), o directamente a productores (PRO), los distintos tipos de productos.

Los consumidores del primer rango en un porcentaje del 90 % compran en Porvenir, gran parte del resto lo hace en Punta Arenas y a productores una proporción bastante baja (del orden del 1.5 % promedio).

El porcentaje que compra en Porvenir es aún más alto para el nivel inmediatamente superior de ingresos, alcanza al 95 % promedio, y los que compran en Punta Arenas son una menor proporción.

Rangos de Renta (\$)

	0 - 10,000				10,000 - 20,000				20,000 - 50,000				> 50,000			
	PA	PO	CHI	PRO	PA	PO	CHI	PRO	PA	PO	CHI	PRO	PA	PO	CHI	PRO
L	5	9.1	90.6	-	5.1	92.9	1.0	1.0	18.6	81.3	-	-	34.2	65.8	-	-
HC	8.8	90.7	0.3	0.2	3.7	96.3	-	-	15.0	84.0	-	1.0	23.0	77.0	-	-
LIP	9.7	89.3	-	1.0	3.0	97.0	-	-	15.0	82.0	-	3.0	23.2	76.8	-	-
P	2.2	93.6	-	4.2	-	100.0	-	-	8.0	86.0	-	6.0	10.8	88.2	1.0	-
V	2.2	96.1	-	1.7	-	100.0	-	-	10.0	90.0	-	-	8.3	91.7	-	-

Tabla 4 : Familias expresadas en porcentaje, de acuerdo al lugar de compra (PA : Punta Arenas, PO : Porvenir, CHI : Bahía Chilota, PRO : productor). Total muestra 186 hogares.

Pero para el rango de \$ 20,000 a \$ 50,000, un mayor porcentaje hace sus adquisiciones en Punta Arenas (del orden del 15 %, 18 %, 10 % según sea el producto) y en Porvenir los porcentajes bajan a cifras que fluctúan entre 81 y 90 %.

En relación al sector de más de \$ 50,000 de ingreso, las compras en Porvenir van de un mínimo de 66 % para los lácteos a un 91 % para los alimentos que contienen vitaminas, pero los que compran en Punta Arenas representan porcentajes importantes.

Se concluye entonces que la gente de ingresos relativamente altos hace sus compras de alimentos en una proporción notable en Punta Arenas, lo cual indicaría que las compras son de volúmenes importantes para que los menores precios de Punta Arenas compensen el gasto por flete y/o transporte. Esto es preocupante en el sentido de que Porvenir cuenta con supermercados y mini-markets (Figura 1) para abastecer a sus habitantes, a precios superiores a los de Punta Arenas (pero no excesivamente elevados). La modalidad de comprar en Punta Arenas en nada beneficia al comercio Porvenireño pues impide su desarrollo.

1.4. Motivos del no Consumo de Productos.

En la tabla 5 aparecen los porcentajes de familias que exponen como motivo para no consumir determinados productos, el precio (C), la no disponibilidad u oferta (NH), los gustos (NG), o la mala calidad (MC).



Figura 1 : Ejemplos de supermercados y minimarkets en Porvenir

Rangos de Renta (\$)

	0 - 10,000				10,000 - 20,000				20,000 - 50,000				> 50,000			
	C	NH	NG	MC	C	NH	NG	MC	C	NH	NG	MC	C	NH	NG	MC
L	79.7	2.2	15.9	2.2	61.0	10.2	28.8	-	47.9	14.2	36.5	1.4	41.0	18.1	40.9	-
HC	68.8	3.9	25.7	1.6	57.1	6.0	35.4	1.5	38.0	12.0	42.0	8.0	19.0	21.6	59.4	-
LIP	74.0	3.5	22.5	-	67.0	2.5	30.5	-	46.0	7.0	43.0	4.0	83.3	-	16.7	-
P	70.4	20.1	9.5	-	58.7	28.8	11.5	1.0	41.0	38.0	21.0	-	44.8	21.5	33.7	-
V	62.5	19.5	18.0	-	55.7	20.0	24.3	-	29.0	41.0	30.0	-	40.2	33.5	26.3	-

Tabla 5 : Familias expresadas en porcentaje de acuerdo a los motivos de no consumo (C : Caro, NH : No hay, NG : No gusta, MC : Muy caro). Total muestra 186 hogares.

En el primer rango, los mayores porcentajes mencionan como motivo principal para no consumir el precio, aquellos fluctúan para los distintos alimentos entre 62.5% y 79.7 % y superan en todos los casos a los porcentajes que aducen otros motivos.

En el segundo estrato, los porcentajes que mencionan al precio disminuyen (aun cuando siguen siendo los mas importantes), van de 55.7 % a 67 %, además los consumidores plantean en un 28.8 %, 35.4 % y 30.5 % que no les gusta los lacteos y los alimentos que contienen carbohidratos y lipidos respectivamente. También un 28.8 % declara que no hay disponibilidad de productos con componentes proteicos.

Para rentas entre \$ 20,000 y \$ 50,000 se produce un acercamiento entre las proporciones que atribuyen al precio y las que atribuyen a los gustos, el no consumo (40.3 % y 34.5 % respectivamente en promedio) adquiere importancia (no la misma que la de las causas recién mencionadas) el factor disponibilidad u oferta en relación al rango anterior de ingresos y este nivel es el unico donde el factor calidad tiene cierta relevancia en relación a los otros niveles pero insignificante si se lo compara con los otros factores para cada estrato por separado.

Para el ultimo intervalo de ingresos se alejan un poco los porcentaje del precio y los gustos en relacion al rango inmediatamente anterior (ahora son 45.6 % y 35.4 % en promedio respectivamente), pero son los mas importantes y en menor proporcion la disponibilidad no mencionandose para ningun alimento el factor calidad.

Analizando en conjunto los estratos, se concluye que para niveles bajos de ingreso el precio es el factor determinante para no consumir un producto, y a medida que sube el ingreso adquieren relevancia los gustos del consumidor.

Cabe hacer notar que para los intervalos de ingreso (\$ 0 - \$ 10,000) y (\$ 10,000 - \$ 20,000) los productos mas caros son los lacteos y las proteinas, esto podria explicar por ejemplo porque alrededor del 50% de los hogares de estos estratos no consuman lacteos. Entre \$ 20,000 y \$ 50,000 los lacteos son considerados como caros, aunque seguidos muy de cerca por los lipidos que en el rango mas alto efectivamente superan a los otros productos en precios.

Para los niveles superiores que le dan importancia a los gustos, los productos menos cotizados son los lipidos y carbohidratos para el segmento \$ 20,000 - \$ 50,000 y los carbohidratos para rentas mayores de 50,000. En los primeros rangos, los que menos aceptacion tienen son los carbohidratos.

2.- Consumo de productos hortícolas y pesqueros

2.1. Productos Hortícolas

2.1.1. Aspectos generales

En la Tabla 6, se describen en terminos de porcentajes de hogares por rango de ingresos diversos aspectos del consumo de productos hortícolas, por ejemplo, el 91 de la primera columna indica que en el 91 % de los hogares del segmento (\$ 10,000 - \$ 20,000) se piensa que el consumo de hortalizas es bueno.

	creen consumo es bueno	compran hortaliza conservas	saben hacer conservas	saben hacer mermeladas	almacena congela hort/papas	conocen la importancia hortalizas	Consumo ensalada (frecuencia semanal)							A ninos no gusta verdura	Alguien no come verduras
							1	2	3	4	5	6	7		
0 - 10	100	28	25	75	30	66	30	22	8	1	5	1	7	84	12
10 - 20	91	38	27	86	53	81	37	38	11	3	-	-	14	90	9
20 - 50	96	57	22	90	41	88	15	26	10	-	3	1	3	96	8
> 50	88	63	44	86	56	100	--	36	28	7	-	-	29	100	6
Promedio	96	43	26	84	41	79	24	30	14	3	4	1	13	92	9

Tabla 6 : Porcentaje de hogares por rango de renta frente a diversos aspectos del consumo de productos hortícolas

A continuacion se realiza un analisis comparativo por rangos de ingresos. En general en un porcentaje bastante importante de los hogares de todos los estratos se piensa que el consumo de productos hortícolas es bueno. En relacion a la compra de hortalizas en conservas el porcentaje de hogares en que se compran es directamente proporcional al nivel de ingresos (ademas vease Tabla 1.2). Con respecto a saber preparar conservas para los tres primeros rangos de hogares en alrededor de la cuarta parte de ellos saben hacerlo, este porcentaje llega a 44 % para el estrato que percibe mas de \$ 50,000. Los porcentajes son mas altos en las mermeladas, fluctuan alrededor de 80 %. En relacion a almacenar o congelar hortalizas o papas, los porcentajes aumentan en directa relacion al nivel de ingresos excepto en el estrato de \$ 20,000 - \$ 50,000 donde, de 53 % baja a 41 %.

El conocimiento acerca de la importancia de las hortalizas aumenta con el nivel de ingresos, de un 66 % llega a un 100 %. La frecuencia de consumo de ensaladas parece no guardar una relacion definida con el nivel de ingresos, de tal manera que podria depender de otros factores. En cuanto a los ninos que les gusten las verduras, los porcentajes aumentan a medida que lo hace el ingreso, al contrario con lo que sucede con la proporcion de hogares en que hay por lo menos una persona que no le guste las hortalizas.

2.1.2. consumo de frutas y mermeladas

A continuacion en las Tablas 7 y 8 se expresan porcentualmente los consumos de frutas y el conocimiento de preparacion de mermeladas.

	Rangos de Renta (Miles de \$)			
	0 - 10	10 - 20	20 - 50	> 50
Manzana	71	58	48	50
Naranja	9	19	23	16
Pera	8	13	10	16
Platano	8	--	13	6
Uva	4	10	6	6

Tabla 7 : Porcentaje de hogares en que se consume frutas por rango de ingreso (Calculado sobre el total de los hogares en que efectivamente se consume fruta).

	Rangos de Renta (Miles de \$)			
	0 - 10	10 - 20	20 - 50	> 50
Melon	--	--	2	--
Manzana	22	16	10	11
Mora	--	--	12	11
Durazno	--	5	12	25
Ciruela	6	3	12	--
Ruibarbo	66	60	32	17
Pera	2	--	--	--
Damasco	2	--	9	--
Membrillo	--	--	3	11
Calafate	--	13	3	--
Alcayota	--	--	3	--
Sandia	--	--	2	--
Naranja	--	3	--	--
Frutilla	2	--	--	25

Tabla 8 : Porcentaje de hogar en los cuales saben preparar mermeladas por rango de ingreso (Calculado sobre el total de los hogares en los cuales saben preparar mermeladas).

La fruta mas consumida es la manzana y luego la naranja, esto se cumple para todos los rangos. En relacion a las mermeladas la mas comun es la de ruibarbo excepto para niveles de ingreso por sobre \$ 50,000 donde priman la de durazno y la de frutilla.

2.1.3. Cantidades consumidas, centros de abastecimiento, preparacion y razones de no consumo de hortalizas.

Para este analisis se utilizara la Tabla 9, por ejemplo, el numero 42.7 indica que el 42.7 % de las familias con rentas superiores a \$ 50,000 consumen bastante productos hortícolas.

Rango de ingreso (M \$)	Cuanto			Donde lo obtiene				Como lo come					Porque no lo consume				
	B	P	N	PA	PO	CHI	PRO	E	C	S	P	O	C	NH	NG	MC	NS
0 - 10	30.6	27.3	42.1	2.8	93.6	0.2	3.4	46.2	16.1	18.7	14.8	4.2	29.7	30.2	29.4	3.8	6.9
10 - 20	30.0	33.0	37.0	0.6	96.2	0.0	3.1	45.0	11.0	24.4	14.4	5.2	32.0	35.4	30.3	0.1	2.2
20 - 50	34.0	28.0	38.0	5.0	91.0	0.2	3.8	37.0	22.0	19.0	10.0	12.0	15.0	39.0	42.0	1.0	3.0
> 50	42.7	31.9	25.4	17.7	82.1	---	0.2	36.0	15.1	22.3	9.1	17.5	16.5	52.3	26.0	0.6	4.6

Tablas 9 : Porcentaje de hogares relacionado con cantidad consumida (C: Cuanto, P: Poco, N: Nada), lugar de adquisicion (PA: Punta Arenas, PO: Porvenir, CHI: Chilota, PRO: Productor), tipo de preparacion (E: entrada, C: cocida, S: Sopa, P: Puchero, O: Otro), y motivos de no consumo (C: Caro, NH: No hay, NG: No gusta, MC: Mala calidad, NS: no sabe preparar), de productos hortícolas.

Con respecto a cantidades consumidas, el porcentaje de familias que consumen (Bastante y Poco) aumenta a medida que lo hace el nivel de ingresos, en tanto que el porcentaje de las que no consumen disminuye a medida que lo hace el nivel de ingresos.

La principal fuente de abastecimiento es Porvenir para todos los niveles de ingresos (aunque el porcentaje de hogares que ella compra disminuye a medida que aumenta el nivel de ingresos), en segundo lugar estarian los propios productores, excepto en el estrato mas alto en que un porcentaje considerable (en relacion a los otros estratos) compra en Punta Arenas, esto hace pensar que las adquisiciones son en gran escala, para que asi el ahorro por menores precios compense el gasto en flete y/o transporte.

En todos los estratos la ensalada es el plato de hortalizas preferido, aunque la preferencia disminuye cuando se va subiendo de estrato,

luego estaria la sopa excepto para el rango \$ 20,000 - \$ 50,000, que prefieren las hortalizas cocidas. Tambien se visualiza que cuando aumenta el nivel de ingreso tambien lo hace la inclinacion por las sopas y por otras formas de preparacion de las hortalizas.

La principal razon para no consumir es la no disponibilidad (no hay) esto es para todos los niveles de renta y a medida que esta aumenta lo hace tambien el porcentaje de hogares que no consume por este motivo. Tambien se ve que en los rangos mas bajos de ingreso es mayor el porcentaje de familias que no consumen por motivos de precios.

2.- Productos Marinos

2.1. Aspectos generales

Se utilizara la Tabla 10, los numeros representan el porcentaje de familias de cada estrato en relacion a diversos aspectos del consumo de productos del mar.

10 A

Ingreso (miles de \$)	Compras de pescado				Compra de mariscos				Preparacion Pescado				Cons. mas frec.			Cons. Prep. alga		
	CH	PA	Merc	Calle	CH	PA	Merc	Calle	Horno	Caldillo	Frito	Plancha	Cent.	Eriz.	Chol.	Luche	c/papas	Otro
0 - 10	3	--	40	57	4	--	41	55	20	20	52	8	2	20	78	82	41	59
10 - 20	5	--	63	32	2	--	60	38	21	22	52	5	-	18	82	83	--	100
20 - 50	5	4	53	38	9	1	46	44	24	15	55	6	7	42	51	55	61	39
> 50	24	5	43	28	25	--	45	30	17	23	53	7	5	32	63	68	41	59

10 B

Ingreso (miles de \$)	Consumen Cochayuyo	Preparan cochayuyo		Creen es mas barato que carne	Grupos que nadie cons.	Creen que esn bueno para salud	Frecuencia semanal comen centolla							Frecuencia semanal comen calamar								
		c/porotos	Otro				1	2	3	4	5	6	7	1	2	3	4	5	6	7		
0 - 10	74	21	79	83	22	100	3	1	-	3	-	-	-	-	-	8	-	-	3	-	-	1
10 - 20	85	--	100	76	25	73	16	3	8	8	-	-	3	-	-	14	3	-	-	-	-	3
20 - 50	76	68	32	75	--	64	--	-	-	-	-	-	-	-	-	10	3	2	1	-	-	1
> 50	63	--	100	63	33	50	21	14	-	7	-	-	7	-	-	14	-	-	-	-	-	-

Tabla 10 (A y B) : Porcentajes de hogares por rango de renta frente a diversos aspectos del consumo de productos marinos

Las compras de pescados son hechas por grupo de \$ 0 a \$ 10,000 de preferencia en la calle y en el mercado respectivamente. Los hogares del segundo estrato compran en gran porcentaje en el mercado y en segundo lugar en la calle. Estos dos grupos no hacen compras en Pta. Arenas y el porcentaje que compra en Bahía Chilota es infimo en relacion a las otras fuentes de abastecimiento.

Los dos ultimos rangos hacen sus compras en mayor porcentaje en el mercado y como segunda fuente de abastecimiento en importancia le sigue la calle, algo que llama la atencion es que la cuarta parte de los hogares del grupo de ingresos superiores a \$ 50,000 se abastece en Bahía Chilota, esto sobresale ya que la maxima proporcion de los otros rangos que compran en Bahía Chilota no va mas alla de 5 %. Ademas una parte de los dos ultimos estratos compra en Punta Arenas.

Las compras de mariscos se comportan de igual manera que las de pescados. En cuanto a la preparacion del pescado, en todos los estratos los mayores porcentajes corresponden a frituras, luego el caldillo y al horno en forma pareja y finalmente la modalidad a la plancha tiene un porcentaje bajo. Los mariscos que se comen con mas frecuencias son las cholgas, despues el erizo y la centolla que presenta bajos porcentajes (este comportamiento es similar para toda la gama de ingresos).

El porcentaje de hogares que consume luche va disminuyendo a medida que aumenta el ingreso, excepto en el cuarto estrato en que la proporcion sube, pero no alcanza los valores de los primeros rangos, en cuanto a la preparacion del luche solo el segmento de \$ 10,000 a \$ 20,000, no lo acompaña con papas, para los otros niveles los porcentajes son 41 %, 61 % y 41 % respectivamente, para esta receta.

El porcentaje mas alto de hogares que consume cochayuyo esta en el segmento \$ 10,000 a \$ 20,000, el mas bajo se encuentra para los hogares con renta superiores a \$ 50,000, los porcentajes de los otros rangos bordean el 75 % en relacion a la preparacion, solo el 21 % de los hogares entre \$ 0 y \$ 10,000 lo preparan con porotos, tambien lo hace el 68 % del rango \$ 20,000 a \$ 50,000, los otros no lo preparan en esta modalidad.

La creencia que los productos marinos son mas baratos que la carne disminuye a medida que se analizan los rangos mas altos de ingresos. De acuerdo van subiendo las rentas, es mayor el porcentaje de los hogares en que hay alguien que no le gustan los mariscos y menor el que cree que su consumo es bueno para la salud, entre los que creen que asi es, mencionaron motivos tales como: contenido de vitaminas, proteinas, minerales, yodo y en general porque son saludables.

Finalmente, en relacion a la frecuencia de consumo de centolla y calamares, el porcentaje de hogares en los que se los consume es mayor para los rangos mas altos, y para todas las frecuencias.

2.2.2. Aspectos relacionados con las cantidades consumidas y razones de no consumo de productos marinos.

Para este analisis se utilizara la Tablas 11 cuya mecanica de uso es ya conocida. Se aprecia que en alrededor de la mitad de los hogares con rentas entre \$ 10,000 y \$ 20,000 y aquellos cuyo ingreso van mas alla de los \$ 50,000, no se consume productos marinos, al igual que en mas de la mitad de los hogares de los otros rangos. El porcentaje de familias que consume bastante aumenta cuando asi lo hace el nivel de ingresos y la proporcion de hogares en que se consume poco, se mantiene mas o menos pareja, excepto, para el estrato \$ 10,000 a \$ 20,000 que alcanza un 32 %.

Rango de ingreso (M \$)	Cuanto			Porque no consume				
	B	P	N	C	NH	NG	MC	NS
0 - 10	16.6	25.8	57.6	25.0	42.6	22.4	1.8	8.2
10 - 20	16.0	32.0	52.0	14.2	48.0	25.3	1.0	11.5
20 - 50	17.0	27.0	56.0	17.0	54.0	22.0	1.0	6.0
> 50	21.4	28.1	50.5	9.3	55.1	24.4	6.2	---

Tabla 11 : Porcentaje de hogares relacionado con la cantidad consumida, (B: Bastante, P: Poco, N: Nada), y motivos de no consumo (C: Caro, NH: No hay, NG: No gusta, MC: mala calidad, NS: no sabe preparar), de productos pesqueros.

Los motivos para no consumir se separan en precios, disponibilidad (oferta), gustos, calidad y no conocimiento del por que. La principal causa que supera a las otras en porcentaje, para todos los niveles de ingresos es la no disponibilidad del producto en Porvenir, y los porcentajes de hogares que señalan esta causa aumenta con el nivel de ingreso.

La segunda causa en importancia son los gustos, los porcentajes son parejos, alrededor del 23 % , en relacion al precio de los productos la proporcion de hogares en que se lo considera decrece con el nivel de ingreso (con la excepcion del rango \$ 20.000 a \$ 50.000). En un 6,2 % de los hogares con renta superiores a \$ 50.000 se menciona la mala calidad como determinante del no consumo.

3.- Analisis de la Dieta Alimenticia

Es preciso describir el marco teorico antes de analizar las cifras obtenidas. Para fines de encuesta se clasifico los alimentos en : lacteos, y aquellos que contienen hidratos de carbono, lipidos, proteinas y vitaminas (todos estos ultimos conocidos como nutrientes)(ver anexo encuesta).

Las proteínas tienen las funciones de liberar energía y construir y reparar los tejidos corporales, los lacteos entre otros son fuente de proteínas. Los hidratos de carbono se usan en el cuerpo como fuente de energía, los que se consumen se acumulan en el hígado o se transforman en grasa. Los lípidos también son una importante fuente de energía, pero ciertos tipos de lípidos si se consume en forma excesiva, contribuyen a la hipertensión arterial, la aterosclerosis y otras enfermedades circulatorias. Finalmente las vitaminas son necesarias para el crecimiento, la conservación y reparación de los tejidos del cuerpo y la regulación de los procesos orgánicos.

En la tabla 12 se muestra el porcentaje de familias que consume con una determinada frecuencia semanal los distintos tipos de alimentos o nutrientes. Hay una tabla para cada segmento de ingreso, así como para los pescadores de Porvenir, pescadores de Bahía Chilota y horticultores de Porvenir.

A) RANGO 0 - 10 (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	17.0	5.2	2.7	2.2	-	0.5	7.5
H. de CARBONO	20.0	12.8	7.7	3.5	2.9	1.6	19.5
LIPIDOS	17.7	14.2	6.0	0.5	3.2	3.5	29.0
PROTEINAS	21.3	7.1	3.7	2.0	0.9	0.6	2.7
VITAMINAS	19.0	12.7	8.0	2.2	2.1	1.0	13.0

B) RANGO 10 - 20 (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	10.0	4.0	1.0	-	5.0	-	6.0
H. de CARBONO	22.8	11.7	8.5	3.3	4.1	-	23.3
LIPIDOS	13.9	9.4	7.8	5.1	12.9	0.5	50.2
PROTEINAS	58.6	16.2	8.8	-	10.1	3.4	4.3
VITAMINAS	32.6	13.5	7.9	6.9	10.3	15.6	13.0

C) RANGO 20 - 50 (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	14.2	16.76	6.06	1.3	1.3	0.63	17.1
H. de CARBONO	18.6	10.9	8.4	2.3	2.3	0.5	20.6
LIPIDOS	7.6	6.9	7.9	1.6	2.8	1.58	30.6
PROTEINAS	34.1	7.9	4.2	1.6	1.4	1.1	5.3
VITAMINAS	13.6	10.12	6.0	2.8	3.2	1.6	11.1

D) RANGO 50 0 MAS (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	19.0	11.0	3.2	9.5	1.5	-	17.2
H de CARBONO	29.8	11.1	9.8	11.0	6.0	6.0	32.5
LIPIDOS	3.2	9.2	4.7	3.2	1.5	-	48.5
PROTEINAS	24.8	0.9	0.9	1.9	-	-	10.7
VITAMINAS	11.0	17.0	3.0	-	3.0	1.5	20.5

E) PESCADORES PORVENIR (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	14.5	0.7	-	3.5	0.25	-	3.5
H. de CARBONO	14.7	10.3	6.7	1.0	0.27	4.3	8.6
LIPIDOS	16.2	1.0	7.7	4.0	3.7	-	13.2
PROTEINAS	25.4	5.3	4.0	-	-	0.1	0.6
VITAMINAS	14.7	4.2	0.5	0.2	3.7	-	7.2

F) PESCADORES BAHIA CHILOTA (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	18.5	18.6	4.15	2.1	4.1	-	-
H. de CARBONO	25.9	17.6	19.3	3.9	2.8	-	11.1
LIPIDOS	16.6	16.3	12.3	4.0	4.1	-	24.6
PROTEINAS	20.3	15.4	8.3	2.3	-	-	1.2
VITAMINAS	20.6	26.9	6.1	-	2.1	-	8.1

G) HORTICULTORES (Miles de Pesos)

Frec. Alimentos	1	2	3	4	5	6	7
ALIMENTOS							
LACTEOS	-	2.8	-	-	-	-	8.3
H. de CARBONO	5.9	5.9	5.2	-	0.7	-	6.7
LIPIDOS	-	5.6	-	-	-	2.8	11.1
PROTEINAS	-	6.3	7.9	1.6	-	-	1.6
VITAMINAS	-	8.3	2.8	-	-	-	11.1

Tabla 12 : Porcentajes de familias segun rango de ingresos (A, B, C, D), y para pescadores de Porvenir (E), Bahia Chilota (F) y Horticultores (G), que consumen con una determinada frecuencia semanal distintos tipos de alimentos.

Por ejemplo, observando la tabla 12 A, se concluye que el 17 % de las familias cuya renta esta entre \$ 0 y \$ 10,000 consume una vez a la semana lacteos, o que el 20 % consume una vez a la semana alimentos que contienen hidratos de carbono. El 17 % se saco como el promedio simple del porcentaje de familias que consumen los 4 productos lacteos que figuran en la encuesta (ver anexo encuesta).

A traves de una simple observacion de las tablas se aprecia que a medida que sube el nivel de ingreso, son mayores los porcentajes de familias que para una frecuencia determinada se encuentran consumiendo cierto producto. Ademas se notan desequilibrios observando cualquiera de las frecuencias y bien, es sabido que desde el punto de vista de la nutricion la dieta debe ser balanceada.

Ahora bien, para hacer un analisis mas profundo habria que considerar factores tales como edad y sexo del individuo, actividades que desarrolle, condiciones ambientales, periodo de desarrollo y crecimiento, etc.

4. Conclusiones Analisis de Consumo

Se detecto un bajo consumo de productos lacteos y otros que contienen proteinas, no obstante los platos a base de carnes representan un alto porcentaje de la dieta, al igual que aquellos que contienen papas. Esto tiene efectos sobre la nutricion en el sentido que la dieta no es equilibrada.

Ademas, en la preparacion de los productos hortícolas y marinos, se ve poca variedad en las recetas, en ambos casos, mas del 50 % de la poblacion consume estos productos preparados de una sola manera, esto logicamente puede producir un cansancio en el consumo.

Una proporcion importante de la poblacion (sobre todo por sus ingresos) realiza las compras de alimentos en Punta Arenas, no obstante la existencia de almacenes de abarrotes bien abastecidos y surtidos a precios, como es logico, superiores a los de Punta Arenas (pero no excesivamente altos). Esta actitud impide el desarrollo futuro del comercio Porvenireno.

Existe un problema de disponibilidad de productos hortícolas y marinos, este fue mencionado como el motivo fundamental por el cual no se consume este tipo de productos.

5. Recomendaciones respecto al consumo

1.- Implementar programas de educacion al consumidor por parte de los organismos competentes, esto a nivel de la comunidad, y/o incorporados en los planes de estudios de educacion basica y media, en asignaturas relacionadas con la materia. Estos programas incluirian aspectos tales como, propiedades de los distintos tipos de alimentos, en especial hortícolas y marinos, su incorporacion dentro de la nutricion, difusion teorica y practica de recetas de cocina. El objetivo de estos programas

seria entregar los conocimientos y tecnicas necesarias como para que se logre un equilibrio en el consumo de los distintos nutrientes, ademas, incorporar al consumo los productos hortícolas y marinos con una diversidad de alternativas de preparacion.

- 2.- Una campana por parte del comercio de Porvenir, y patrocinada por algun organismo oficial directamente relacionado con la materia, de tal manera que los consumidores, en especial los de ingresos altos, realicen sus compras en la localidad, esto incluiria por parte de los comerciantes manejar la variable precio que es la que induce a realizar las compras en Punta Arenas.
- 3.- La implementacion y creacion de canales de distribucion de productos marinos y hortícolas respectivamente, p.e. reorganizar el mercado de productos del mar y organizar una feria hortícola, de funcionamiento estable, con abastecimiento permanente, adecuada promocion y precios convenientes. Estos establecimientos solucionarian el problema de disponibilidad u oferta y ademas, se convertirian en poderes de compra para los pescadores y horticultores de la localidad.

ANEXO 1

ASPECTOS GENERALES

	PAGINA
1 : DIRECTORIO AUTORIDADES PESQUERO Y HORTICOLA PORVENIR .	124
2 : ENCUESTA SOCIO-ECONOMICA APLICADA EN PORVENIR	128
3 : BIBLIOGRAFIA	129

Proyecto Capacitacion Pescadores y Horticultores en Porvenir

Directorio

A) Gobernacion Provincial

A.1. Gobernador

Nombres : Mario Emiliano
Apellidos : Alvarado Verdugo
Cargo : Gobernador Provincia Tierra del Fuego
Direccion : Valdivieso 525, Porvenir
Telefono : 80039

A.2. Asesor Serplac para Gobernacion

Nombres : Rodrigo
Apellidos : Covacevich Castex
Cargo : Delegado Prov. SERPLAC-T. del F.
Direccion : Ed. de Gob. Reg. 8 piso o Gob. Prov. T.del F.
Casilla : 507
Telefono : 24757

A.2. Asesor Juridico

Nombres : Tomas
Apellidos : Gray Gariazzo
Cargo : Asesor Juridico
Reparticion : Gobernacion Tierra del Fuego
Direccion : Valdivieso # 525
Telefono : 80055

A.3. Sendos/Obras Publicas

Nombres : Clotilde Bernardita
Apellidos : Cespedes Rodriguez
Cargo : Director de Obras Municipales
Reparticion : I. Municipalidad-Porvenir (Representa Mercado Municipal)
Direccion : Bdo. Phillipi # 175
Telefono : 80098 anexo 7

Nombres : Juan Sergio
Apellidos : Gonzalez Alvarez
Cargo : Secretario
Reparticion : Direccion de Vialidad
Direccion : J. Schythe # 31
Casilla : 59
Telefono : 80048

Nombres : Enrique
Apellidos : Martinez Cardenas
Cargo : Administrador
Reparticion : Sendos
Direccion : Sampaio s/n
Telefono : 80070

B) Municipalidad

B.1. Alcalde

Nombres : Gerardo
Apellidos : Perez Paredes
Cargo : Alcalde
Reparticion : Municipalidad
Direccion : Phillipi (0)175
Casilla : 1-A
Telefono : 80094

Nombres : Juan Esteban
Apellidos : Contreras Marambio
Cargo : Tesorero Municipal
Reparticion : Municipalidad
Direccion : Phillipi (0)175
Casilla : 1-A
Telefono : 80098

Nombres : Marcela
Apellidos : Vargas
Cargo : Secretaria Alcalde
Reparticion : Municipalidad
Direccion : Phillipi (0)175
Casilla : 1-A
Telefono : 80098

B.2. Educacion

Nombres : Olma Maria
Apellidos : Vukasovic Kovacic
Cargo : Jefe Tecnico
Reparticion : Escuela F-39
Direccion : Briceno #602
Telefono : 80030

Nombres : Maria Angelica
Apellidos : Schilling Lausic
Cargo : Coordinadora de Educacion
Reparticion : Municipalidad de Porvenir
Direccion : Bdo. Phillipi # 175
Casilla : 1-A
Telefono : 80098

Nombres : Hugo Antonio
Apellidos : Gallegos Alvarado
Cargo : Director
Reparticion : Liceo C-7
Direccion : Sampaio # 580
Telefono : 80007

Nombres : Jose Vilson
Apellidos : Elgueta Barrientos
Cargo : Director
Reparticion : Escuela G-46
Direccion : Ba. Chilota

Nombres : Ivan Rene
Apellidos : Meneses Uribe
Cargo : Jefe Tecnico
Reparticion : Liceo C-7
Direccion : Fco. Sampaio # 580
Telefono : 80007

B.3. Salud (Municipalidad)

Nombres : Carlos Antonio
Apellidos : Tapia Martinic
Cargo : Director Hospital
Reparticion : Hospital Porvenir
Direccion : Carlos Wood s/n
Telefono : 80034 (80027 Personal)

Nombres : Jose Luis
Apellidos : Leal Flaneigs
Cargo : Medico Veterinario (Higiene Ambiental)
Reparticion : Servicio Salud
Direccion : C. Wood s/n
Telefono : 80034

B.4. Juntas de Vecino (Union Comunal) & Asistente Social

Nombres : Gloria Patricia
Apellidos : Beni Lobos
Cargo : Asistente Social Comunal
Reparticion : I. Municipalidad-Porvenir
Direccion : Bdo. Phillipi # 175
Telefono : 80098-94 anexo 8

Nombres : Jose Santiago
Apellidos : Gonzalez Ibaceta
Cargo : Presidente
Reparticion : Union Comunal Juntas de Vecinos
Direccion : Bdo. Phillipi # 175
Telefono : 80098

B.5. Horticultura

Nombres : Nelson Alejandro
Apellidos : Vera Ojeda
Cargo : Jefe Area
Reparticion : SAG
Direccion : S. Valdivieso # 498
Telefono : 80012

Nombres : Victor Manuel
Apellidos : Valenzuela Pinto
Cargo : Jefe Area
Reparticion : INDAP
Direccion : Bdo. Phillipi # 175
Telefono : 80139

Nombres : Ivan
Apellidos : Milic Jaeger
Cargo : Agricultor
Direccion : Riobo # 6
Telefono : 80119

B.6. Marino

Nombres : Horacio
Apellidos : Squadrito Lombarro
Cargo : Capitan de Puerto
Reparticion : Capitania de Puerto T. del F.
Direccion : Ba. Chilota
Casilla : # 11
Telefono : 80133 - 80067

Nombres : Sergio
Apellidos : Sanchez Tapia
Cargo : Secretario Capitania de Puerto
Reparticion : Capitania de Puerto T. del F.
Direccion : Ba. Chilota
Casilla : # 11
Telefono : 80133 - 80067

Nombres : Erica Eliana
Apellidos : Riveros Erpel
Cargo : Director Reg. (Subrogante)
Reparticion : SERNAP
Direccion : Maipu # 1060
Telefono : 25996
Telex : 280073 SENAP-CL

Nombres : Cresencio Ulimario
Apellidos : Ruiz Ruiz
Cargo : Pescador
Direccion : Ba. Chilota

Encuesta Socio-Economica General Artesanales Porvenir

HORTICOLA

PESQUERO

A) Socioeconomico general

A.1. Identificacion del grupo familiar

Domicilio de la familia : urbano rural
Nombre del Jefe de Hogar:
Fecha de Nacimiento : Dia Mes Ano ...
Rut. - Gabinete :

Caracteristicas del grupo familiar :

Table with 8 columns: Nombre, Edad, Civil, Parent., Actividad, Sit. Ocup., Empresa, Educ., Ingreso. The table contains multiple rows of dashed lines for data entry.

A.2. Antecedentes educacionales

Numero personas sin educacion :
Numero hijos estudiando : basica .. media .. tecnica .. universitaria ..

A.3. Vivienda

Calidad : Buena Regular Mala
Tenencia : Propia Arrendada Usufructuario
Dividendo mensual :
Contribuciones semestrales : Exenta :
Numero piezas : Numero dormitorios :
Tiene Cocina independiente : Si No
Tiene Bano incorporado : Si No Ducha Tina
Tiene : Alcantarillado Pozo negro Pozo septico Ninguno
Calefactor : Si No combustible : gas carbon lena parafina electrico
Refrigerador : Si No combustible : gas electrico
Cocina-estufa : Si No combustible : gas carbon lena parafina electrico
Televisor (B/N Color) Radio Plancha Electrica Lavadora

BIBLIOGRAFIA

- Comite Asesor Provincial de Tierra del Fuego., 1985. Estrategia para el desarrollo de la provincia de Tierra del Fuego. Republica de Chile, Ministerio de Interior. Intendencia XII Region. Gobernacion Provincial de Tierra del Fuego. 101 paginas.
- Direccion Metereologica de Chile., 1986. Datos Metereologicos del Aeropuerto Fuentes Martinez de Porvenir, Octubre 1985 a Septiembre de 1986. Direccion Metereologica de Chile. Direccion General Aeronautica Civil. FF.AA. de Chile. Ministerio de Defensa Nacional.
- I.N.E., 1982. Cedula Censal. XV Censo Nacional de Poblacion y IV de Vivienda. Instituto Nacional de Estadisticas. Republica de Chile.
- I.N.E., 1982. XV Censo Nacional de Poblacion y IV de Vivienda-Chile, Abril de 1982, XII Region de Magallanes y de la Antartica Chilena. 74 paginas.
- I.N.E., 1985. Comentarios acerca resultados recuento poblacional de la comuna de Porvenir. Direccion General, XII Region.
- Martinic, B.M., 1982. La Tierra de los Fuegos. Ed. por la Municipalidad de Porvenir. Tierra del Fuego. 221 paginas.

ANEXO 2

SECTOR PESQUERO

	PAGINA
1 : ENCUESTA SECTOR PRODUCTIVO PESQUERO	131
2 : PLANOS PORVENIR	138
3 : PLANO BAHIA CHILOTA	140
4 : VEDAS Y RESTRICCIONES EN PORVENIR	141
5 : RECURSOS MARINOS EXPLOTADOS EN PORVENIR	142
6 : CAPTURA PESQUERA MENSUAL (1980 1986)	149
7 : CLASIFICACION EMBARCACIONES	153
8 : ESTATUTO COOPERATIVA	154
9 : ESCRITURA SOCIEDAD LIMITADA PESQUERA	165
10 : IDENTIFICACION PESCADORES BAHIA CHILOTA Y PORVENIR .	171
11 : PLANO MERCADO PESQUERO EN PORVENIR	173
12 : BIBLIOGRAFIA PESQUERA	174

B.1. Individualizacion

Nombre completo : Rut :
Edad : anos Estado Civil : Casado Soltero Viudo Separado
Donde ha vivido los ultimos diez anos : Origen padres :
Parentesco Jefe de Hogar : Mismo Hijo/a Nieto/a Sobrino/a Lejano Otro
Ultimo curso rendido :

B.2. Situacion Laboral

Actividad Actual : Hace cuanto ? :
Ultimo Empleo : Cuanto tiempo ? :
Le agrada su trabajo actual : Si No
Posee otras especialidades : Si No Cuales :
En que actividad le gustaria trabajar :
Le interesaria capacitarse y en que :
Le gustaria cambiarse de ciudad o pais : Si No
Porque ? : mejor sueldo trabajo estable educacion hijos mas barato
.....
Donde le gustaria trasladarse :
Porque no lo ha hecho :
Existen aca servicios de recreacion : Si No Participa Ud ? : Si No
En cual le gustaria Participar :
Le agradaria trabajar en conjunto con sus vecinos : Si No
Le agradaria formar parte de una cooperativa : Si No
Porque ? :

C) Encuesta Subsector pesquero artesanal Comuna de Porvenir

C.1. General Actividad

		Actividad	
		Principal	Secundaria
Como se define Ud :	pescador	:
	mariscador de orilla	:
	alguero	:
	Patron	:
	motorista	:
	tripulante de cubierta	:
	ayudante caleta	:
Ha sido tradicion familiar el explotar el mar :	Si	No	
Por que se dedica Ud. :	rentable	se hacer mejor	no conozco otra
Le gusta su actividad laboral	: Si	No	
La dejaria por otra mas rentable	: Si	No	
Seguiria si tuviera mejores recursos	: Si	No	
Tiene Ud. otra actividad fuera de la pesca :	Si	No	
	cual :
Tiene Ud otra actividad (en epocas de veda) :	Si	No	
	cual :
Tiene Ud. ayudante de caleta o de bote :	Si	No ; Es familiar :	Si No

C.2. Pesca

Su actividad principal es : espinel trasmallo trampas cerco

Espinel : vertical (# ...) fondo (# ...) superficie (# ...)
 # Anzuelos :... Largo :... m # Pesonas operan :
 # meses operable : Estado : B R M
 Especies capturadas : Acompañante :
 Tiempo calado :(horas/dias) Captura : (kgs)
 Lugar de calado : Hora calado :

Trasmallo : # redes : ... Tamano pano central : ... x ... mts
 panos externos : ... x ... mts Trama de malla :
 # meses operable : Estado : B R M
 Especies capturadas : Acompañante :
 Tiempo calada :(horas/dias) Captura : (kgs)
 Lugar de calado : Hora calado :

Cerco : # redes : ... Tamano pano central : ... x ... mts
 Trama de malla : # Lances por dia :
 # mesés operable : Estado : B R M
 Especies capturadas : Acompañante :
 Tiempo calada :(horas/dias) Captura : (kgs)
 Lugar de calado : Hora calado :

Trampas : # trampas : Forma : Tiempo reposo : hrs
 Captura por lance : # lances por salida :
 Fauna acompañante :
 Vida util : Estado trampas : B R M
 Lugar de calado : Hora calado :

Otra : nombre :
 Describir como opera y en que consiste

Le gustaria aprender : Espinel Trasmallo Cerco Trampas Otra:

Quando es epoca de extraccion, donde y con que pesca :

	Oto	Inv	Pri	Ver	Areas de pesca	Artes de Pesca
merluza	:
brotula	:
salmon	:
calamares	:
otra	:

Niveles de produccion

	capacidad bote	Dias al mes	Personas	Horas al dia	otra
merluza
brotula
salmon
otra

C.3. Mariscador & Buzos

Su actividad es : Mariscador : de bote Orilla Ambos Ayudante
 Es Ud. buceador : Si No : Pulmon Semi-autonomo Autonomo
 Tiene equipo : No Propio Prestado Marca Estado (B/R/M)
 traje :
 compresor :
 Regulador :
 Mascaras,aletas :
 Le gustaria aprender : Si No Sabe ud. descompresion: Si No
 Hace cuanto tiempo no se hace examen medico : (anos meses)
 Hasta cuantas brazas o metros baja :.... (brazas metros)
 Cuantas horas por bajada : Cuantas veces por salida :
 Cuando saca , donde y con que extrae :

	Oto	Inv	Pri	Ver	Areas de pesca	Artes de Pesca
centolla
Centollon
choros
choritos
cholgas
ostiones
almejas
erizos
otra

Niveles de produccion

	cuanto extrae/salida	Dias al mes	Personas	Horas al dia
centolla
centollon
choros
choritos
cholgas
ostiones
almejas
erizos
otra

C.4. Algas

Se dedica Ud. a extraccion : Si No, quien mas : mi esposa mi hijo otro
Que extraen : huiro ahnfeltia otra
Artes de extraccion : buceo rastrillo cuchillo mano
Epocas de extraccion : otono invierno primavera verano
A quien le vende : camiones Porvenir P.arenas
Como las seca : aire calefactor
Como las vende : fardos kilos toneladas

C.5. Maricultura

Cree Ud que las algas se pueden cultivar : Si No Cual :
Se dedicaria Ud : Si No, Tambien : Su esposa Su hija Su hijo Otro
Le interesaria cultivar : Cholgas Choros Choritos Ostiones Centolla
Donde cree Ud que seria mejor cultivar :

C.6. Motores

Tiene Ud. motor: Si No Estado : Bueno Regular Malo
Marca : Cuantos caballos : Que ano :
Combustible : Bencina Petroleo Capacidad: lts
Rendimiento : lts/hora Autonomia: hrs
Velocidad maxima : nudos
Donde compra bencina : aceite : repuestos :
Que falla mas frecuente: electrico carburador transmision
Lo repara Ud. mismo : Si No Le cobran caro : Si No
Le gustaria tener uno/otro: Si No Marca : H.P. : F.B. D.B.
Le gustaria optar por un credito Corfo para esta compra : Si No

C.7. Botes y navegacion

Posee embarcacion Si No propia arrendada (cuanto) /mes ano
Eslora : ... m manga : ... m calado : ... capacidad : ... personas
Propulsion : motor vela remos Estado : Bueno Regular Malo
Sabe Ud. construir botes : Si No Le gustaria aprender : Si No
Le gustaria tener uno : Si No Que características : m (eslora)
Casco de : madera metalico plastico
Sabe Ud. leer una carta nautica : Si No ; Tiene Ud carta del area : Si No
Sabe Ud. leer carta de mareas : Si No ; tiene Ud. Si No
Tiene equipo de : radio compas otro :

C.8. Industrializacion y Mercado

Tiene Ud. ahumador: Si No De que tipo : casita tambor al aire
Sabe Ud. ahumadar : Si No Sabe Ud. eviscerar y filetear : Si No
Sabe Ud. secar y salar : Si No
Donde vende Ud. en caleta mercado hoteles particulares
Siempre vende toda su produccion : Si No
Cuanto se demora en venderla : (dias meses)
Le gustaria instalar un puesto de venta en Porvenir: Si No donde:

C.9. Asistencia Tecnica y Problemas subsector

Ha participado en programas de capacitacion : Si No
Opinion : Bueno Regular Malo Porque :
Le gustaria formar parte de una cooperativa : Si No
Hay companeros que son flojos o mal intencionados: Si No

D) Comercializacion

Costos

- D.1. Lleva algun control de los gastos de su produccion
Si Especifique : planilla cuaderno otro :
No Por que no :
- D.2. Considera que el precio de venta cubre los gastos : Si No

Administracion

- D.3. Ud desarrolla sus labores : Solo Con familiares Otras personas
- D.4. Ha tenido problemas de relaciones humanas con personas a su cargo
Si No Especifique :

Comercializacion

- D.5. Tiene local de venta : Si (propio arrendado) No
Valor del arriendo : (mes ano)
- D.6. Donde vende : Consumidor final Comercio Porvenir Intermediarios
- D.7. En relacion a sus compradores : Vienen aca a comprar : Si No
Ud. les va a vender : Si No Donde ? : (Porvenir Otro :)
- D.8. Ud cobra por sus productos lo mismo para todos los compradores: Si No
- D.9. Los pagos por los productos son efectuados
En el momento de la venta En otro momento
Si es en otro momento ha tenido dificultad para cobrar : Si No
Porque ha tenido dificultades :
- D.10. Los precios los determina : Usted El comprador
- D.11. Los precios de sus productos varian mucho : Si No
Porque cree Ud. :
- D.12. Hace publicidad de sus productos : Si No
De que tipo : Radio Diarios Letreros Otro :
- D.13. Donde cree Ud. que son consumidos finalmente sus productos
Porvenir Tierra del fuego (exempto Porvenir) Punta Arenas otro :...
- D.14. Donde le gustaria vender sus productos :
Porque no lo ha hecho :

E) Encuesta Horticola para Sector Pesquero

E.1. Tiene Ud. algun terreno para cultivo : Si No (propio arriendo)
Aproximadamente : m2 (Si respuesta No pase a 7)

E.2. Lo aprovecha para cultivar hortalizas : Si No

E.3. Que especies cultiva	Conforme		Epoca	Porque	Fertilizante	
	Si	No			I P V O	Si
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

E.4. Su produccion esta destinada a : consumo casa vecinos por mayor

E.5. Que tipo de fertilizantes o abono usa :

E.6. Quien se dedica principalmente a los cultivos :
dueno de casa duena de casa hijo hija otro :

E.7. Cree Ud. que podria incrementar ingresos cultivando hortalizas : Si No

E.8. Le gustaria disponer de un terreno para cultivo : Si No (propio comun)

E.9. Le gustaria contar con un pequeno invernadero : Si No m2

E.10. Le gustaria participar en un curso de capacitacion horticola : Si No

E.11. Le gustaria capacitarse en otro tipo de actividad : Si No
Cual (es) :

E.12. Quien se dedicaria a las hortalizas :

Nombre :

Edad :

ENCUESTA DIETA DE PESCADORES EN FAENA

Sale de pesca por mas de un dia : Si No

Por cuanto en promedio al mes : dias Promedio/viaje :

Que come mas : Marisco-Pescado o Carne (capon) otro

Cuando se embarca : lleva comida semi-preparada o Ud. se prepara

Con que frecuencia come cuando esta embarcado :

Con que frecuencia come en los campamentos :

Que come cuando esta embarcado :

	Que	Cuanto	Como
liquidos :

solidos :

Que come en los campamentos :

	Que	Cuanto	Como
liquidos :

solidos :

Cree Ud. que es suficiente con lo que come : Si No

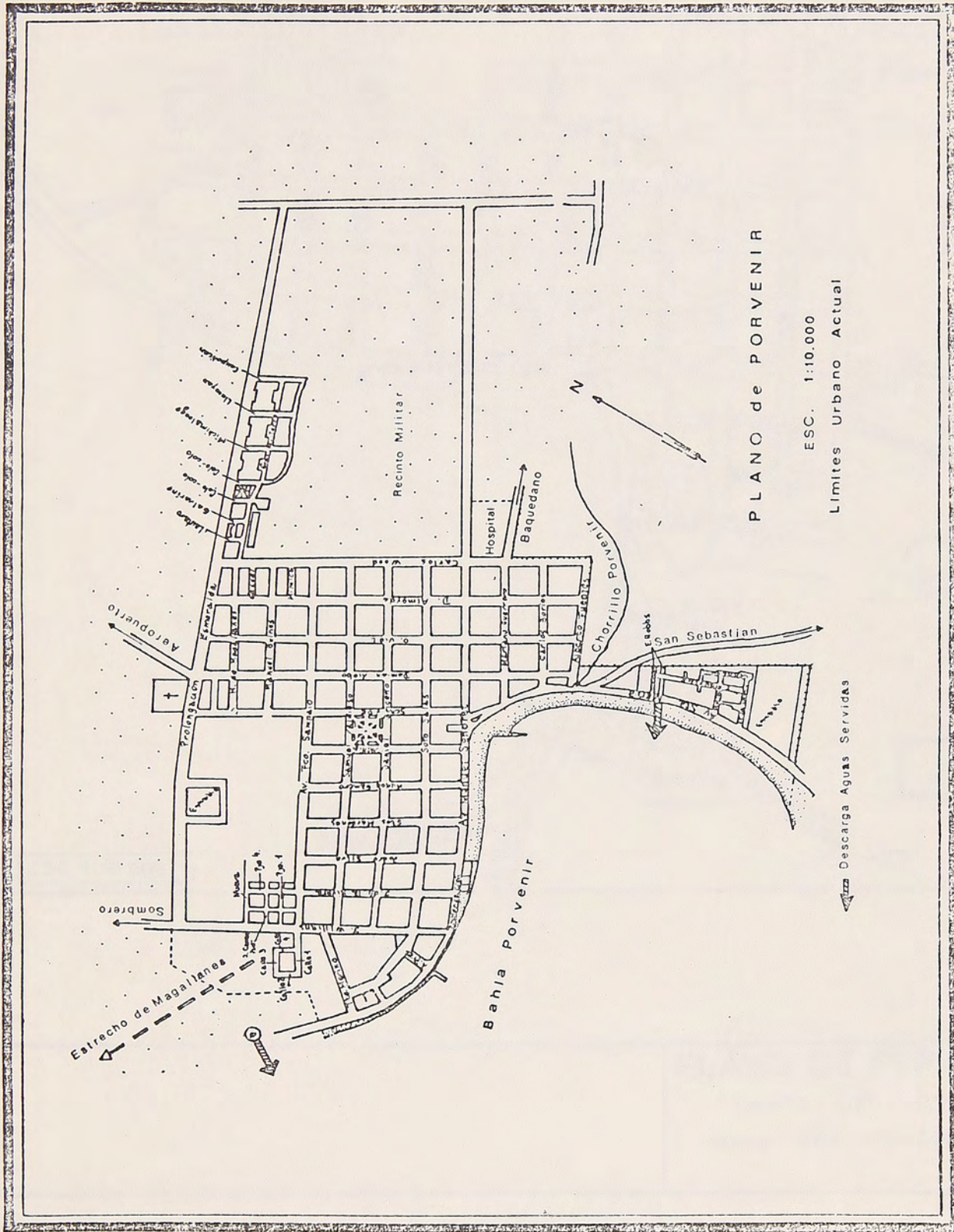
Lleva verduras para el embarque : Si No

Cree Ud. que deberia comer : Mas Menos Esta bien

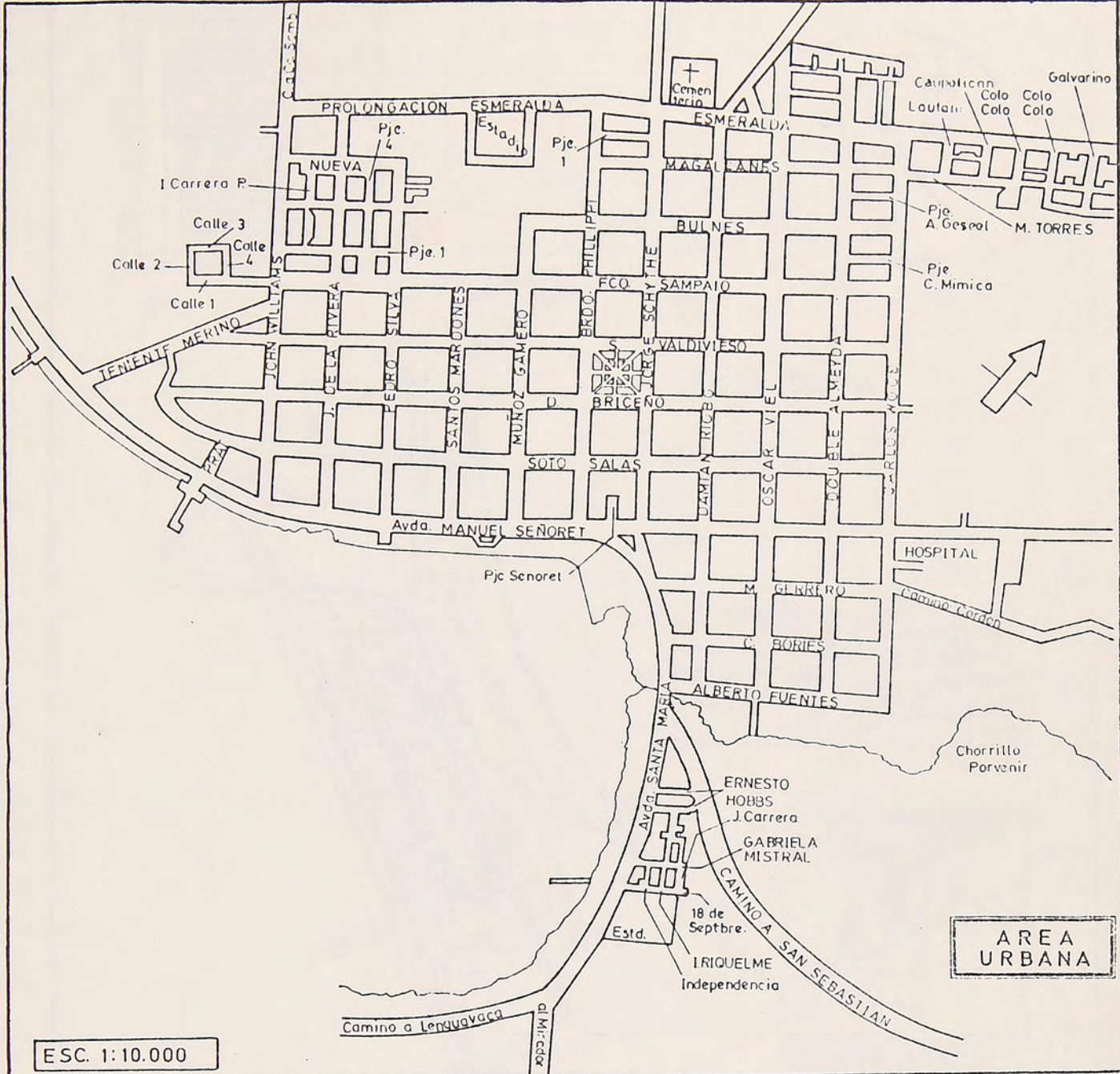
Le gusta el marisco-peces-algas : Si No Porque no :

Le gustan las verduras : Si No Porque no :

LLeva agua a los campamentos : Si No



PLANO DE PORVENIR



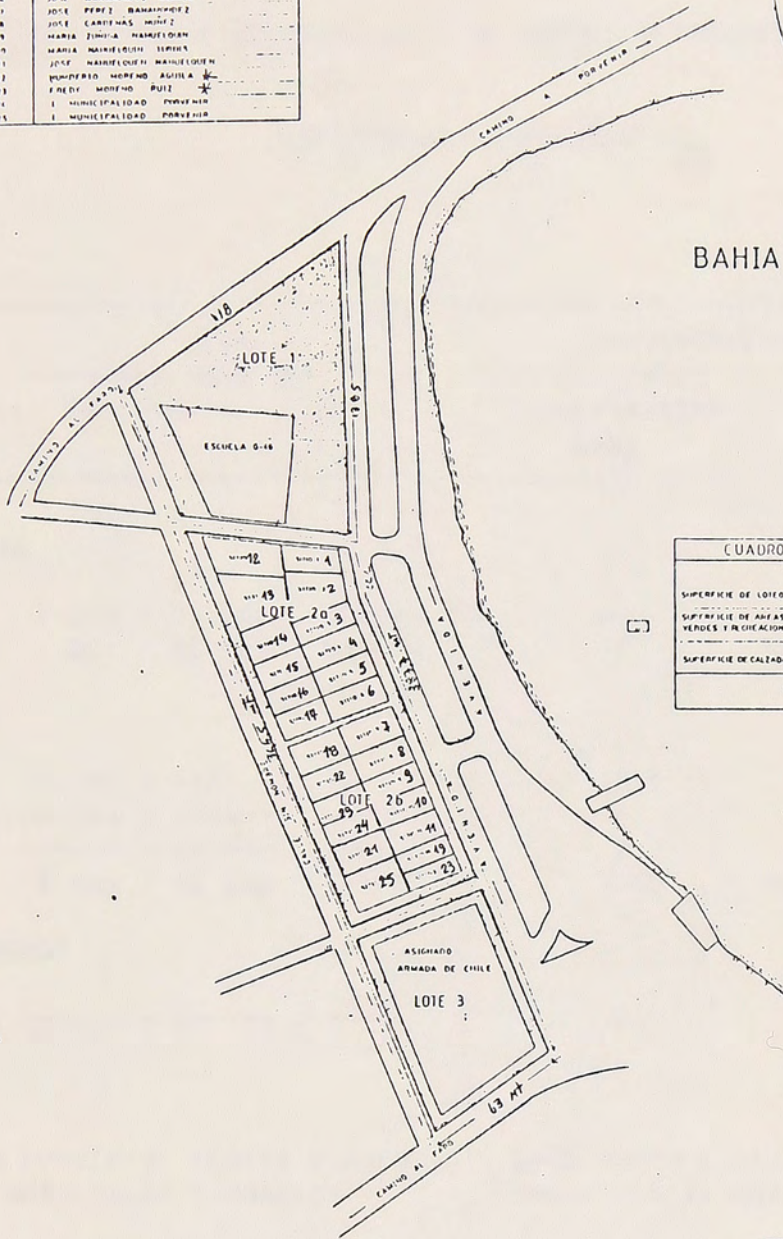
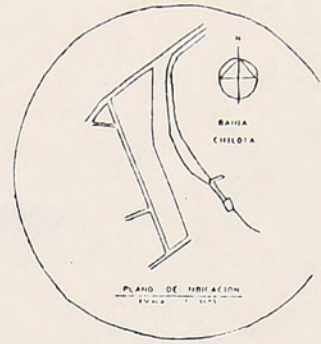
AREA URBANA

ESC. 1:10.000

PLANO DE PORVENIR
 TIERRA DEL FUEGO
 XII^{ma} REGION - CHILE

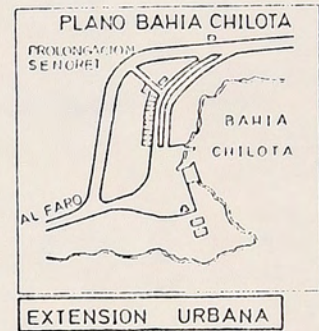
PLANO DE PORVENIR

ORD	NOMBRE ASIGNATARIO
1	PUBLICIDAD MUNICIPALIDAD PORVENIR
2	ELISENDO NUÑEZ NUÑEZ
3	JOSE NUÑEZ BARRIA
4	FRANCISCO ALVARO MIRAMANDA
5	FERNANDO VENTURA BARRIA
6	DAVID BARRANCO BARRIA
7	OSCAR GUICHUMAN DIAZ
8	GUSTAVO GUERRERO BAUTISTA
9	ALEJANDRO MALACHI BARRIA
10	JUAN CARMONA BARRIA
11	ANTONIO MALACHI BARRIA
12	LUIS NUÑEZ VILLEGAS
13	CARLOS PEREZ BARRIA
14	OSCAR BUSTAMANTE BARRIA
15	CARLOS LOPEZ ALVARADO
16	JOSE BARRANCO BARRIA
17	JOSE PEREZ BARRANCO
18	JOSE CARMONA BARRIA
19	MARIA JIMENA HANDELSON
20	MARIA MARIELOU TERESA
21	JOSE MARIELOU MARIELOU
22	MANFRED MORENO AGUILA
23	FELIX MORENO NUÑEZ
24	MUNICIPALIDAD PORVENIR
25	MUNICIPALIDAD PORVENIR



BAHIA CHILOTA

	LOTE 1	LOTE 2 A	LOTE 2 B	LOTE 3	TOTAL
SUPERFICIE DE LOTE	220900	441042	439000	389700	1480642
SUPERFICIE DE AREAS VERDES Y RECREACION	570070	347688	115000	—	1032758
SUPERFICIE DE CALZADA	—	—	—	—	181548
SUPERFICIE DONADA					2570842



PLANO DE BAHIA CHILOTA

Donación Terrenos Sociedad Brzovic, Iglesias y Cia Ltda a la Ilustre Municipalidad de Porvenir.

Por: [Signature]

PLANO DE BAHIA CHILOTA

VEDAS Y RESTRICCIONES DE RECURSOS PESQUEROS

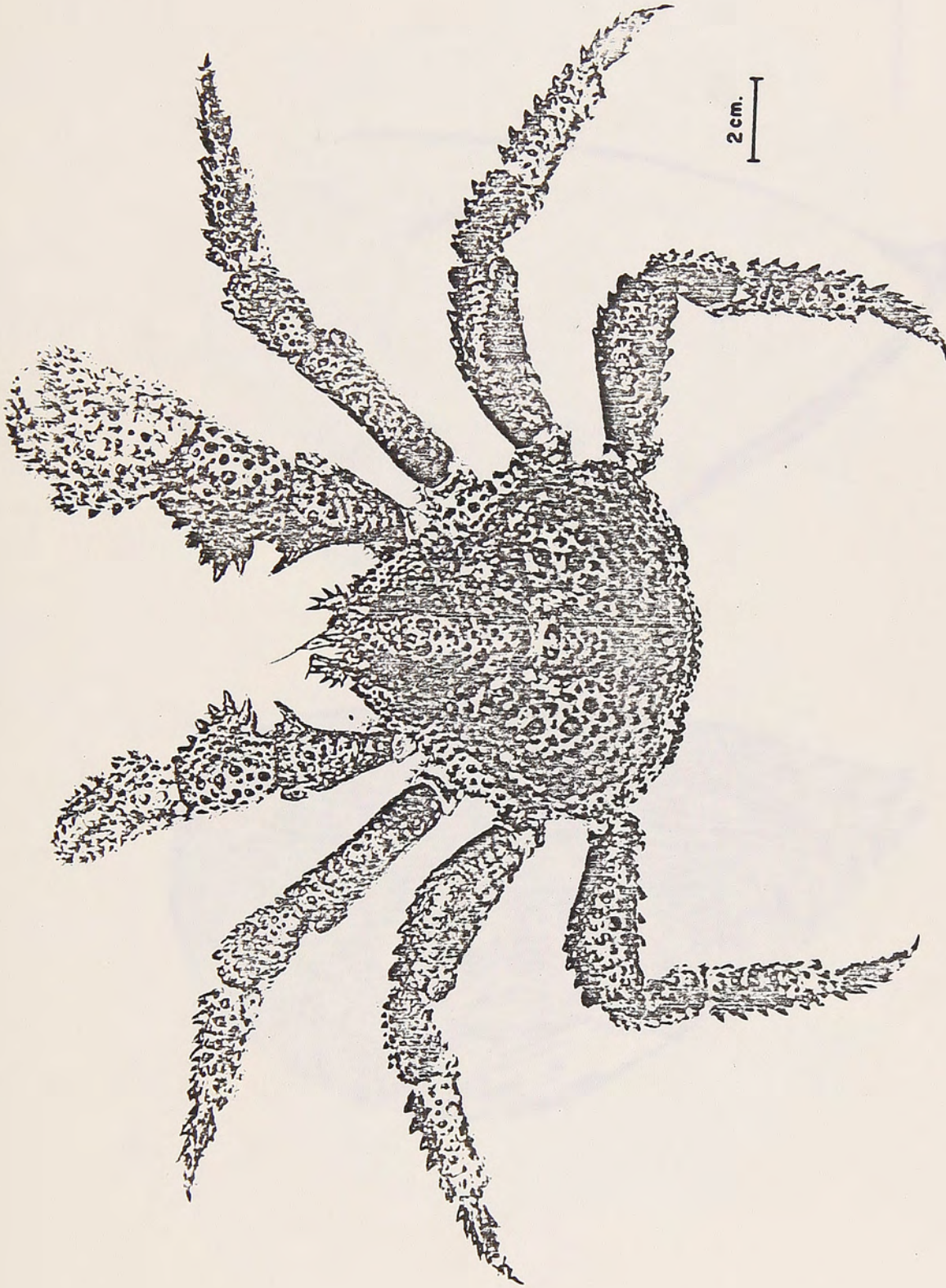
EXPLOTADOS EN PORVENIR

Recurso	Veda		Restricciones		
	Estacional	Sexo	Tamaño mínimo (cm)	Arte	Zona
A) CRUSTACEOS					
Centolla *	1 Dic - 31 Ene	hembra	12	solo trampa	----
Centollon *	1 Dic - 31 Ene	hembra	8	solo trampa	----
B) MOLUSCOS					
Almejas	-----	----	5.5	----	----
Chorito	-----	----	5	----	----
Cholgua	-----	----	7	----	----
Ostion	1 Sep - 31 Ene	----	7.5	solo buceo	----
C) EQUINODERMOS					
Erizo	-----	----	7	----	----
D) ALGAS					
Macrocystis pyrifera (huiró o sargaso)	poda hasta 1 mt de la superficie				
Durvillaea antarctica (chascon)	sacar con el disco de fijación				

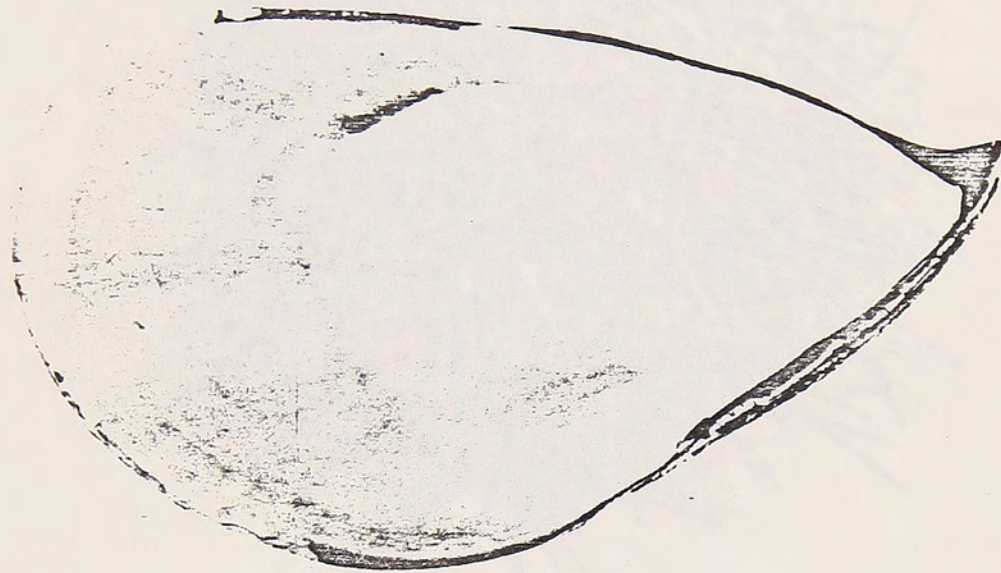
Nota : Para el año 1986 se decreto veda para la centolla y centollon entre los días 1 y 31 de Diciembre.



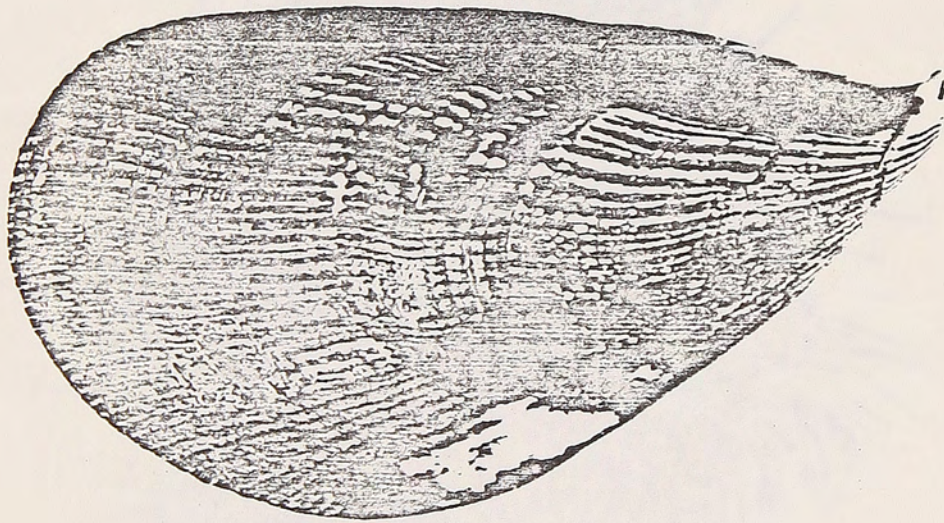
CENTOLLA *Lithodes antarctica* Jacquinet



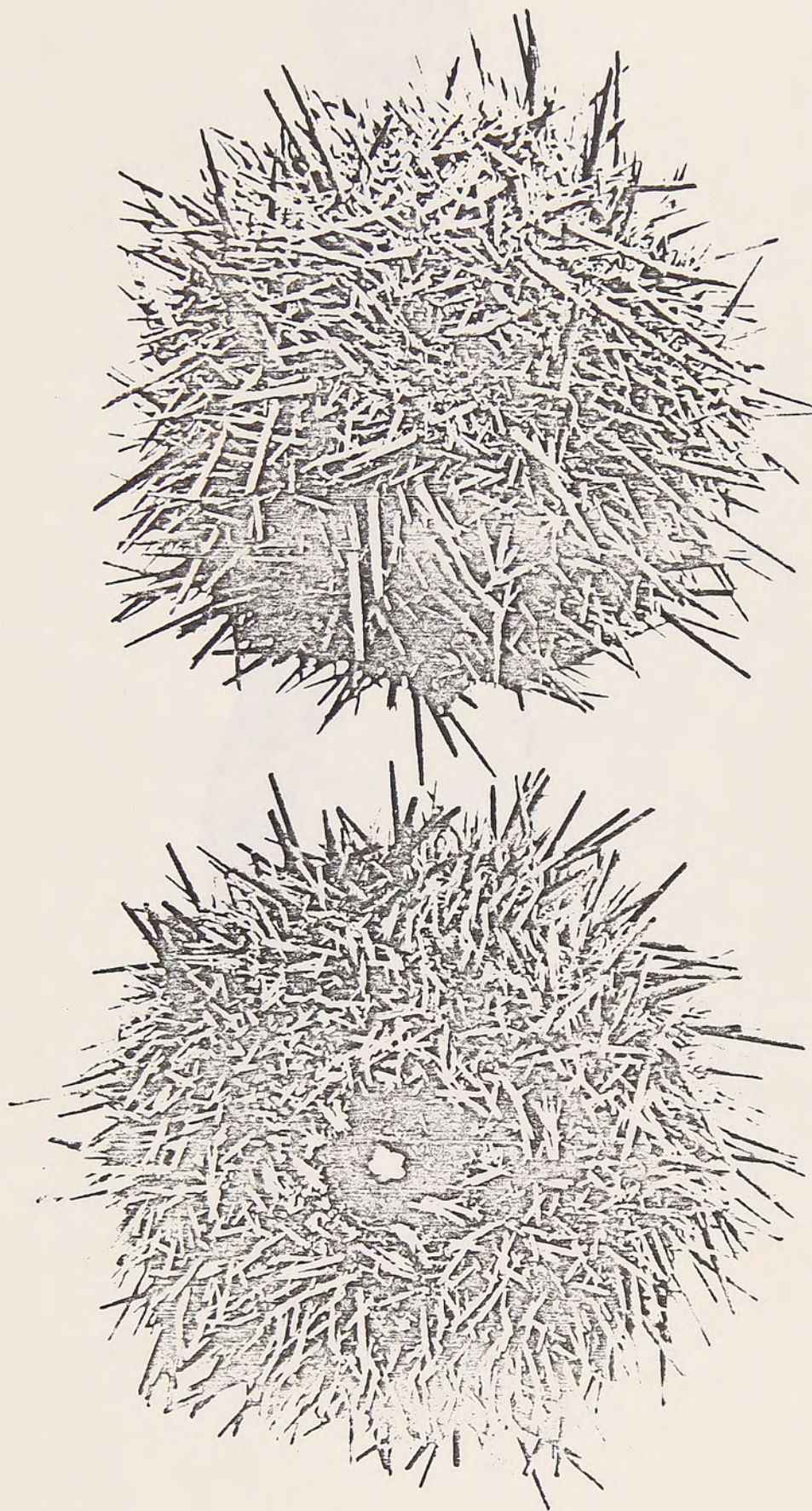
CENTOLLON *Paralomis granulosa* (Jacquinot)



3 cm.

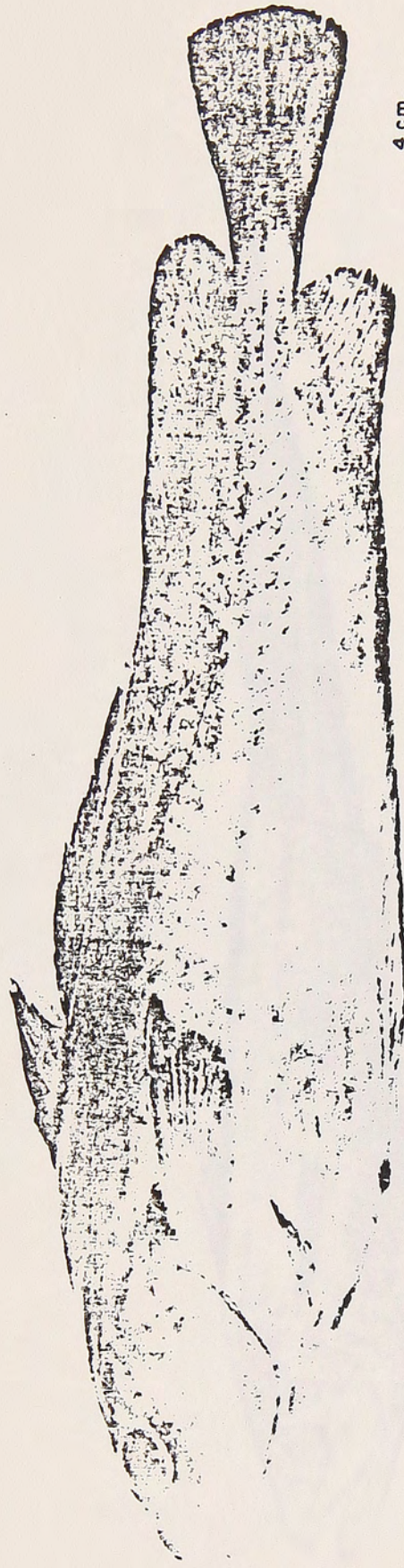


CHOLGA *Aulacomya ater* (Molina)

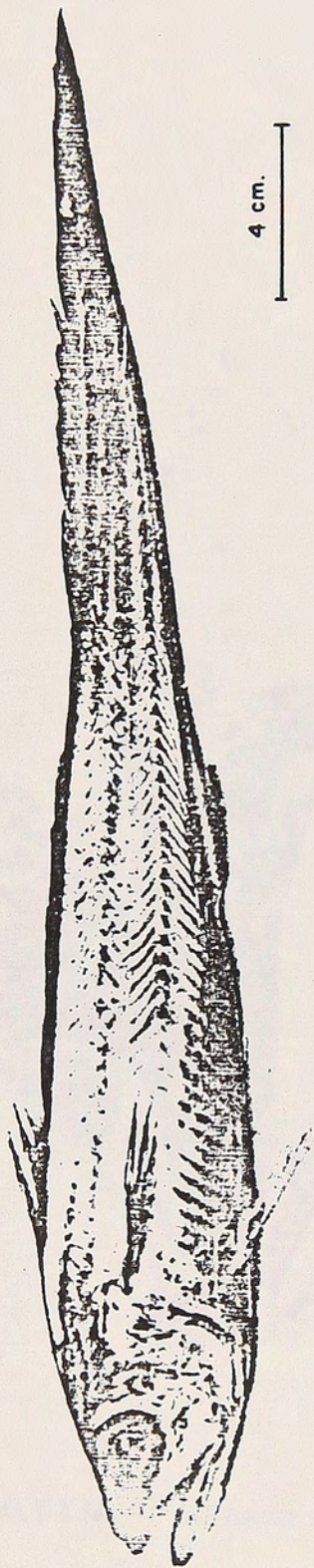


3 cm.

ERIZO *Loxechinus albus* (Molina)



BROTULA *salilota australis* (Günther)



MERLUZA DE COLA *Macruronus magellanicus* Lönnerberg



3 cm.

LUGA CUCHARA *Iridaea laminarioides* Bory

PRODUCCION PESQUERA EN PORVENIR (CLASIFICACION POR MES, AÑO, RECURSO Y TOTALES)
FUENTE : SERNA P XII REGION (TODOS LOS VALORES EN TONELADAS).

1980

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	---	---	---	---	---	---	1.87	3.50	2.96	3.70	4.23	3.40	19.66
Centollon	---	---	0.69	3.50	1.60	---	---	---	---	---	---	---	5.79
Chorito	---	---	---	---	1.60	0.70	---	---	---	---	---	---	2.30
Cholga	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Almeja	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Caracol	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Calamar	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Erizo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Robalo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	---	---	0.69	3.50	3.20	0.70	1.87	3.50	2.96	3.70	4.23	3.40	27.75
Sub-Moluscos	---	---	---	---	1.60	0.70	---	---	---	---	---	---	2.30
Sub-Equinodermos	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Peces	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Total	---	---	0.69	3.50	4.80	1.40	1.87	3.5	2.96	3.70	4.23	3.40	30.05

1981

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	0.30	---	---	---	---	---	0.80	2.20	3.10	7.50	15.3	12.8	42.0
Centollon	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Chorito	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Cholga	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Almeja	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Caracol	---	---	---	---	---	---	0.20	---	---	---	0.40	---	0.60
Calamar	---	---	---	---	---	0.10	0.10	0.10	---	---	---	---	0.30
Erizo	---	---	---	---	---	---	4.90	---	---	---	0.30	---	5.20
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Robalo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	0.30	---	---	---	---	---	0.80	2.20	3.10	7.50	15.30	12.80	42.00
Sub-Moluscos	---	---	---	---	---	0.10	0.30	0.10	---	---	0.40	---	0.90
Sub-Equinodermos	---	---	---	---	---	---	4.90	---	---	---	0.30	---	5.20
Sub-Peces	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Total	0.30	---	---	---	---	0.10	6.00	2.30	3.10	7.50	16.0	12.8	48.10

1982

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	4.10	---	---	---	---	---	---	---	---	2.60	6.50	2.60	15.80
Centollon	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Chorito	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Cholga	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Almeja	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Caracol	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Calamar	0.03	---	---	0.10	---	0.10	---	---	---	---	---	---	0.20
Erizo	0.60	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	0.60
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Robalo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	4.10	---	---	---	---	---	---	---	---	2.60	6.50	2.60	15.80
Sub-Moluscos	---	---	---	0.10	---	0.10	---	---	---	---	---	---	0.20
Sub-Equinodermos	0.60	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	0.60
Sub-Peces	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Total	4.70	---	---	0.10	---	0.10	---	---	---	2.60	6.50	2.60	16.60

1983

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	---	---	---	---	---	---	---	---	0.20	4.30	5.00	2.40	11.90
Centollon	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Chorito	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Cholga	9.50	---	3.00	3.20	---	---	---	---	---	---	---	---	15.70
Almeja	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Caracol	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Calamar	0.20	0.10	---	---	0.03	---	---	---	0.10	---	---	---	0.40
Erizo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Robalo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	---	---	---	---	---	---	---	---	0.20	4.30	5.00	2.40	11.90
Sub-Moluscos	9.70	0.10	3.00	3.20	---	---	---	---	0.10	---	---	---	16.10
Sub-Equinodermos	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Peces	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Total	9.70	0.10	3.00	3.20	---	---	---	---	0.30	4.30	5.00	2.40	28.00

1984

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	1.00	0.80	---	---	---	---	---	---	---	1.80	2.20	3.90	9.70
Centollon	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Chorito	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Cholga	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Almeja	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Caracol	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Calamar	---	0.02	0.10	---	---	---	---	---	---	---	---	---	0.10
Erizo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Robalo	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Algas	508.2	508.2	121.5	---	401.4	---	67.5	184.5	---	52.3	---	---	1,843.6
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	1.00	0.80	---	---	---	---	---	---	---	1.80	2.20	3.90	9.70
Sub-Moluscos	---	---	0.10	---	---	---	---	---	---	---	---	---	0.10
Sub-Equinodermos	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Peces	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Algas	508.2	508.2	121.5	---	401.4	---	67.5	184.5	---	52.3	---	---	1,843.6
Total	509.2	509.0	121.6	---	401.4	---	67.5	184.5	---	54.10	2.20	3.90	1,853.4

1985

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	0.30	0.60	---	57.30	---	---	---	0.50	0.20	2.50	1.70	2.60	65.70
Centollon	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Chorito	---	---	---	13.00	5.10	4.10	4.10	1.50	0.20	0.20	0.10	---	28.30
Cholga	---	---	---	44.30	27.70	47.60	28.00	---	5.00	2.40	---	---	155.00
Almeja	---	---	---	---	---	0.30	0.30	---	0.10	0.10	0.10	---	0.90
Caracol	---	---	---	---	---	---	0.03	---	3.60	6.10	2.00	---	11.70
Erizo	---	---	---	---	0.10	0.10	0.30	0.20	0.20	0.10	0.20	---	1.20
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---	---	0.10	0.02	---	0.10
Robalo	---	---	---	---	0.10	0.03	---	---	---	---	0.04	---	0.10
Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	0.30	0.60	---	57.3	---	---	---	0.50	0.20	2.50	1.70	2.60	65.70
Sub-Moluscos	---	---	---	---	32.8	52.0	32.4	1.50	8.90	8.80	2.20	---	138.60
Sub-Equinodermos	---	---	---	---	0.10	0.10	0.30	0.20	0.20	0.10	0.20	---	1.20
Sub-Peces	---	---	---	---	0.10	0.03	---	---	---	0.10	---	---	0.20
Sub-Algas	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
Total	0.30	0.60	---	57.3	33.00	52.13	32.7	2.20	9.30	11.50	4.10	2.60	205.70

	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Centolla	1.1	0.4	---	---	0.8	---	0.3	0.1
Centollon	---	---	---	---	---	---	---	---
Chorito	---	---	---	10.3	16.6	5.5	---	---
Cholga	---	---	9.7	---	---	1.9	---	---
Almeja	---	---	---	---	---	---	---	---
Ostion	---	---	---	---	---	---	---	10.0
Caracol	---	---	---	3.0	1.4	3.3	0.3	4.0
Calamar	---	---	---	---	---	---	---	---
Erizo	---	---	6.6	---	---	---	---	---
Pejerrey	---	---	---	---	---	---	---	---
Robalo	---	---	---	---	---	---	---	---
Algas	---	---	---	---	---	---	---	---
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Total
Sub-Crustaceos	1.1	0.4	---	---	0.8	---	0.3	0.1
Sub-Moluscos	---	---	9.7	13.3	18.0	10.7	0.3	14.0
Sub-Equinodermos	---	---	6.6	---	---	---	---	---
Sub-Peces	---	---	---	---	---	---	---	---
Sub-Algas	---	---	---	---	---	---	---	---
Total	1.1	0.4	16.3	13.3	18.8	10.7	0.6	14.1

* Para efectos de calculo total se considera 0.0

CLASIFICACION DE EMBARCACIONES SEGUN ESLORA, CARGA Y TRIPULACION

Chata : embarcacion de hasta 3 mts de eslora, fondo plano, se utiliza en pesca de costa (robalo y pejerreyes) y como nave de apoyo, normalmente de 0 a 500 kg de carga, hasta 2 tripulantes.

Bote : embarcacion de madera de 3 a 8-10 mts de eslora, propulsado con remos o motor, tripulacion de 2 a 4 personas, carga de 500 a 1,000 kg.
Utilizado para faenas de playa (pejerrey y robalo).

Chalupa : embarcacion de madera de 7 a 10 mts de eslora, propulsado con remos o motor, tripulacion 6 a 8, de 1,000 a 3,000 kg de carga.

Chalupon : embarcacion de madera de 8 a 12 mts de eslora, propulsado con remos o motor interior, tripulacion de 8 a 10, carga de 3,000 a 5,000 kg.

Cuter o lancha (con caseta) : embarcacion con un mastil ubicado hacia la popa, de 8 a 11 m de eslora, propulsado por un motor interior y equipos mecanicos como ser virador (para la Gobernacion Maritima no existe tal clasificacion y se considera como lancha), carga superior a 5,000 kg.

COOPERATIVA DE VIVIENDAS Y SERVICIOS HABITACIONALES

"BANIA CATALINA LIMITADA"

(Estatuto aprobado por Decreto N° 1.497 de fecha 06 Dic 1967, del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción que otorgó la Personalidad Jurídica).

TITULO I

DENOMINACION, OBJETO, DOMICILIO, DURACION

Artículo 1°.- Constitúyese una Cooperativa de Vivienda y de servicios habitacionales, de capital variable, que se denominará "Cooperativa de Vivienda y Servicios Habitacionales "BANIA CATALINA LTDA".

Artículo 2°.- La Cooperativa tendrá por objeto:

- a) Facilitar a sus socios la adquisición común de viviendas para satisfacer sus necesidades directas sin propósitos de lucros y en condiciones que aseguren el mantenimiento y la conservación de los valores sociales. Para este efecto, la Cooperativa adquirirá los terrenos necesarios, los urbanizará y gestionará la contratación de los préstamos hipotecarios que fueren necesarios para el financiamiento del proyecto de construcción de viviendas, que constituye su objeto.- La Cooperativa asignará y adjudicará los terrenos a sus socios, dividiendo entre estos las obligaciones hipotecarias si las hubiere, de conformidad con lo dispuesto en el Art. 101 del Decreto N° R.R.A. 20, de 1963.-
- b) Acumular las economías que realicen sus socios en forma de aportes de capital, cuotas de ahorro, cuotas de amortización, y cuotas sociales, con el objeto de financiar directamente, a lo menos, el costo del terreno más la urbanización del mismo y el préstamo hipotecario si se contrae; y
- c) Promover progresivamente la organización integral de la comunidad de convivientes, estimulando iniciativas complementarias en su beneficio.-

Artículo 3°.- El domicilio de la cooperativa será la ciudad de Punta Arenas y su duración será indefinida, sin perjuicio de lo dispuesto en la letra a) del artículo anterior y en el Título XII del presente estatuto y las causas generales de la disolución contempladas en la Ley.-

TITULO II

DE LOS SOCIOS

Artículo 4°.- Podrán ser socios de la cooperativa todas las personas que sean aceptadas como tales por el Consejo de Administración, siempre que tengan, a lo menos dieciocho años de edad, cumpliendo iguales exigencias pueden, también, ser socios las mujeres casadas y los empleados y obreros que se encuentren al servicio de la cooperativa, estos con las limitaciones que se indican en los artículos 35 y 40 inciso 2° del presente estatuto. Puede serlo, también, las personas jurídicas de derecho Público o privado, siempre que no persigan fines de lucro en sus objetivos sociales.

Las mujeres casadas no necesitan de la autorización del marido para ingresar y actuar como socios.

Artículo 5°.- Ningún socio podrá pertenecer a otra cooperativa de vivienda y no podrá poseer más de un sitio en ella.

Artículo 6°.- El Consejo de Administración puede rechazar el ingreso como socios de determinadas personas, si a su juicio no es conveniente a los intereses sociales, pero no puede fundar el rechazo en consideraciones de orden político, religioso o social.

La cooperativa observará escrupulosa neutralidad política y religiosa y exigirá a sus socios igual neutralidad en sus actividades internas.-

Artículo 7°.- Los socios tienen absoluta igualdad de derechos y obligaciones y las autoridades de la cooperativa no pueden en caso alguno pretender un trato preferencial en materia de beneficios o servicios.

Artículo 8°.- La persona que adquiera la calidad de socio responderá con sus aportes de las obligaciones contraídas por la cooperativa antes de su ingreso.

Toda estipulación en contrario es nula.

Artículo 9°.- El número de socios de la cooperativa no podrá ser superior a doscientos y deberá corresponder al número de sitios contemplados en el plano de loteo, a que se refiere el artículo 54 del presente estatuto.

Artículo 10°.- La calidad de socio se adquiere:

- a) Por suscripción del acta de constitución legal; y
- b) Por ingreso a la cooperativa, una vez que ésta se encuentre legalmente constituida.

Al momento de su ingreso el socio deberá suscribir el mínimo de acciones que prevé el presente Estatuto en su Título III y pagarlas en la forma que en el mismo título se estipula, de lo cual se dejará constancia en el Registro de Socios, sin perjuicio de lo dispuesto en el Art. 22 de este Estatuto.

Artículo 11°.- Los socios tienen las siguientes obligaciones:

- a) Servir los cargos para los cuales sean designados, a menos que aleguen una causa legítima de excusa, calificada por el Consejo;
- b) Cumplir oportunamente sus obligaciones pecunarias con la Cooperativa, y en especial, pagar las cuotas sociales que se fijan y suscribir y pagar las acciones y/o cuotas de ahorro que la cooperativa emita, en el modo y forma que señalen el presente estatuto y los acuerdos del Consejo de Administración;
- c) Asistir a las reuniones a que fueren legalmente convocados, incluyendo las actividades educativas que se pongan en práctica;
- d) Comportarse con el respeto y la dignidad que se debe a sí mismo y al resto de sus consocios.

Artículo 12°.- Los socios tienen los siguientes derechos:

- a) Realizar con la cooperativa todas las operaciones económicas que constituyen su objeto y disfrutar de los beneficios sociales.
- b) Elegir y ser elegidos para servir los cargos directivos de la Cooperativa, sin perjuicio de lo dispuesto en el Artículo 40, inciso 2°;
- c) Fiscalizar sus operaciones administrativas, financieras y contables en la Junta Ordinaria, pudiendo examinar los libros sociales y de contabilidad durante los ocho días anteriores a la Junta que ha de pronunciarse sobre dichos documentos.- Lo anterior se entiende sin perjuicio de la fiscalización que los socios realicen por intermedio de la Junta de Vigilancia, de acuerdo con el Título VII.-

- D) presentar cualquier proyecto o proposición al estudio del Consejo, el que decidirá su rechazo o inclusión en la orden del día de la Junta.- Toda proposición o proyecto presentado por el 10% de los socios, a lo menos, con anticipación de quince días a la Junta General, será presentado a la consideración de la Junta.-

Artículo 13º.- Los socios que se retrasaron por más de sesenta días, sin causa justificada, en el pago de sus compromisos pecuniarios con la cooperativa, quedarán suspendidos en todos sus derechos sociales y económicos.- Para estos efectos el Consejo de Administración informará la Junta General acerca de cuales socios son los que se retrasan en tal caso.-

Artículo 14º.- La calidad de socio se pierde:

- a) Por renuncia escrita, aceptada por el Consejo de Administración;
- b) Por fallecimiento, salvo lo dispuesto en el artículo 18º del presente Estatuto;
- c) Por exclusión, basada en cualquiera de las siguientes causas:
 - 1.- Por causar daño de palabra o por escrito a los intereses sociales.-Se entenderá que un socio causa ese daño cuando afirma falsedad respecto de los administradores o de la condición de las operaciones sociales;
 - 2.- Por aprovechar su calidad de socio de la cooperativa, para negociar particularmente y por cuenta propia con terceros ajenos a la misma, en asuntos generales de la cooperativa;
 - 3.- Por no conducirse con la dignidad compatible con su calidad de conviviente; y
 - 4.- Por perjudicar la estabilidad de la cooperativa en cualquier forma.-

Artículo 15º.- El Consejo de Administración deberá pronunciarse sobre la renuncia de los socios en la primera sesión que celebre, después de presentada. Ningún socio puede presentar su renuncia si no estuviera al día en el pago de sus compromisos pecuniarios con la cooperativa.-

Si los valores invertidos por el socio en la Cooperativa fueren de un monto relativamente elevado, podrá exigirse al renunciante, con condición para aceptar la renuncia, presentar un candidato a socio, que cumpla con los requisitos de ingreso y pueda hacerse cargo del financiamiento del reembolso al socio disidente.

Artículo 16º.- Al aceptarse la renuncia, el socio deberá restituir los títulos de acciones que posea para proceder al reembolso de su valor.-

Las acciones son transmisibles por causa de muerte.-

Artículo 17º.- Todo socio puede retirarse de la Cooperativa en cualquier tiempo, siempre que ella no se encuentre en licencia o cesación de pagos, se halla intervenida, haya acordado su disolución o se encuentra ya disuelta y en liquidación.-

Artículo 18º.- Los herederos del socio fallecido pueden continuar en la cooperativa, siempre que designen un mandatario común que, para todos los efectos, será considerado como único socio. El mandato se otorgará en una carta-poderamiento.-

Artículo 19º.- El socio que se retira por cualquier causa, o los herederos del fallecido, tendrán derecho a que se les reembolse, además de sus aportes, las cuotas de amortización y de ahorro, en su caso, con los reajustes experimentados, si los hubiere o no tendrán derecho al reembolso de las cuotas sociales con que hubieren contribuido para fines específicos.

Salvo el caso previsto en el Art. 15º, este reembolso se practicará dentro del plazo de seis meses, contados desde la fecha de la aceptación de la renuncia, de la exclusión o del fallecimiento del socio, con deducción de la cuota que corresponda al mismo en las pérdidas sociales si las hubiere.-

Artículo 20º.- Los socios que por cualquier causa dejan de pertenecer a la Cooperativa, deberán abandonar la vivienda que en ella ocupan, dentro de noventa días desde que dejaron de tener tal calidad.

Mientras no se les reembolse sus aportes el socio se á considerado sólo como acreedor de la Cooperativa, pero no podrá actuar como socio.-

DEL CAPITAL SOCIAL DE LAS ACCIONES

Artículo 21°.- El capital social inicial, totalmente suscrito, será de E°..... dividido en acciones de E°..... cada una, las que se pagan en la siguiente forma: a)....\$ al contado y b) el saldo, en la forma en que lo determine el Consejo de Administración.-

El capital social deberá financiar a lo menos, el costo del terreno, más la urbanización, único en capital que se traducirá en acciones. Este aporte no podrá ser utilizado, en ningún caso, para costear los gastos de administración, gastos generales, o gastos de educación cooperativ.- Para esta clase de gastos se fijarán cuotas especiales.-

El Capital-acción podrá aumentarse por acuerdo del Consejo de ADMINISTRACIÓN, pero sólo podrá cubrir mayores inversiones por concepto de costos del terreno y urbanización de los mismos. Las acciones que presenten este mayor capital se emitirán y pagarán en la forma que fije el Consejo.-

Las acciones no devengarán intereses.-

Artículo 22°.- El aporte mínimo en acciones de cada uno de los socios se determinará por la valoración del tipo de terreno y costo de su urbanización, de acuerdo con la clasificación técnica que practicará el Consejo de Administración y que será aprobado por la Junta General de Socios.-

No obstante, el aporte mínimo mensual por socio, por concepto de acción no será inferior a seis cuotas de ahorro del DFL N° 2, de 1959.- Este aporte mínimo será reajustado en el mes de junio de cada año por el Consejo de Administración de acuerdo con el valor que se le asigne a la cuota de ahorro, de conformidad con las disposiciones del mismo decreto.

Artículo 23°.- La responsabilidad de la cooperativa y la de los socios queda limitada al capital suscrito.-

Artículo 24°.- Las acciones de la Cooperativa serán nominativas e indivisibles y su recabso, no podrá hacerse a un precio superior a su valor nominal, reajustado si procediere.- La cooperativa reconocerá sólo un propietario por esta acción, sin perjuicio de lo dispuesto en el Artículo 10° de los Estatutos.-

No podrá haber acciones liberales ni privilegiadas a ningún título.-

Artículo 25°.- La Cooperativa podrá revalorizar anualmente su capital propio y tal revalorización importará una variación en el valor nominal de las acciones.-

Antes de proceder a la revalorización indicada, la cooperativa solicitará la autorización del Departamento de Cooperativas de la de Industrias y Comercio del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción.-

Los porcentajes máximos de revalorización serán fijados por el Servicio de Inversiones Internas, de conformidad con la Ley.-

Establecida la revalorización y su incidencia en el valor de las acciones se dejará constancia en los títulos respectivos, del valor actual de aquellas. Si tal constancia no aparece en los títulos por cualquier causa, podrá probarse mediante el examen de los libros y documentación de la Cooperativa.

Artículo 26°.- Ningún socio puede ser dueño de más del 10% del capital de la Cooperativa. Se exceptúan las personas jurídicas de derecho privado que, de acuerdo con su estatuto, no persigan fines de lucro, las que pueden ser dueños hasta de 50% del capital.-

TÍTULO IVDE LAS JUNTAS GENERALES DE SOCIOS

Artículo 27°.- La Junta General es la primera autoridad de la Cooperativa y representa al conjunto de los socios.- Sus acuerdos obligan a los socios presentes y ausentes, siempre que hubieren sido tomados en la forma establecida por el estatuto y no fueren contrarios a las leyes y los reglamentos.-

Artículo 28°.- Habrá Juntas Generales Ordinarias y Extraordinarias.-

La Junta General Ordinaria se efectuará entre los meses de julio y octubre de cada año, y en ella se presentará el balance, el inventario y la memoria del ejercicio anterior, se acordarán las cuotas que sean necesarias para enterar los diferentes fondos sociales y se procederá a las elecciones determinadas por el estatuto.- En la Junta Ordinaria podrá tratarse de cualquier asunto relacionado con los intereses sociales, a excepción de los que corresponden a las Juntas Extraordinarias.-

Artículo 35°.- Cada socio tendrá derecho a un voto cualquiera que sea el número de acciones que posea (1).-

Ningún socio podrá representar a más de un cinco por ciento de los socios presentes y/o representados en la Junta.- Los poderes para asistir a ella deberán otorgarse por carta notarial simple si se confieren a otros socios y autorizados ante notario en los demás casos.-

No podrán asumir representaciones ni los miembros del Consejo ni los de la Junta de Vigilancia, ni el Gerente, ni los socios empleados y obreros de la Cooperativa, ni las personas que no sean socios, salvo si se trata de cónyuges o hijos de socios.- Los poderes deberán ser presentados al Gerente de la Cooperativa, para su visación, a lo menos 48 horas antes del día y hora en que hayan de surtir efecto.- La calificación de los poderes será practicada por el Gerente, en unión del Presidente de la Junta de Vigilancia.-

Artículo 36°.- En las elecciones de miembros del Consejo de Administración y de la Junta de Vigilancia, cada socio sufragará una sola vez y en una sola cédula, que contendrá un nombre para consejero, uno para suplente, uno para miembro de la Junta de Vigilancia y uno para suplente de ésta.-

Artículo 37°.- De las deliberaciones de y acuerdos de la Junta se dejará constancia en un libro especial de actas, que será llevado por el Consejero Secretario.-

Estas actas serán un extracto de lo ocurrido en la reunión y serán firmados por el Presidente o por el que haga sus veces, por el Consejero Secretario y por tres socios, elegidos en la misma Junta.-

Las actas de las Juntas Generales Ordinarias y Extraordinarias deberán ser transcritas antes de realizar los acuerdos y dentro del plazo de ocho días después de adoptados, al Departamento de Cooperativas.-

TITULO V

DEL CONSEJO DE ADMINISTRACION

Artículo 38°.- El Consejo de Administración tiene a su cargo la dirección superior de los negocios sociales, en conformidad al estatuto y a los acuerdos de la Junta General.-

Artículo 39°.- El Consejo de Administración se compondrá de cinco miembros propietarios y de igual número de suplentes y serán elegidos por la Junta General Ordinaria.-

Los suplentes reemplazarán definitiva o transitoriamente a los titulares, según si la imposibilidad de estos para desempeñar sus funciones es definitiva o transitoria.- Los suplentes serán llamados en su orden de precedencia determinado por las mayorías obtenidas en su respectiva elección.-

Artículo 40°.- Las condiciones para ser consejeros son las siguientes:

- 1) Ser socio activo y tener más de 21 años de edad;

(1) Nota:- Las disposiciones siguientes pueden reemplazarse por la frase "NO EXISTIRA VOTO POR VOTO".

- 2) No haber sufrido condena por delito contra persona, la propiedad o el honor;
- 3) Tener su residencia en la localidad en que está situada la sede central de la Cooperativa;
- 4) Rendir una fianza individual que, para el conjunto de ellos, será igual a la exigida para el Gerente, con el mismo mínimo y conforme a lo previsto en el Art. 43° del Decreto N° 21.214, de 1963.-

Los socios que fueren empleados u obreros de la cooperativa no podrán ser elegidos para ocupar cargos de Consejeros, miembros de la Junta de Vigilancia y de los demás Comités que se constituyan.-

Los consejeros durarán tres años en sus funciones y se renovarán anualmente por parcialidades.-

De la renuncia de los Consejeros conocerá el propio Consejo.-

Artículo 41°.- Son atribuciones y deberes del Consejo:

- a) Tener a su cargo la administración superior de las operaciones sociales, en la forma señalada en el Art. 43° del Decreto N° R. A. 20, de 1963.-
- b) Vigilar que el gerente cumpla y ejecute sus resoluciones y las resoluciones acordadas por la Junta General;
- c) Examinar los balances e inventarios presentados por el Gerente y formarlos el mismo, pronunciarse sobre ellos y someterlos a la Junta General previa revisión e informe de la Junta de Vigilancia.-
- d) Contratar cuentas corrientes de depósitos y de crédito, girar y sobregirar en ellas, cancelar y endosar cheques, reconocer los saldos periódicamente, girar, aceptar, endosar y protestar letras de cambio, suscribir, descontar, endosar y protestar pagarés y documentos negociables en general; endosar y retirar documentos de embarque, cobrar y percibir las sumas adeudadas a la Cooperativa y otorgar los recibos correspondientes; retirar valores en custodia y/o en garantía; comprar y/o en garantía; comprar y/o vender acciones, bonos y/u otros bienes muebles, ceder créditos y/o aceptar cesiones.-El Consejo podrá delegar estas facultades en el Gerente cuando así lo requiera el giro de los negocios sociales, sin perjuicio de lo establecido en el Artículo 44°;
- e) Previa autorización de la Junta Extraordinaria, podrá comprar, hipotecar y vender inmuebles, y sin ella, contratar préstamos mutuos y constituir otras garantías.-Para la adquisición de terrenos será necesario además, la autorización expresa expresa, de la Corporación de la Vivienda;
- f) Ocuparse de la revalorización del capital propio de la Cooperativa, si procediere;
- g) Designar comités de Consejeros y/o de socios, bajo su supervigilancia, para el cumplimiento de determinados propósitos y dictar las instrucciones o reglamentos necesarios;
- h) Acordar las bases generales de celebración de los contratos en que sea parte de la Cooperativa.-
- i) Nombrar y poner término a los servicios del Gerente;
- j) Acordar los aumentos de capital;
- k) Dentro de las limitaciones legales admitir socios, aceptar sus renunciaciones y excluirlos, de acuerdo al reglamento y el presente Estatuto;
- l) Acordar el ingreso a una unión, federación y confederación o formar parte de sociedades auxiliares de cooperativas;
- ll) Proponer la constitución del fondo de responsabilidad, los fondos especiales, de educación, etc., de acuerdo con las normas del Título X del presente Estatuto;
- m) Facilitar a los socios el ejercicio de sus derechos y velar por el cumplimiento de sus obligaciones;
- n) Ocuparse especialmente del desarrollo de las operaciones sociales;
- ñ) Decidir sobre el ejercicio de las acciones judiciales, transigir y comprometer; y
- o) Representar legalmente a los socios, para los efectos del Art. 101 del Decreto N° R. A. 20, de 1963.-

Artículo 42°.- Anualmente el Consejo de Administración, designará de entre sus miembros un Presidente, un Vice-Presidente y un Secretario.-Celebrará sus sesiones periódicamente, según lo acuerde el mismo Consejo, pero a lo menos una vez al mes.- Los Acuerdos se tomarán por mayoría de votos de los miembros presentes y, en caso de empate, decidirá el que presida.-

De sus deliberaciones y acuerdos se dejará constancia en un Libro especial de actas, que serán firmados por los Consejeros que hayan asistido a la sesión indicándose en cada caso la calidad en que concurren.-Las actas serán autorizadas por el Consejero Secretario o por quien lo reemplace.- Copia autorizada se remitirá al Departamento de Cooperativas, tan pronto como su texto haya sido aprobado.-

Si alguno de los Consejeros falleciere, se negara, o imposibilitare por cualquier causa para firmar el Acta correspondiente, el Consejero Secretario o que haga sus veces, dejará constancia de la circunstancia de impedimento, al pie de la misma Acta.-

Para la validez de los acuerdos adoptados, bastará que el Acta esté firmada por la mayoría de los asistentes a la sesión y el Consejero Secretario, siempre que actúen válidamente.-

No será necesario acreditar, respecto a terceros, el impedimento que tuvo cualquier Consejero para firmar, ni la imposibilidad, transitoria o definitiva que terminó el reemplazo de cuales quiera de éstos por los suplentes que corresponda.-

TITULO VI

EL GERENTE

Artículo 43º.- El Gerente será nombrado por el Consejo de Administración ejercerá sus funciones de acuerdo con las instrucciones que éste le suministre y bajo su inmediata vigilancia.-El Consejo deberá asignar un sueldo al Gerente que esté de acuerdo con las posibilidades económicas de la Cooperativa, pero en caso alguno podrá percibir asignaciones, participaciones o comisiones sobre las transacciones que ella efectúe.-Deberá poseer conocimientos técnicos relacionados con el giro de la Cooperativa y los conocimientos legales y doctrinarios indispensables sobre las materias relacionadas con la Cooperación.-

Antes de asumir su cargo, el Gerente deberá constituir una fianza para garantizar su correcto desempeño, de acuerdo con lo dispuesto en el Art. 46º del Decreto N° R.R.A. 20 de 1963.-

Artículo 44º.- Son atribuciones y deberes del Gerente:

- a) Representar judicial y extrajudicialmente a la Cooperativa, previa delegación del Consejo de Administración, y conferir en juicios mandatos especiales;
- b) Organizar y dirigir la administración de la misma;
- c) Presentar al Consejo, al término de cada ejercicio, un balance e inventario general de los bienes sociales;
- d) Cuidar que los libros de contabilidad y de socios sean llevados al día y con claridad, de lo que será responsable directo;
- e) Dar las informaciones que le fueren solicitadas por el Consejo y asistir a sus sesiones;
- f) Nombrar y poner término a los servicios de los empleados, de acuerdo con las normas que imparta el Consejo y responsabilizarlos por el desempeño de sus funciones;
- g) Ejecutar los acuerdos del Consejo y de la Junta General;
- h) Facilitar las visitas que efectúen los funcionarios encargados del control de las Cooperativas;
- i) Dar a los socios, durante los ocho días precedentes a las Juntas Generales, y a la Junta de Vigilancia, durante el período de sus funciones, las explicaciones que se le pidan sobre la marcha de los negocios sociales; y
- j) Firmar con el Presidente de la Cooperativa o con el miembro del Consejo que designe, los cheques de las cuentas bancarias de la misma y, previa delegación del mismo Consejo, cobrar y percibir las sumas adeudadas a la Institución hacer los pagos que corresponda, suscribir, endosar, aceptar y hacer protestar los documentos comerciales que requiera su giro.-

Artículo 45º.- Ni el Gerente, ni los empleados de la Cooperativa, podrán dedicar se en beneficio propio a ningún trabajo o negocio similar que tenga relación con su giro.-

Artículo 40°.- La cooperativa podrá contratar los servicios de una sociedad auxiliar de cooperativas, a la cual podrá encomendar algunas o todas las facultades que, de acuerdo con la Ley y este Estatuto, corresponden al Gerente, en cuyo caso no será necesario nombrar específicamente un Gerente.- El Gerente de la Sociedad auxiliar será en tal caso el Gerente de la Cooperativa, para todos los efectos previstos en este Estatuto y en el Art. 80° del Código de Procedimiento Civil.-

TITULO VII

DE LA JUNTA DE VIGILANCIA

Artículo 47°.- La Junta de Vigilancia será elegida por la Junta General de socios y se compondrá de tres miembros propietarios e igual número de suplentes.-El reemplazo de los propietarios por los suplentes se hará en los casos y de acuerdo con el procedimiento señalado para el Consejo en el Art. 38° de este Estatuto.-

La Junta de Vigilancia durará en sus funciones un año y sus miembros podrán ser reelegidos.-

Artículo 48°.- Son atribuciones de la Junta de Vigilancia:

- a) Comprobar la exactitud del inventario de las cuentas que componen el balance;
- b) Verificar el estado de caja cada vez que lo estime conveniente;
- c) Comprobar la existencia de los títulos y valores que se encuentren depositados en las arcas sociales;
- d) Controlar la inversión de los fondos de educación cooperativa, de acuerdo con el Art. 50° del presente Estatuto; y
- e) Investigar cualquier irregularidad de orden financiero o económico administrativo que se le denuncie o de que conozca, debiendo el Consejo el Gerente y los demás empleados de la Cooperativa, facilitar todos los antecedentes que la Junta estime necesario conocer.-

Artículo 49°.- La Junta de Vigilancia deberá informar por escrito a cada Junta General, sobre el desempeño de sus funciones, debiendo dar a conocer este informe al Consejo de Administración de la Cooperativa, antes de que éste apruebe el balance.- En caso de que la Junta de Vigilancia no presentare su informe oportunamente, se entenderá que aprueba el balance.-

No podrá la Junta de Vigilancia intervenir en los actos administrativos del Consejo y el Gerente.-

Con autorización de la Junta General podrá delegar todas o partes de sus funciones en una confederación, federación, unión o sociedad auxiliar de cooperativas, que disponga de servicios de auditoría, o en una firma privada de auditores.-

TITULO VIII

DEL COMITÉ EDUCATIVO

Artículo 50°.- El Consejo de Administración elegirá de entre los socios de la Cooperativa un Comité Educativo, que tendrá a su cargo la planificación de las actividades educacionales y la inversión de los fondos que la Junta General acuerde formar para la realización de dichas actividades.-

El Comité Educativo deberá ser presidido por el miembro del Consejo de Administración que se designe.- Durará un año en sus funciones y sus miembros pueden ser reelegidos.-

Artículo 51°.- El Comité Educativo presentará anualmente, tan pronto fuera designado, un plan de acción a la consideración del Consejo de Administración, el cual lo aprobará, rechazará, o modificará.-Al final del ejercicio, el Comité presentará una memoria de las actividades realizadas.-

Artículo 52°.- La inversión de los fondos de educación cooperativa estará sujeta al control de la Junta de Vigilancia.-

Artículo 53°.- Corresponderá al Comité:

- a) Organizar y desarrollar los programas de educación cooperativa;
- b) Promover la educación de los socios, estimulando su esfuerzo propio y la ayuda recíproca, para lograr el cumplimiento de las finalidades sociales;
- c) Difundir los principios y prácticas del cooperativismo, dentro del radio jurisdiccional de la Cooperativa; y
- d) En general, promover de acuerdo con las necesidades de los socios y las posibilidades de la Cooperativa, cualquiera activi-

Se agregarán al fondo de responsabilidad: a) los sobrantes de los fondos cuya finalidad se haya cumplido íntegramente durante el ejercicio; b) cualquier suma percibida por la Cooperativa, que no emane de la actividad personal de los socios; y c) cualesquiera otros ingresos que no tengan destino especial acordado por la Junta General.-

Artículo 58.- Habrá cuotas especiales y cuotas de amortización, las que deben ser acordadas por la Junta General Ordinaria de Socios, para el cumplimiento de las finalidades que determinadamente se especificarán a continuación.-

Las cuotas sociales sólo podrán destinarse a financiar ante-royectos, gastos legales, tributarios y notariales, gastos de administración y otros gastos semejantes.-

Las cuotas de amortización servirán para costear las amortizaciones de los préstamos contraídos o inversiones de capital.-

Las cuotas sociales no se restituirán.- Las cuotas de amortización se restituirán conjuntamente con los aportes.-

Artículo 59°.- Además del fondo de responsabilidad a que se refieren los Arts. 56° y 57° de este estatuto, la Cooperativa deberá formar, con cuotas especiales acordadas por la Junta General, el fondo de educación cooperativa.-

El saldo que se produzca entre las cuotas sociales y los gastos de administración deberá incrementar el pasivo para futuros gastos de la Cooperativa.-

TITULO XI

DE LA CONTABILIDAD Y BALANCE

Artículo 60°.- La contabilidad de la Cooperativa estará sujeta a las normas generales que establezcan el Departamento de Cooperativas.-

Artículo 61°.- El balance general e inventario se confeccionará el 30 de junio de cada año y deberá hacerse de tal modo que los socios puedan darse cuenta de la situación financiera de la institución y del patrimonio social.-

Se observarán, además, las siguientes reglas:

- a) Los terrenos y urbanizaciones no podrán ser avaluados en un precio superior al de compra, salvo que se hayan efectuado las revalorizaciones que permite el Art. 31° del Decreto N° R.R.A. 20, de 1963.-
- b) Los muebles, máquinas, útiles y enseres, etc., deberán evaluarse conforme al precio de adquisición, dejándose establecidas las revalorizaciones y amortizaciones que hubieren experimentado; y
- c) La cuenta cooperados-deudores deberá indicar precisamente el saldo cobrable, debiendo castigarse, en su oportunidad, el porcentaje estimado como incobrable o hacerse las reservas para castigos que se consideren convenientes.-

Artículo 62°.- El balance general, el inventario y sus comprobantes y la memoria, deberán presentarse al Departamento de Cooperativas, antes de la celebración de la Junta General Ordinaria que debe pronunciarse sobre ellos, y dentro de un plazo máximo de noventa días, contados desde la fecha del cierre del balance.-

Artículo 63°.- El inventario y balance, acompañados de los documentos justificativos se pondrán a disposición de la Junta de Vigilancia, a lo menos quince días antes de la fecha en que se deben presentar al Departamento de Cooperativas, con el objeto de que aquella haga el examen y las comprobaciones que estime conveniente e informe a la Junta General.-

Artículo 64°.- El balance general y la memoria, debidamente aprobados por el Departamento de Cooperativas, se pondrán en conocimiento de la Junta General en la fecha que corresponda, de acuerdo al presente estatuto, para que ésta se pronuncie sobre ellos.-

TITULO XII

DE LA DISOLUCION Y LIQUIDACION

Artículo 65°.- La Cooperativa podrá disolverse por acuerdo de una Junta General Extraordinaria.-

Para acordar la disolución, la Junta General, en primera citación, sólo podrá constituirse si a ella concurren el 51% de los socios presentes o representantes, que tuvieren derecho a voto y el acuerdo deberá adoptarse por los tres cuartos de los concurrentes.-En segunda citación, se celebrará la Junta con los que asistan y el acuerdo requerirá igual mayoría.-

Además, podrá ser disuelta, en los casos previstos en el Artículo 52° del Decreto N° R.R.A. 20, de 1963.-

Artículo 66°.- Junto con el acuerdo de disolución de la Junta General Extraordinaria deberá designar una comisión de tres personas, sean o no socios, para que realice la liquidación, fijando sus atribuciones y remuneraciones.-No obstante, en casos calificados, y a petición de cinco socios, a lo menos, podrá tomar a su cargo la liquidación la Dirección de Industria y Comercio del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción.-

TITULO XIII

DISPOSICIONES GENERALES

Artículo 67°.- En lo no previsto en el presente Estatuto regirán las disposiciones del Decreto N° R.R.A. 20, de 1963 y su Reglamento, las que se declaran incorporadas a él.-

DISPOSICIONES TRANSITORIAS

ARTICULO 1°.- Nómbrase a las siguientes personas para que constituyan el Consejo de Administración Provisional y hasta la Primera Junta Ordinaria de Socios: Propietarios, señores:

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5

ARTICULO 2°.- Nómbrase asimismo, y hasta la primera Junta General Ordinaria, para que compongan la Junta de Vigilancia: Propietarios los señores:

- 1°
 - 2°
 - 3°
- y suplentes los señores:
- 1°
 - 2°
 - 3°

ARTICULO 3°.- Nómbrase Gerente Provisional al señor

ARTICULO 4°.- El Consejo de Administración, elegido en la primera Junta General Ordinaria, se renovará por parcialidades, designándose por sorteo los Consejeros que deben cesar en sus funciones; uno de éstos durará un año; dos, dos años y los restantes, los tres años a que se refiere el Artículo 40° de este Estatuto.-

ARTICULO 5°.- Comisionase a don..... para que tramite ante el Gobierno la aprobación de este Estatuto y autorización de existencia legal de la Cooperativa, con las facultades necesarias para reducir a escritura pública o protocolizar el Estatuto, aceptar e introducir en él las modificaciones que las oficinas revisoras crean conveniente hacer, pudiendo extender las escrituras necesarias para el expresado objeto.-

mad/

-o-o-o-o o-o-o-o-o-o-o-o-o-



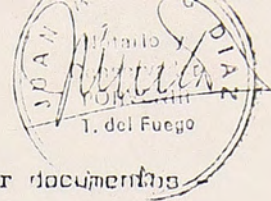
SOCIEDAD DE RESPONSABILIDAD LIMITADA. PESQUERA TRES COLINAS. =

En Puerto Porvenir, Tierra del Fuego, República de Chile, a veintiuno ----- de Noviembre de mil novecientos ochenta y cinco, ante mí, JUAN AZOLAS DIAZ, abogado, Notario Público, Conservador de Bienes Raíces, Comercio y Minas, Titular de este departamento, domiciliado en esta ciudad, calle Muñoz Gamero número trescientos treinta y uno, comparecen: Doña PURISIMA DE LOURDES NAHUELQUEN LEVI, chilena, laborea, viuda, cédula de identidad número siete millones ciento cuarenta y cinco mil ochocientos ochogüen tres; don DAVID BAHAMUNDE BARRIA, chileno, pescador, casado, cédula de identidad número cinco millones seiscientos treinta y cuatro mil ochocientos ochenta y cinco güen dos; don JOSE PEREZ BAHAMUNDE, chileno, pescador, casado, cédula de identidad número siete millones doscientos quince mil novecientos sesenta y uno güen seis; y, don LUIS HERRERA CARDENAS, chileno, profesor, casado, cédula de identidad número ocho millones noventa y seis mil cuatrocientos veinticuatro güen dos, todos domiciliados en esta ciudad, en calle Poble Almeyda número trescientos setenta y uno, comuna de Porvenir, quienes acreditaron su identidad con las cédulas anotadas de las que doy fe, y exponen: Que han convenido en el siguiente contrato de sociedad: P R I M E R O . = Por el presente instrumento, los comparecientes constituyen una Sociedad de responsabilidad limitada, en conformidad a las prescripciones de la Ley tres mil novecientos dieciocho y sus modificaciones, teniendo además presente las disposiciones de//

los Códigos Civil y de Comercio que versan sobre la materia en todo lo que no se hubiere estipulado en este contrato.-

S E G U N D O . = El objeto de la sociedad será la extracción, almacenamiento, distribución, envasado, fabricación, elaboración, conservación, compra, venta, producción y exportación de productos del mar y toda otra actividad comercial, industrial o pesquera relacionada con lo anterior. = T E R C E R O . = La razón social será "SOCIEDAD PESQUERA TRES COLINAS LIMITADA". Sin embargo, la compañía podrá actuar y funcionar, inclusive con los Bancos, con el nombre de "PESQUERA TRES COLINAS LTDA." = CUARTO . =

La administración y el uso de la razón social corresponderá a los socios Luis Herrera Cárdenas y David Bahamonde Barría, quienes actuando por la Sociedad y anteponiendo la razón social a sus firmas, la representarán con las más amplias facultades, pudiendo obligarla en toda clase de actos; y, sin que la enumeración sea taxativa, podrá comprar toda clase de establecimientos, negocios, marcas, patentes, derechos, y privilegios sobre productos o materias primas; comprar, vender, dar y tomar en arrendamiento bienes raíces; comprar y vender bienes muebles, darlos o tomarlos en arrendamiento; celebrar con Bancos, instituciones financieras o de crédito, sociedades civiles, comerciales, personas naturales y jurídicas, según fuere procedente, contratos de préstamos, mutuos, depósitos, cuentas corrientes, bancarias y mercantiles, de depósito y de crédito, girar y sobregirar en estas cuentas; girar, cobrar, depositar, endosar, revalidar, protestar cheques; girar, aceptar, reacceptar, endosar en cobranza, en garantía y con o sin restricciones, avalar, descontar, prorrogar y protestar letras de cambio, libranzas, pagarés, vales y cualesquiera otros documentos bancarios o mercantiles; invertir los fondos sociales; comprar y vender acciones, consti//



tuir a la sociedad en codeudora solidario; endosar documentos de embarque, retirar valores en custodia o en garantía; dar poderes generales y especiales, nombrar árbitros y darles el carácter de arbitradores y, en general, ejecutar toda clase de operaciones bancarias, industriales y comerciales que la práctica sancione, sin que la enumeración anterior importe limitación alguna. En el orden judicial tendrá las facultades que enumera el artículo séptimo del Código de Procedimiento Civil, en sus dos incisos, que se dan por expresamente reproducidos, con declaración de que la facultad de transigir comprende también la transacción extrajudicial. En el orden administrativo, podrá solicitar a la autoridad administrativa toda clase de peticiones, especialmente a las vinculadas al sector pesquero, con el objeto de poder explotar la extracción y producción de los diferentes recursos marinos, como asimismo cumplir con los objetivos de la sociedad estipulados en la cláusula segunda. = Q U I N T O . = El capital social es la suma de D O S - C I E N T O S MIL PESOS, que se aporte por los socios en la siguiente forma: a) Doña Purísima de Lourdes Nahuelquen Levi, la suma de CINCUENTA MIL PESOS, en dinero efectivo, que ha ingresado en la caja social; b) Don David Bahamonde Barría, la suma de CINCUENTA MIL PESOS, en efectivo, que también se encuentran ingresados en arcas sociales; c) don José Pérez Bahamonde, la suma de CINCUENTA MIL PESOS, en dinero efectivo, ingresado en caja social; y, d) don Luis Herrera Cárdenas, la suma de CINCUENTA MIL PESOS, en dinero efectivo, suma que también se encuentra ingresada en arcas sociales. = S E X T O . = Las utilidades se repartirán entre los socios en la siguiente proporción: Un veinticinco por ciento para el socio David Bahamonde Barría; un veinticinco por ciento para la socia Pu//

rísima de Lourdes Nahuelquen Levi; un veinticinco por ciento para el socio José Pérez Bahamonde y el veinticinco por ciento restante para el socio Luis Herrera Cárdenas. Las eventuales pérdidas se distribuirán entre los socios en la misma proporción señalada para sus utilidades. = S E P T I M O . =

Los socios tendrán derecho a retirar mensualmente a cuenta de utilidades, siempre que se hubieren cancelado los gastos ordinarios que demande el funcionamiento de la sociedad, tales como salarios, imposiciones, impuestos, y demás gastos corrientes, la suma de DOSCIENTOS MIL PESOS, como máximo, existiendo fondos para ello. = O C T A V O . = Los socios limitan su responsabilidad hasta concurrencia del monto de sus aportes. = N O V E

N O . = La sociedad practicará a regir de la fecha de la presente escritura balance general e inventario los días treinta de junio y treinta y uno de Diciembre de cada año, siendo este último el balance oficial. = D E C I M O . = La Sociedad empezará a regir a contar de la fecha de la presente escritura y tendrá una duración de cinco años, renovables tácita y sucesivamente, por períodos iguales, si ninguno de los socios manifestare su voluntad de ponerle término al final del período que estuviere en curso, mediante escritura pública que se subscribirá al margen de la inscripción social, y se notificará judicialmente, en forma personal, o por avisos, o en la forma referida en el artículo cuarenta y cuatro del Código de Procedimiento Civil, si procediere, a los demás socios, todo con una anticipación, a lo menos, de seis meses antes del fin del respectivo período. = U N D E C I M O . =

En caso de fallecer uno de los socios, la sociedad continuará con los herederos del socio fallecido y con los socios sobrevivientes. Los herederos del socio fallecido deberán de //

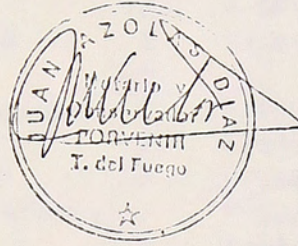
JUAN
PORVENIR
T. del Fuego

signar un procurador común para actuar ante la sociedad y es
te mandatario no tendrá facultades de administración ni podrá
usar de la razón social. La administración de la sociedad y
el uso de la razón social, en caso de fallecer uno de los
socios administradores, quedará radicada en cualquiera de los
demás socios restantes, desde la fecha del deceso, con las
mismas facultades indicadas en la cláusula cuarta.= DJU D D E
C I M O .-= Cualquier dificultad que se suscite entre los
socios en relación con este contrato o con motivo de su
aplicación, interpretación, cumplimiento, incumplimiento o de su
disolución anticipada o no, de la sociedad, será resuelta por
don Tomás Gray Gariazzo, en carácter de árbitro arbitrador en
cuanto al procedimiento y al fallo, sin que las partes pue-
dan interponer en contra de sus resoluciones recurso alguno.
En caso de que el árbitro mencionado no quiera o no pueda
aceptar el cargo, deberá solicitarse la designación a la jus-
ticia ordinaria a requerimiento de cualquiera de los socios.
Estos mismos árbitros, en el orden indicado, tendrán competen-
cia para disolver anticipadamente la sociedad, y para liqui-
dar y repartir, en este caso, el haber social en desacuerdo
de los socios. Con acuerdo de estos, los socios podrán por sí
mismo efectuar la liquidación, o nombrar una persona al efec-
to.= DECIMOTERCERO .-= La sociedad tendrá como domi-
cilio la calle Dublé Almeyda número trescientos setenta y
uno, comuna de Porvenir, sin perjuicio de las sucursales o a-
gencias que establezca en el resto del país.= DECIMO CUAR-
T O .-= Se faculta al portador de copia autorizada de la pre-
sente escritura, para que requiera las anotaciones, inscripcio-
nes o subinscripciones que sean de rigor para la legalización
de este contrato. Conforme con la minuta redactada por el//

abogado don Tomás Gray Gariazzo. En comprobante y previa lectura
firman.= ANOTADO EN EL REPERTORIO NUMERO CIENTO CINCUENTA Y NUE
VE. DOY FE.= P. de L. Nahuelquen L., D. Bahamonde D., J. Pérez D.,
L. Herrera C., J. Azólas D., N y C".= CONFORME.=====

CERTIFICO QUE LA COPIA QUE ANTECEDE ES FIEL DE SU ORIGINAL.=

Porvenir, veintiuno de Noviembre de mil novecientos ochenta y
cinco.=



Pescadores Artesanales Porvenir y Bahía Chilota

A) Bahía Chilota (ordenados por número de casa)

Nombre	Dirección	Matrícula	Actividad	Edad
Moreno Ruiz Fredy Humberto	01	F-00017-4	Ayudante	28
Moreno Ruiz Jose Manuel	s/n	F-00052-4	Pescador	24
Moreno Ruiz Walter Omar	s/n		Ayudante	21
Nahuelquen Levy Purisima	1		Pescadora	33
Ruiz Ruiz Crecencio	2		Patron	
Lopez Alvarado Carlos Ruben	3	F-00003-4	Pescador	
Bahamonde Barria Jose Elias	4	F-00000-4	Pescador	35
Bahamonde Ruiz Pedro Danilo	5	F-00039-4	Ayudante	23
Bahamonde Barria Nelson Eugenio	5	F-00016-4	Pescador	46
Bahamonde Ruiz Juan Edesio	5		Buzo	22
Mansilla Conuecar Dagoberto Antonio	5	F-00207-4	Buzo	25
Bahamonde Barria David Segundo	6	F-00006-4	Pescador	37
Valderas Nunez Romualdo Jose	7	F-00063-4	Carp.Ribera	38
Hernandez Villarroel Jose Temistodes	7	F-00023-4	Ayudante	23
Guerrero Montana Jose	8	F-00084-4	Buzo	
Perez Bahamonde Jose del Carmen	9	F-00002-4	Patron	32
Cardenas Barria Juan Antonio	10	F-00001-4	Pescador	52
Ruiz Villegas Luis Alfredo	12		Motorista	
Ruiz Azua Luis Alejandro	12		Ayudante	
Almonacid Ruiz Luis Edgardo	14-A	F-00029-4	Pescador	29
Nahuelquen Zuniga Jose Rolando	14-B		Ayudante	29
Nahuelquen Nahuelquen Ermo Jose	14-C	F-00011-4	Pescador	23
Nanquen Cuenecar Heriberto	Camino al faro		Pescador	

B) Porvenir (ordenados alfabeticamente).

Nombre	Dirección	Matrícula	Actividad
Aguero Villarroel Jose		F-00083-4	Buzo
Aguilar A. Manuel	Pob. Corvi, Casa 19	F-00073-4	Pescador
Aguilar Velasquez Jose	P. Silva # 01495	F-00038-4	Pescador
Andunce Espana Gabriel	Pob.Corvi,Riquelme 11	F-00064-4	Pescador
Barrientos Perez Pedro Edictor	J. Willians # 390	F-00048-4	Pescador
Conue Chavel Jose Roberto	C.Wood # 055	F-00008-4	Pescador
Delgado Diaz Segundo	Onas,Pje.4.Casa 064	F-00071-4	Patron
Diaz Ruben			Buzo
Gamin Munoz Marco Antonio	Esmeralda # 166	F-00095-4	Pescador
Guenchuman Diaz Manuel Antonio		F-00005-4	Pescador
Guerrero G. Jose Juanito	Carrera Pinto 0113	F-00093-4	Pescador
Guerrero Mansilla Guillermo		F-01113-4	Patron
Levil Manuel	Pob.Corvi.21 de Mayo # 19	F-00081-4	Pescador
Maldonado Z. Jose	J. Rivera # 0224	F-00065-4	Pescador
Mancilla A. Alex	Senoret # 856	F-00069-4	Pescador
Mancilla Villarroel Ernesto	Senoret # 930	F-00062-4	Buzo
Mancilla M. Jose	C. Wood # 2	F-00036-4	Pescador
Martic Radic Marco	Riobo # 0145	F-00034-4	Pescador
Munoz M. Oscar	P.C.Mimica # 69	F-00077-4	Pescador

Navarro Lemus Jose	Senoret # 930	F-00088-4	Pescador
Ordenes Cabrera Eduardo	Honduras # 977	F-00055-4	Pescador
Ortegal Lafonte Jaime Gabriel	Senoret 801		Pescador
Pallacar Carlos	Senoret #930	F-00079-4	Pescador
Perez Cisternas Luis		F-00051-4	Pescador
Perez C. Nelson	Senoret # 868	F-00068-4	Pescador
Perez Poll Jose	Pob.Yaganes Pje.2,0864	F-00049-4	Pescador
Perez Poll Gerardo Orlando	S. Salas # 269	F-00013-4	Pescador
Petignani T. Riciere	S. Salas # 991	F-00058-4	Pescador
Pinto Oyarzo Enrique Alberto	D. Almeyda # 0119	F-00007-4	Pescador
Ruiz Azua Luis Alejandro		F-00094-4	Pescador
Ruvoral Ruiz Pablo	Soto Salas #792	F-00096-4	Pescador
Salazar Venegas Erwin	C. Wood # 055	F-00054-4	Pescador
Sanchez Alvarez Manuel	J.Williams #046		Pescador
Silva Mella Jose Antonio	P. Silva # 0135	F-00031-4	Pescador
Silva Mella Raul Omar	M. Senoret	F-00032-4	Pescador
Silva Mella Carlos			Pescador
Subiabre Diaz Juan Humberto	Briceno #72		Pescador
Suitanic Jose			Pescador
Toro Rivas Jhonatan	S.Valdivieso #888	F-00050-4	Pescador
Vargas Juan			Pescador
Vera Vera Jose del Carmen	Ona Pje 1 # 72	F-00012-4	Motorista

BIBLIOGRAFIA

- Atlas Hidrografico de Chile., 1974. Instituto Hidrografico de la Armada de Chile. 1a. Edicion.
- Barria, S., 1984. Pesca Artesanal, fuerza de trabajo y flota. Servicio Nacional de Pesca, Depto. de Tecnologia. Dto. Informativo No. 16. Santiago, Marzo 1984.
- Blanch, M., Godoy, C., Pollak, V., y M. Silva., 1985. Diagnostico del Sector Pesquero de la V Region. Depto. Tecnologia y Direccion Regional V Region. Servicio Nacional de Pesca. Valparaiso, Noviembre 1985.
- Comite Asesor Provincial de Tierra del Fuego., 1985. Estrategia para el desarrollo de la provincia de Tierra del Fuego. Republica de Chile, Ministerio de Interior. Intendencia XII Region. Gobernacion Provincial de Tierra del Fuego. 101 paginas.
- FUNCAP., 1985. Revista del Pescador. Coronel, Marzo de 1985. No. 2. Ed. Universitaria.
- Gezan., L. y L. Morales., 1986. La modernizacion de las pesquerias chilenas. Impactos y proporciones.
- Martinic, B.M., 1982. La Tierra de los Fuegos. Ed. por la Municipalidad de Porvenir. Tierra del Fuego. 221 paginas.
- Opdech., 1986. La explotacion pesquera en la X Region y en el archipelago de Chiloe : imagen y realidad. Oficina Promotora del Desarrollo Chilote.
- Perez. M., 1982. Diagnostico de la Comuna de Puerto Natales. Proyecto multinacional de Educacion para el trabajo INACAP-OEA. Dic. 1982.
- Universidad Catolica de Chile., 1977. Antecedentes sobre la Pesca Artesanal en la Region VII. Univ. Cat. de Chile, Sede Regional Talcahuano.
- Subsecretaria de Pesca., 1981. Antecedentes Generales sobre el Proyecto de un Centro de Capacitacion Pesquera y difusion de la actividad Artesanal. Ministerio de Economia, Fomento y Reconstruccion. Santiago de Chile, Octubre de 1981.
- SERNAP., 1979. Instructivo para la encuesta al Sector Pesquero Nacional. Departamento de Tecnologia. Santiago, Septiembre de 1979.
- SERNAP., 1980. Resumen Produccion Pesquera XII Region.
- SERNAP., 1981. Resumen Produccion Pesquera XII Region.

8) Individualización Productor

8.1. Introducción

ANEXO 3

SECTOR HORTICOLA

8.2. Introducción

	PAGINA
1 : ENCUESTA SECTOR PRODUCTIVO HORTICOLA	177
2 : INDIVIDUALIZACION PRODUCTORES HORTICOLAS	183
3 : BIBLIOGRAFIA	184

B) Individualizacion Productor

HORTICULTOR

B.1. Individualizacion

Nombre completo : Rut :

Edad : anos Estado Civil : Casado Soltero Viudo Separado

Donde ha vivido los ultimos diez anos : Origen padres :

Parentesco con el Jefe de Hogar: Mismo Hijo Nieto Sobrino Pariente Otro

Ultimo curso rendido :

B.2. Situacion Laboral

Actividad Actual : Hace cuanto ? :

Ultimo Empleo : Cuanto tiempo ? :

Le agrada su trabajo actual : Si No

Posee otras especialidades : Si No Cuales :

En que actividad le gustaria trabajar :

Le interesaria a Ud. capacitarse y en que :

Le gustaria cambiarse de ciudad o pais : Si No

Porque ? : mejor sueldo trabajo estable educacion hijos mas barato

.....

Donde le gustaria trasladarse :

Porque no lo ha hecho :

Existen aca servicios de entretencion : Si No Participa Ud ? : Si No

En cual le gustaria participar :

Le agradaria trabajar en conjunto con sus vecinos : Si No

Le agradaria formar parte de una cooperativa : Si No

Porque ? :

C) Encuesta Sub-sector Hortícola Ciudad de Porvenir

- C.1. La actividad hortícola es para Ud. la actividad : principal adicional
Que otra actividad realiza fuera de la horticultura :
Con que superficie de terreno cuenta Ud m2
Propia Arriendo (cuanto) : (mes o año)
Cuanto destina al cultivo : ... m2 El resto es ocupado por :
Cree Ud que puede aumentar la parte hortícola : Si (en cuanto... m2) No
Cuántas personas trabajan cultivando este terreno :
Estable Periodica Ocasionalmente
Con la horticultura sigue Ud. tradición familiar : Si No
Porque la ha iniciado :
Le gusta la actividad hortícola : Si No
La dejaría por otra más rentable: Si No
Seguiría si hubiera mejores recursos : Si No
- C.2. El cultivo está destinado : Consumo en casa Venta Ambos
Se vende aproximadamente : 0 25 50 75 100 % de la producción
- C.3. Que hortalizas cultiva (principales)
- | Especie | Variedad | Superficie | Epoca | Rendimiento | Precio venta |
|---------|----------|------------|-------|-------------|--------------|
| ----- | ----- | ----- | ----- | ----- | ----- |
| ----- | ----- | ----- | ----- | ----- | ----- |
| ----- | ----- | ----- | ----- | ----- | ----- |
| ----- | ----- | ----- | ----- | ----- | ----- |
| ----- | ----- | ----- | ----- | ----- | ----- |
- Otros a pequeña escala :
- Cultiva papas : Si No Que variedad :
Cuántos sacos siembra Cosecha aproximada :
Como encuentra su rendimiento : Excelente Bueno Regular Malo
- C.4. Como encuentra los rendimientos obtenidos
Buenos en los cultivos de :
Regulares en los cultivos de :
Malos en los cultivos de : Porque :
- C.5. Ha almacenado o conservado hortalizas para el invierno
Si No Cuáles y de que forma :
- - -

- - -

- C.6. En caso de que venda parte de la producción
Como vende sus productos: Consumidor directo Vecinos Almacén Mercado Otro
Como encuentra los precios obtenidos : Buenos Regulares Bajos
Que se vende más : Que se vende menos :
Tiene problemas (a veces) en vender sus productos : Si No
con que especies :
en que época :
- C.7. Que cultivos, en su opinión rinden más :
- C.8. Le gustaría probar con otras especies : Si No
Cuáles por ejemplo :
Conoce el cultivo de estas mismas :

- C.9. Como encuentra el suelo en su terreno : Bueno Regular Malo
 Poca capa vegetal Arenoso Pesado Endurece mucho
 Pedregoso Muy secante Otros :
- C.10. Que material organico usa Ud.
 Guano que tipo (que animal) : Donde saca
 en que cultivos :
 en que epoca : Otono Invierno Primavera Verano
 Turba : Donde saca
 en que cultivos :
 en que epoca : Otono Invierno Primavera Verano
 Tierra de hojas o compost
 conoce este sistema : Si No Lo emplea : Si No
 en que cultivos :
 en que epoca : Otono Invierno Primavera Verano
 Para que otros fines : almacigos plantas interior otro ...
- C.10. Algas
 Cuales : Donde saca
 en que cultivos :
 en que epoca : Otono Invierno Primavera Verano
 Otro :
 en que cultivos :
 en que epoca : Otono Invierno Primavera Verano
- C.11. Emplea Ud fertilizantes (abonos minerales) Si No (Porque)
 En todos Solamente Solo Tambien Cantidad
 Que tipo los en : inicio durante por
 cultivos (basica) (cobertura) temporada
 Salitre potasico
 Sulfato de Potasio
 Salitre sodico
 Guano rojo
 Superfosfato
 Germinal
 Cal (cada .. anos)
 Otro :
- C.12. Ha tenido problemas con enfermedades y/o parasitos : Si No
 Cuales : En cultivos principalmente de :
 Utiliza Ud. pesticidas : Si No Cuales :
 Como los aplica : Maq. pulv. Pulv. manual Regadera Otro
 Emplea Herbicidas (matamalezas) Si No Cual :
 En cultivos principalmente de :
 Como los aplica : Maq. pulv. Pulv. manual Regadera Otro
- C.13. Que equipo de trabajo posee Ud. Caballo(s)
 Herramientas : Pala Azadon Rastrillo Horquilla
 Gualato Carretilla Tijera podar Harnero
 Metro Lienza Otro :
 Tractor : monoeje 2 ejes Marca H.P. Ano
 Implementos : Arado (punta disco) Rastra (clavos disco)
 Rotovator Aporcador Otro
 Pulverizadora : Motor (Marca Ano ...) de Espalda Manual
 Instrumentos : Termometros Higrometros

- C.14. Cuenta siempre Ud suficiente con agua para el riego : Si No
 De que fuente obtiene el agua : Red agua potable Pozo Otro :
 Sistema de riego : Regadera Manguera Aspersor Otro :
 Con que frecuencia riega en meses de verano : aprox. cada dias
 Riega tambien las papas : Si No
- C.15. Cuenta Ud con invernaderos : Si No Cajonera : Si No
 Superficie aprox m² Superficie aprox m²
 Estructura de : madera metalico De : madera ladrillos
 Cubierto con : Ventanas de madera metalicas
 plastico (polietileno) plastico (polietileno)
 plastico rigido (pvc) plastico rigido (pvc)
 vidrio vidrio
 ventilacion Si No (en techo costado frontis)
 para que cultivo los usa : para que cultivo los usa :
- C.16. Que otras especies le gustaria probar :
 Como encuentra los rendimientos obtenidos :
 Bueno en los cultivos de
 Regular en los cultivos de
 Malo en los cultivos de porque
- C.17. Que cultivos en su opinion rinden mas :
 Que cultivos en su opinion se venderian mas :
- C.18. Esta conforme con su actual invernadero : Si No
 Que le gustaria cambiar o mejorar :
 Si no cuenta con invernadero o cajonera, le gustaria tener :
 Invernadero : Si No Aproximadamente : m²
 Cajonera : Si No Aproximadamente : m²
 Si tiene, con que le gustaria ampliarse y en cuanto:
 Invernadero : Si No Aproximadamente : m²
 Cajonera : Si No Aproximadamente : m²
- C.19. Recibe o ha recibido algun tipo de asistencia tecnica : Si No
 Por parte de: Como la encuentra: Buena Regular Mala
 Porque :
- C.20. Participa Ud en el programa crediticio de INDAP : Si No
 Para la compra de :
- C.21. Ha participado en algun curso de capacitacion horticola : Si No
 Realizado por : Cuando : Quanto tiempo :
 Cree Ud que ayudo para mejorar su produccion : Si No
- C.22. Ha asistido a alguna charla sobre horticultura: Si No
 Realizada por : Cuando :
 Tema :
- C.23. Le gustaria participar en capacitacion :
 Cursos horticolos : Si No Charlas sobre horticultura : Si No
 Temas : Temas :
- C.24. Que grado de interaccion realiza con sus companeros
 Cultivan en conjunto : Si No
 Intercambian informacion o experimentos sobre cultivos : Si No

D) Comercializacion

E.1. Se dedica Ud. a actividades de **Costos** Si No (Pesca Mariscos, Algas)

D.1. Lleva algun control de los gastos de su produccion Si No
Si Especifique : planilla cuaderno otro :
No Por que no :

D.2. Considera que el precio de venta cubre los gastos : Si No

Administracion

D.3. Ud desarrolla sus labores : Solo Con familiares Otras personas

D.4. Ha tenido problemas de relaciones humanas con personas a su cargo
Si No Especifique :

Comercializacion

D.5. Tiene local de venta : Si (propio arrendado) No
Valor del arriendo : (mes ano)

D.6. Donde vende : Consumidor final Comercio Porvenir Intermediarios

D.7. En relacion a sus compradores : Vienen aca a comprar : Si No
Ud. les va a vender : Si No Donde ? : (Porvenir Otro :

D.8. Ud cobra por sus productos lo mismo para todos los compradores: Si No

D.9. Los pagos por los productos son efectuados
En el momento de la venta En otro momento
Si es en otro momento ha tenido dificultad para cobrar : Si No
Porque ha tenido dificultades :

D.10. Los precios los determina : Usted El comprador

D.11. Los precios de sus productos varian mucho : Si No
Porque cree Ud. :

D.12. Hace publicidad de sus productos : Si No
De que tipo : Radio Diarios Letreros Otro :

D.13. Donde cree Ud. que son consumidos finalmente sus productos
Porvenir Tierra del fuego (exempto Porvenir) Punta Arenas otro : ...

D.14. Donde le gustaria vender sus productos :
Porque no lo ha hecho :

E) Encuesta Pesquera para Sector Horticola

- E.1. Se dedica Ud. a actividades del mar : Si No (Pesca Mariscos Algas)
- E.2. Dispone Ud. de un bote : Si No Tiene equipo de buceo : Si No
- E.3. Si se dedica a la pesca que extrae : Donde :
En que epocas : Vende : Si No
- E.4. Si se dedica al marisco, que extrae : Donde :
En que epocas : Vende : Si No
- E.5. Si se dedica a las algas que extrae : Donde :
En que epocas : Vende : Si No
- E.6. Si se dedica a bucear que extrae : Donde :
En que epocas : Vende : Si No
- E.7. Cree Ud. que incrementaria sus ingresos al dedicarse al mar : Si No
- E.8. Le gustaria disponer de un bote : Si No Con motor : Si No
- E.9. Le gustaria disponer de un terrero de mar para cultivo de algas : Si No
- E.10. Le gustaria participar en un curso de capacitacion marina : Si No
- E.11. Le gustaria capacitarse en otro tipo de actividad : Si No
Cual (es) :
- E.12. Quien se dedicaria a las hortalizas :
- Nombre :
- Edad : (anos)

Individualizacion Productores Hortícolas

Nombre Productor	Edad	Estado Civil	Ultimo Curso Rendido
Jose Soto Andrade	36	Casado	Quinto Humanidades
Eugenio Gligo Vial	46	Casado	Universitarios
Leticia del C. Agurto	35	Casada	Tercero Humanidades
Liliana Kubacic	24	Soltero	Profesional
Jorge Ulloa	34	Casado	Cuarto Ens. Media
Luis Munoz M.	40	-----	-----
Arturo Garcia Garcia	52	Casado	Tercero Ens. Basica
Manuel Roman	34	Soltero	Profesional
Luis Alfonso Oyarzo	54	Casado	Tercero Ens. Basica
Pedro Lossio	36	Casado	Cuarto Ens. Media
Gerardo Perez Poll	47	Casado	Segundo Ens. Industr.
Mario Antonio Vera	36	Casado	Quinto Ens. Basica
Lucia Delic	48	Soltera	Sexto Ens. Basica
Luisa Poll Ibanez	55	Viuda	Sexto Ens. Basica
Gloria Garay M.	42	Separada	Segundo Ens. Media
Hector Vargas C.	28	Casado	Segundo Ens. Media
Juana Yaeger Vogt	68	Viudo	Sexto Ens. Basica

BIBLIOGRAFIA

- Comite Asesor Provincial de Tierra del Fuego. 1985. Estrategia para el desarrollo de la Provincia de Tierra del Fuego. Republica de Chile, Ministerio del Interior. Intendencia XII Region. Gobernacion Provincial de Tierra del Fuego. 101 paginas.
- Martinic, B.M. 1982. La tierra de los fuegos. Porvenir, Artegraf Ltda. 221 paginas.
- Perez. M., 1982. Diagnostico de la Comuna de Puerto Natales. Proyecto multinacional de Educacion para el trabajo INACAP-OEA. Dic. 1982.

Encuesta consumidores hortícolas y pesqueros comunidad Porvenir

Asegurar confidencialidad

Encuesta en invierno

(decir que repitirá para autoevaluación en verano-otoño)

1.- Antecedentes Básicos

Quien contesta la encuesta : Dueño de casa ANEXO 4 Dueño de casa Empleada
 Cuántas personas en la casa : Actividad dueño de casa :
 Dirección : Le gusta cocinar : Si No
 Quien cocina : dueño de casa empleada Compran vianda : Si No
 Si cocina la empleada, Ud. determina la comida : Si No

CONSUMO COMUNIDAD DE PORVENIR

Con que frecuencia cocina : Todos los días Solo al almuerzo Solo a la comida Solo fines de semana
 A que hora come : Desayuno Almuerzo Once Comida Pica entre comidas
 Rango renta aproximada mensual : 0-10 10-20 20-30 30-50 50-100 >100

Describe un plato típico :
 Desayuno : café té leche pan con mantequilla mermelada huevos queso jamón
 Almuerzo :
 Once : café té leche pan con mantequilla mermelada huevos queso jamón
 Comida :
 Platos arriñados :

PAGINA

1 : ENCUESTA CONSUMIDORES EN PORVENIR 186

2 : BIBLIOGRAFIA 190

Drinks Botellas Trad.familiar Rec.fabricantes Revistas Diarios Radio TV
 Toman vino en las comidas : Si No Evante (diario)
 El cordero o cerdo se consume mas porque : rico barato otro :
 Cree Ud. que es mejor que el vacuno : Si No Porque :
 Le gustaría que hubiera un mercado de productos abastecido todo el año : Si No
 Le gustaría que hubiera una feria libre para verduras : Si No

Características grupo familiar :
 Nombre Parentesco edad actividad Est. Civil Educac Peso Talla Est.Nat

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

INSTRUCTIVO PROXIMOS CUESTIONARIOS ESPECIFICOS PESQUEROS Y HORTICOL

Cuanto : B:BASTANTE P:POCO N: NADA
 Donde obtiene : PA:PUNTA ARENAS PO:PORVENIR CH:CHILENA PR:PROVINCIA
 Como lo come HORT: E:ENSALADA L:LECHE S:SOPA P:PICHEAS OTRO:
 PESQ: F:FRITO C:CALDILLO H:HERMO E:EMPANO OTRO:
 Porque no consume : CA:CARDO NEGRO HAY MO:MOJAMA PU:PUCHA CH:CHILENO NEGRO SE

Encuesta consumidores hortícolas y pesqueros comunidad Porvenir

Asegurar confidencialidad

Encuesta en Invierno

(decir que repitira para autoevaluacion en verano-otono)

1.- Antecedentes Basicos

Quien contesta la encuesta : Duena de casa Dueno de casa Empleada
 Cuantas personas en la casa : Actividad dueno de casa :
 Direccion : Le gusta cocinar : Si No
 Quien cocina : duena de casa empleada Compran vianda : Si No
 Si cocina la empleada, Ud. determina la comida : Si No
 Con que frecuencia cocina (que le acomoda mas) :
 Todos los dias Solo al almuerzo Solo a la comida Solo fines de semana
 A que hora come : Desayuno Almuerzo Once Comida Pica entre comidas
 Rango renta aproximada mensual : 0-10 10-20 20-30 30-50 50-100 <100
 Describa un plato tipico :
 Desayuno : cafe te leche pan con (mantequilla mermelada huevos queso jamon)
 Almuerzo :
 Once : cafe te leche pan con (mantequilla mermelada huevos queso jamon)
 Comida :
 Platos preferidos :
 Mujeres (Esposa-abuela) Hombres (Esposo-abuelo) Ninos Guaguas

 Origen Recetas: Trad.familiar Rec.fabricantes Revistas Diarios Radio T.V.
 Cuantas veces a la semana come frituras :
 Toman vino en las comidas : Si No Cuanto (diario)
 El capon o cordero se consume mas porque : rico barato otro :
 Cree Ud. que es mejor que el vacuno : Si No Porque :
 Le gustaria que hubiera un mercado de mariscos abastecido todo el ano: Si No
 Le gustaria que hubiera una feria libre para verduras : Si No

Caracteristicas grupo familiar :

Nombre Parentesco edad actividad Est. Civil Educac Peso Talla Est.Nut

INSTRUCTIVO PROXIMOS CUESTIONARIOS (ESPECIFICOS PESQUEROS Y HORTICOLAS)

Cuanto : B:BASTANTE P:POCO N: NADA
 Donde Obtiene : PA:PUNTA ARENAS PO:PORVENIR CHI:CHILOTA PRO:PRODUCTOR
 Como lo come HORT.: E:ENSALADA C:COCIDA S:SOPA P:PUCHERO OTRO:
 PESQ : F:FRITO C:CALDILLO H:HORNO E:ENTRADA OTRO:
 Porque no Consume : CA:CARO NE:NO HAY NG:NO GUSTA MC:MALA CALIDAD NS:NO SE

A) Area general (dieta general)

	Cuanto Cons.		Donde Obtiene				Porque no lo Consume			
	Frec.	Cant.	PA	PO	CHI	PRO	Caro	No hay	No gusta	Mala Cali.
queso
leche
yogurts
quesillo
Hidratos de carbono										
chuchoca
quacker
maizena
porotos
lentejas
arroz
pan
garbanzos
frutas
azucar
miel
fideos
harina
mermelada
jugos sobre.....
Lipidos										
aceites
huevos
mantequilla.....
margarina
Proteinas										
pescado
marisco
cordero
vacuno
chancho
pollos
cecinas
Vitaminas										
verduras
jugos
frutas
algas
Alcohol										
vino
fuerte
pisco

B) Area Horticola

- Cree Ud que el consumo de hortalizas es bueno en su familia : Si No
- Compra Ud. hortalizas en conserva : Si No cuales :
- Come Ud. Frutas periodicamente : Poco Rara Vez Cuales :
- Sabe Ud. hacer conservas de frutas y hortalizas : Si No
- Sabe Ud. hacer mermeladas : Si No Cuales :
- Almacena Ud. (o congela) hortalizas y/o papas : Si No
- Sabe Ud. la importancia de las hortalizas : Si No
- Hay alguien de su grupo familiar que no consume verduras : Si No
- Cuantas veces a la semana come ensaladas :
- A los ninos les gusta la verdura : Si No

B.2. Frecuencia consumo, lugar abastecimiento, como consume, porque no,

	Cuanto			Donde Obtiene				Como lo come					Porque no Consume				
	B	P	N	PA	PO	CHI	PRO	E	C	S	P	Otro	CA	NE	NG	MC	NS
Acelga
Achicorea
Aji
Ajo
Alcachofa
Arveja
Beterraga
Cebolla
Cilantro
Coliflor
Espinaca
Haba
Lechuga
Nabo
Pepino
Perejil
Por-verde
Pimenton
Puerro
Rabanito
Repollo
Rep-bruc.
Ruibarbo
Tomate
Zanahoria
Zapallito
Zap-ital.

C) Area Pesquera

Si tiene que comprar pescado donde lo hace : Chilota P Arenas Mercado Calle
 Si tiene que comprar marisco donde lo hace : Chilota P Arenas Mercado Calle

Con que frecuencia come centollas : semana mes
 Con que frecuencia come calamares : semana mes

Como le gusta cocinar el pescado : horno caldillo frito plancha
 Que marisco consume mas frecuentemente : centolla erizos cholgas

Consumo luche : Si No Como lo cocina : con papas otro :
 Consumo cochayuyo : Si No Como lo cocina : con porotos otro :

Cree Ud. que los productos del mar son mas baratos que la carne : Si No
 Hay alguien en el grupo familiar que no consuma mariscos : Si No

Porque :
 Cree Ud. que el consumo de pescados y mariscos es bueno para su salud ?

Porque :

C.1. Frecuencia consumo, lugar abastecimiento, como consume, porque no,

	Cuanto			Donde Obtiene				Como lo come					Porque no Consume				
	B	P	N	PA	PO	CHI	PRO	F	C	H	E	Otro	CA	NE	NG	MC	NS
Peces :																	
congrio
brotula
salmon
merluza
sierra
pejerreyes
otros
Mariscos :																	
centolla
centollon
apancora
ostion
choro
chorito
cholga
almeja
caracol
loco
maucho
Algas :																	
luche
ulte
cochayuyo

BIBLIOGRAFIA

- Comite Asesor Provincial de Tierra del Fuego., 1985. Estrategia para el desarrollo de la provincia de Tierra del Fuego. Republica de Chile, Ministerio de Interior. Intendencia XII Region. Gobernacion Provincial de Tierra del Fuego. 101 paginas.
- Hermann, M., 1971. Investigacion Economica. Fondo de Cultura Economica.
- Gemines., 1982. Geografia Economica de Chile. Editorial Andres Bello.
- Kazmier, L.,1976. Estadistica aplicada a la economia y a la administracion. Mc Graw Hill. Serie Schaum.
- Martinic, B.M., 1982. La Tierra de los Fuegos. Ed. por la Municipalidad de Porvenir. Tierra del Fuego. 221 paginas.
- Perez. M., 1982. Diagnostico de la Comuna de Puerto Natales. Proyecto multinacional de Educacion para el trabajo INACAP-OEA. Dic. 1982.